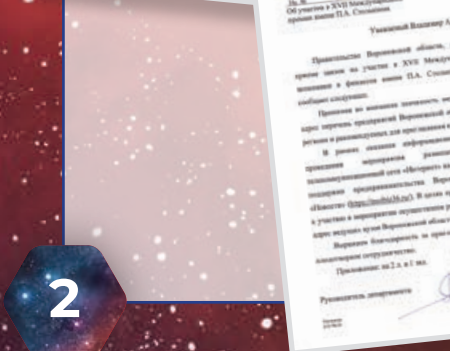
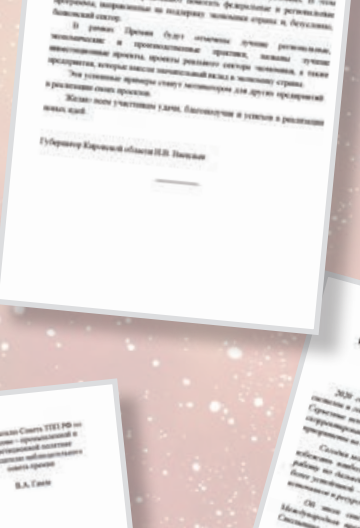
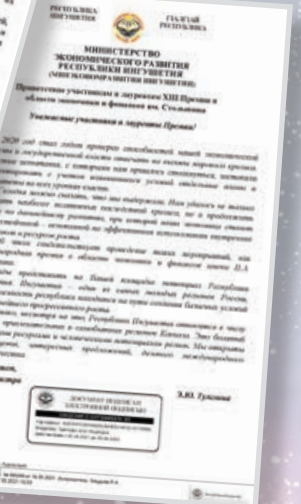
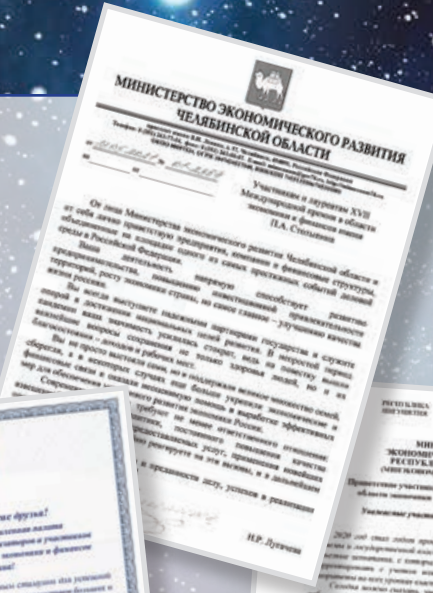




**XVII МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРЕМИЯ
ЖУРНАЛА
БАНКОВСКОЕ ДЕЛО
В ОБЛАСТИ ЭКОНОМИКИ И ФИНАНСОВ
ИМ. П. А. СТОЛЫПИНА**

МОСКВА ■ 2021



ПОЛЕТ ВО ВСЕЛЕННОЙ ФИНАНСОВ



XVII ЕЖЕГОДНАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРЕМИЯ В ОБЛАСТИ ЭКОНОМИКИ И ФИНАНСОВ ИМ. П. А. СТОЛЫПИНА

V ЕЖЕГОДНАЯ ЕВРАЗИЙСКАЯ ПРЕМИЯ LEADER LEASING AWARDS



Послушайте! Ведь, если звезды зажигают – значит – это кому-нибудь нужно?

В. Маяковский

Ну конечно нужно! Обязательно нужно, чтобы каждый вечер загоралась хоть одна звезда. А если вспыхивают целые созвездия, значит, идет объединенная церемония награждения сразу двух отраслевых премий – XVII конкурса им. П. А. Столыпина и V Юбилейной Евразийской премии в области лизинга Leader Leasing Awards!

14.10.2021, 18:25 – 5 МИНУТ ДО СТАРТА

Вы когда-нибудь слушали Palladio? А в исполнении Алексея Алексева? Карл Дженкинс сказал бы: «Браво!». С этой композиции начнется полет во Вселенную финансов, который объединил сразу всех – банкиров, лизинговую отрасль и предпринимателей, которые приехали со всех концов страны: от Сахалина до Краснодара, от Москвы и до Магадана. География премии хороша видна из космоса. И тема церемонии была выбрана неслучайно. 2021 год действительно космический. Шестьдесят лет назад стремительный «Восток-1» прорвал земную атмосферу. Начался отсчет нового, космического времени.

С того первого дня 12 апреля 1961 года изменилось многое. В космосе побывали сотни людей помимо космонавтов. Илон Маск впервые запускает гражданский экипаж SpaceX, миллиардер и основатель Virgin Galactic сэр Ричард Брэнсон совершает свой первый суборбитальный полет, Роскосмос отправляет первый космический кинореис. Так начинаются легенды.



Космонавтика имеет безграничное будущее, и ее перспективы беспредельны, как сама Вселенная.

Сергей Павлович Королёв



14.10.2021, 18:27 – 3 МИНУТЫ ДО СТАРТА

Церемонию награждения открывают председатель жюри премии, исполнительный вице-президент РСПП Александр Мурычев, председатель оргкомитета премии им. П. А. Столыпина, первый заместитель главного редактора журнала «Банковское дело» Марина Нестеренко, президент Ассоциации российских банков Гарегин Тосунян, генеральный директор НП «ЛИЗИНГОВЫЙ СОЮЗ», председатель подкомитета по лизингу ТПП РФ Евгений Царев.

Главный посыл приветственных речей выразил много лет назад отец русской космонавтики Константин Циолковский: «Невозможное сегодня станет возможным завтра».



14.10.2021, 18:30 – СТАРТ!

И Главного конструктора знобило.
И космодром был напряжённо пуст.
«Поехали!» – такое слово было.
Но перед этим прозвучало: «Пуск!!!»
Военно-воздушные силы

14.10.2021, 19:00 – ПОЛЕТ НОРМАЛЬНЫЙ!

Среди героев освоения пространств финансовой вселенной есть суперпобедители. Это GR-директор – операционный директор, проектный офис, психотерапевт и юрист в одном флаконе.

За личный вклад в развитие финансовой отрасли, за вклад в деятельность рабочей группы при Комитете по финансовому рынку Госдумы памятный знак вручается Ирине Владимировне Погореловой, директору по GR, СберЛизинг.

История двух последних лет показала, что кредит, взятый на правильных условиях, становится тем самым спасательным кругом, который помогает предпринимателям сберечь бизнес. А если программами занимаются профессионалы с опытом работы практически во всех сегментах финансовой отрасли, то все получается.



За личный вклад в развитие кредитования награждается признанный профессионал в сфере банковского кредитования и лизинговых операций, один из участников создания и разви-

А знаете, что, когда при посадке космического корабля «Восток» начались неполадки, Юрий Гагарин не запаниковал? Он просто пел. С тех пор каждый запуск космического экипажа сопровождается исполнением песни. Когда «Земляне» спели «Трава у дома», именно она стала гимном всех запусков

космических кораблей. С этой композиции началась и церемония награждения в категории «Лидеры финансового рынка». И на сцену вышел 1-й экипаж «Лидеров финансового рынка», награды которому вручал исполнительный вице-президент РСПП Александр Васильевич Мурычев.



тия лизингового дела в России и регионах, постоянный участник и докладчик финансовых мероприятий, преподаватель Высшей школы экономики Антон Викторович Купринов, исполнительный директор Фонда содействия кредитованию малого бизнеса г. Москвы

Самый динамично развивающийся банк – за право совершить этот полет конкурировали 4 банка. Победил лидер в секторе частных инвестиций на рынках России и Казахстана Банк «Фридом Финанс», который предоставляет клиентам уникальные программы, в частности

*...Человек, который для нас был больше, чем отцом.
Король был для нас богом.*

Алексей Архипович Леонов



кешбэк акциями. За 30 лет работы «Фридом Финанс» накопил огромный опыт оперирования на фондовых рынках. Хрустальная звезда вручена председателю Правления Геннадие Салычу.

О поддержке малого и среднего бизнеса говорят на протяжении последних двух пандемийных лет. На Саммите финансистов и предпринимателей, который прошел перед самой церемонией, эта тема была одной из ключевых: финансисты 5 стран ЕАЭС обсуждали пути поддержки сектора МСП.

За поддержку малого и среднего бизнеса в период пандемии Министерство экономики Краснодарского



края рекомендовало на соискание премии им. П. А. Столыпина КБ «Кубань Кредит». Банк «Кубань Кредит» с начала пандемии продемонстрировал готовность в любой момент прийти на помощь предпринимателям. Благодаря разработанным механизмам и мерам поддержки малый и средний бизнес региона практически без потерь преодолел период локдауна, а затем вернулся к полноценной деятельности. Финансовую помощь в виде льготных кредитов получили порядка 200 предприятий Краснодарского края, Ростовской области и Республики Адыгея. В результате удалось сохранить около 7 000 рабочих мест.

Пандемия дала толчок масштабному развитию цифровых технологий не только в банковском секторе, но и во всех отраслях экономики. И это, пожалуй, тот самый положительный эффект, который всегда возникает при изменении угла зрения.

Главное – вовремя разработать инновационную платформу, чем и занимается лидер цифровой трансформации компания «ФлексСофт», которая стала победителем в номинации «За успешную разработку и внедрение отечественной инновационной платформы для цифровой трансформации банковской сферы». В течение 30 лет компания «ФлексСофт» вносит большой вклад в развитие российских цифровых технологий. Инновационная банковская «Платформа FXL», создан-

ная специалистами компании, обладает высокой производительностью и уникальной гибкостью для настройки процессов и продуктов и позволяет максимально быстро конструировать финансовые продукты и бизнес-процессы банка любой сложности.



В номинации «За вклад в развитие цифровизации и финансовых технологий» награжден руководитель центра компетенций «Цифровизация финансовых технологий» Фонда развития цифровой экономики, заместитель председателя комиссии по цифровым финансовым технологиям совета ТПП РФ по финансово-промышленной и инвестиционной политике, член технического комитета «Стандарты финансовых операций» при ЦБ России Тимур Аитов.





ПОЗЫВНОЙ «УСПЕШНЫЙ БИЗНЕС»

Не многие науки в XX веке имели такие темпы развития, как космонавтика. Не многие отрасли развивались столь стремительно, как финансовая отрасль России в XXI веке. Наградил лауреатов президент Ассоциации российских банков Гарегин Ашотович Тосунян.

«И на Марсе будут яблони цвести» – когда-то пели в СССР. Сегодня принципы зеленых технологий становятся нормой нашей жизни и на Земле, и в космосе, и в банковском бизнесе. В номинации «За использование принципов ESG в банковских услугах» лауреатом премии стал банк «Первоуральский», который следует принципам зеленого офиса и создает осознанную рабочую среду, используя инновационные зеленые технологии, не забывая и такие важные вопросы, как ответственное сотрудничество с заинтересованными сторонами и клиентами. Награду получил председатель Совета директоров Михаил Юрьевич Брюханов.

В номинации «Наиболее динамично развивающееся предприятие» награждена компания «СЕРВИС-ИНТЕГРАТОР САХАЛИН», рекомендованная руководством

региона. Как резидент свободного порта Владивосток компания инвестирует средства в приобретение и обновление парка транспортных средств, создает рабочие места, расширяет присутствие, отвечает требованиям самых взыскательных потребителей, в числе которых «Восточная горнорудная компания», и направляет все свои действия на повышение эффективности бизнеса партнеров и клиентов на Сахалине. В составе звездного экипажа коммерческий директор Игорь Ефимович Творецкий.

108 минут длился первый космический полет. За 13 140 000 минут почти 121 722 раза облетел бы вокруг нашей планеты космический корабль под названием «Банковское обозрение». Медалью «25 лет успешного бизнеса» вместе с банковской отраслью награжден отраслевой журнал и его генеральный директор Дмитрий Равкин. А самым «молодым» лауреатом, отмеченным медалью «5 лет успешного бизнеса», стал «БИЗНЕС-НАСТАВНИК», который уже целых 2 628 000 минут трудится на благо развития сегмента МФО. Генеральный директор Наил Гариенва Липатова.



«Дорогие друзья, близкие и незнакомые, соотечественники, люди всех стран и континентов! Через несколько минут могучий космический корабль унесет меня в далекие просторы Вселенной. Что можно сказать вам в эти последние минуты перед стартом! Вся моя жизнь кажется мне сейчас одним прекрасным мгновением. Все, что прожито, что сделано прежде, было прожито и сделано ради этой минуты... Сами понимаете, трудно разобраться в чувствах сейчас, когда очень близко подошел час испытания, к которому мы готовились долго и страстно. Вряд ли стоит говорить о тех чувствах, которые я испытал, когда мне предложили совершить этот первый в истории полет. Радость! Нет, это была не только радость. Гордость! Нет, это была не только гордость. Я испытал большое счастье. Быть первым в космосе, вступить один на один в небывалый поединок с природой – можно ли мечтать о большем! Но вслед за этим я подумал о той колоссальной ответственности, которая легла на меня. Первым совершить то, о чем мечтали поколения людей, первым проложить дорогу человечеству в космос. Счастлив ли я, отправляясь в космический полет! Конечно, счастлив. Ведь во все времена и эпохи для людей было высшим счастьем участвовать в новых открытиях... Мне хочется посвятить этот первый космический полет людям коммунизма, общества, в которое уже вступает наш советский народ и в которое, я уверен, вступят все люди на Земле. Сейчас до старта остаются считанные минуты. Я говорю вам, дорогие друзья, до свидания, как всегда говорят люди друг другу, отправляясь в далекий путь. Как бы хотелось вас всех обнять, знакомых и незнакомых, далеких и близких! До скорой встречи!»

Юрий Алексеевич Гагарин

ЭКИПАЖ «ЛУЧШИЙ БАНК»



Управлял полетом лауреатов экипажа Константин Викторович Артюх, вице-президент Ассоциации банков России.

В номинации «За успехи в развитии экспресс-кредитования» диплом лауреата вручен Банку Казани. Банк Казани всегда находит баланс между интересами банка и клиента, а правильно выстроенные процессы позволяют быстро принимать решения и применять индивидуальный подход к каждому клиенту. На орбите был



вице-президент банка Альфат Джаудатович Замалиев.

За успехи в развитии ипотечного кредитования награжден Московский кредитный банк, который сохраняет позиции одного из крупнейших част-



ных банков в России. Региональная сеть банка насчитывает более 130 отделений в 19 регионах России. Получила награду Анна Кебадзе, региональный директор дирекции розничной сети ПАО «Московский кредитный банк»

В номинации «Лучший региональный банк» лауреаты рекомендованы министерствами экономического развития регионов.

Министерство финансов Магаданской области представило к награде один из крупнейших банков Дальнего Востока и Сибири с мультирегиональной сетью – Азиатско-Тихоокеанский банк, который работает на российском рынке 29 лет. Банк имеет сбалансированную универсальную бизнес-модель и совершает операции по следующим





направлениям: розничные банковские операции, карты и сопутствующие услуги, корпоративные клиенты, поддержка МСП, операции с золотом и драгоценными металлами, торговля ценными бумагами и производными финансовыми инструментами, межбанковский и международный бизнес. Руководит банком председатель Правления Алексей Александрович Коровин.

Лучшим региональным банком Уральского региона признан «Челиндбанк». Банк является участником Программы стимулирования



кредитования субъектов малого и среднего предпринимательства, предусматривающей рефинансирование Банком России льготных кредитов, предоставленных банками субъектам МСП, под поручительства Корпорации МСП, обеспечивающие возврат Банку России предоставленного кредита. Получила награду Марина Вячеславовна Власенко, заместитель генерального директора.

Лучшим региональным банком Тамбовской области – «Тамбовкредитпромбанк» – ровесник самого региона, которому в 2021 году исполнилось 84 года. Главная стратегия банка – поддержка реального сектора экономики, установление долгосрочных и взаимовыгодных партнерских отношений с клиентами. Приоритетом банка остается принцип индивидуального подхода к каждому отдельному клиенту. Директор представительства в Москве – Олеся Степановна Подковырова.



Лучший региональный банк Пензенской области – Банк «Кузнецкий», председатель правления Михаил Александрович Дралин.

Лауреатом в номинации «За успехи в повышении финансовой грамотности среди детей и молодежи», в категории «Социально ответственный бизнес» «Будущее страны!» стал «Курский» филиал № 3652 Банка ВТБ (ПАО) в Воронеже.



Администрация Курской области представила филиал к награждению премией в категории «Социально ответственный бизнес» номинации «Будущее страны!» по направлению «Повышение финансовой грамотности среди детей и молодежи».



Сотрудники офиса активно участвуют в проведении занятий со школьниками и студентами образовательных организаций Курской области, выступают перед педагогическими работниками, знакомят их с основами финансовой безопасности в условиях цифровой экономики. Более 5000 человек посетили мероприятия банка по финансовому просвещению. Участие в церемонии награждения приняла Ольга Владимировна Пешкова, начальник отдела продаж вне отделений Курского филиала Банка ВТБ.

Трудно найти в отрасли человека, более заинтересованного в пропагандировании кредитования малого и среднего бизнеса, чем Татьяна Анатольевна Репина, директор по коммуникациям и общественным связям Фонда содействия кредитованию малого бизнеса Москвы, которая награждена «За личный вклад в продвижение программ кредитования малого бизнеса».



ПОЗЫВНОЙ «МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС»

Управлял полетом Антон Эдуардович Купринов, исполнительный директор Фонда содействия кредитованию малого бизнеса Москвы, который наградил лауреатов в номинациях, ориентированных на поддержку малого и среднего предпринимательства. Лауреатами стали банки, рекомендованные Фондом кредитования малого и среднего бизнеса Москвы и отраслевыми ассоциациями.

За лучшую экосистему для МСП – АО Банк ВТБ.

За поддержку МСП в пандемию – ЛАНТА БАНК, председатель Совета директоров Ирина Сергеевна Рысь.

За сервисы для МСП – БАНК ЗЕНИТ.

За лидирующие позиции по объемам финансирования бизнеса под поручительство Московского гаран-



тийного фонда, а также за активное участие в реализации госпрограмм, в том числе с внедрением новых технологий принятия решений – «Промсвязьбанк», вице-президент, директор департамента СБМ в Москве Алексей Владимирович Анаисов.

За создание цифровых сервисов для МСП – СМП БАНК. Заместитель



председателя Правления Петр Юрьевич Тарасов.

За гибкость в реструктуризации кредитных программ для МСП – БАНК «Открытие», начальник управления разработки продукта и развития технологий Ольга Евгеньевна Скремелова.

За внедрение специальных программ лояльности для предпринимателей – Банк «Интеза», директор группы региональной сети розничного и среднего бизнеса Елена Невская.

IT-команда

Дипломы лауреатов премии за успехи в цифровизации отрасли вручил заместитель председателя комиссии по цифровым финансовым технологиям совета ТПП РФ по финансово-промышленной и инвестиционной политике, член технического комитета «Стандарты финансовых операций» при ЦБ России Тимур Аитов.

В номинации «За разработку комплексных программ лояльности для банков» лауреатом стал Центр Финансовых Технологий (ГК ЦФТ) – российский финтехпровайдер, обеспечивающий участникам финансовой

индустрии доступ к передовым технологиям для ведения бизнеса и предоставления финансовых услуг клиентам. Заместитель председателя правления Андрей Вячеславович Фомичев.

В номинации «За вклад в развитие цифровых технологий» награждена Компания Intersoft Lab, которая работает в сегменте банковской автоматизации с 1999 г. и является лидером среди поставщиков хранилищ данных, аналитических и управленческих систем с долей рынка более 40%. В активе компании более 250 проектов в банках России и ближнего зарубежья. Генеральный директор Валерий Иванович Чаусов.



В номинации «За разработку и внедрение автоматизированных систем дистанционного управления финансами» награждена Компания BSS – российский разработчик единого программного решения, включающего платформу ДБО нового поколения Digital2Go, в том числе использующую микросервисы, инновационную омниканальную диалоговую платформу Digital2Speech и комплекс решений по информационной безопасности. Директор по продажам Виталий Наумович Патешман.



КОМАНДА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ



Лидерам в различных отраслях награды вручила Наталья Васильевна Иванова, советник президента Московской Ассоциации предпринимателей.



Лауреатами стали:

«Будущее страны!» – Ярославский историко-архитектурный и художественный музей-заповедник. Департамент инвестиций и промышленности Ярославской области рекомендовал на соискание премии в этой номинации старейший музей Ярославского региона.

«Топ-менеджер года» – Михаил Александрович Сергеев, проректор по внешним связям Крымского университета им. В. И. Вернадского.

«За большой вклад в развитие отрасли» – ООО РИАК, рекомендовано Министерством экономического развития Республики Ингушетия.

«За высокое качество продукции» – фабрика игрушек «Мякиши», рекомендована Министерством инвестиционной политики Новгородской области. Владелец фабрики – Евгений Михайлович Антонов.



«Инвестиционная привлекательность региона» – ООО «СЕРВИС-ИНТЕГРАТОР САХАЛИН», директор по экономике и финансам Яна Петровна Никифорова.

Инвестиционная привлекательность региона – АО «Корпорация развития Магаданской области», реко-

мендована Министерством финансов Магаданской области, директор по связям с общественностью Юлия Александровна Филиппова.

«Инфраструктурный проект года Красногорской ТПП РФ», президент Сергей Викторович Капустин.

Проект «Сделано в Красногорске» информирует горожан о функционирующей инфраструктуре округа в шаговой доступности. Для быстрого информирования граждан созданы сайт gokrasnogorsk.ru и веб-платформа для смартфонов – бесплатный агрегатор местных производителей товаров и услуг. Одна из основных задач на 2021 год – сделать каждого жителя сторонником проекта «Сделано в Красногорске».

«Лучший эксперт по выдаче банковских гарантий в банковском сек-



торе» – Виктория Александровна Панченко, Дом финансовых решений. 12 лет на руководящих должностях по развитию бизнеса в банках: «Кредит



Европа Банк», «Промсвязьбанк», «СМП банк», бывший член кредитного комитета. Вошла в рейтинг лучших директоров по итогам 2020 г.

Понимая ответственность задачи, я сделаю все, что в моих силах. Счастлив ли я, отправляясь в космический полет? Конечно счастлив. Ведь во все времена и эпохи для людей было высшим счастьем участвовать в новых открытиях.

Юрий Гагарин, апрель 1961 г.

Церемония награждения закончилась праздничным концертом. Ключевыми темами церемонии стали цифровизация, сотрудничество и ESG-трансформация. Это те тренды, которые позволяют выстоять даже в условиях пандемии и локдауна.

М. Нестеренко







ЛАУРЕАТЫ XVII МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРЕМИИ ЖУРНАЛА «БАНКОВСКОЕ ДЕЛО» В ОБЛАСТИ ФИНАНСОВ И ЭКОНОМИКИ ИМЕНИ П. А. СТОЛЫПИНА

ХРУСТАЛЬНАЯ КОРОНА

Финансист года

Дерюгина Татьяна Владиславовна
Член Правления, главный
бухгалтер – финансовый директор
ООО «ФИН Банк»

MICE-организатор года

За личный вклад в популяризацию банковской отрасли России

Мосалева Татьяна Павловна
Начальник отдела Управления
организации бизнес-мероприятий
Ассоциации «РОССИЯ»

За вклад в развитие инклюзивного туризма

Инна Владимировна Бельтюкова
Председатель Совета директоров
ООО «Компания ИННА ТУР»

ХРУСТАЛЬНАЯ ЗВЕЗДА

За личный вклад в развитие финансовой отрасли

Погорелова Ирина Владимировна
Директор по GR АО «Сбербанк
Лизинг»

За личный вклад в развитие кредитования малого бизнеса г. Москвы

Купринов Антон Эдуардович
Исполнительный директор Фонда
содействию кредитования малого
бизнеса г. Москвы

За личный вклад в развитие цифровизации финансовых технологий

Аитов Тимур Науфальевич
Руководитель центра компетенций
«Цифровизация финансовых
технологий»

Динамично развивающийся банк

ООО «ФИН Банк»

Председатель правления
Салыч Геннадий Геннадиевич

За поддержку малого и среднего бизнеса в период восстановления экономики

КБ «Кубань кредит» ООО
Председатель правления
Чупрынникова
Нина Николаевна

За успешную разработку и внедрение отечественной инновационной платформы для цифровой трансформации банковской сферы

«Флекс Софтваре Системс» АО
Генеральный директор
Лобас Аркадий Николаевич

За использование принципов ESG в банковских услугах

АО «Первоуральский АКБ»
Председатель правления
Эльманин

Владимир Сергеевич

Наиболее динамично развивающееся предприятие

ООО «Сервис-Интегратор Сахалин»
Генеральный директор
Кожухоренко Роман Михайлович

За вклад в развитие инклюзивного туризма

Дмитрий Александрович Князев
Проект Open Water Challenge

AlMasria Universal Airlines
Абогаллах Ахмед Мохамед Махмуд
Абдулазиз Хассан Абдула Мохамед

ЮБИЛЕЙНАЯ МЕДАЛЬ

5 лет успешной работы

ООО «БизнесНаставник»
Генеральный директор
Липатова Наиля Гарриевна

25 лет успешного бизнеса

Журнал «Банковское обозрение»
Генеральный директор
Равкин Дмитрий Александрович

25 лет успешной деятельности

Парламентский клуб
«Российский парламентарий»
Генеральный директор
Кирпичев
Игорь Владимирович

За личный вклад в организацию Международного музыкального фестиваля «Дорога на Ялту»

Бертэн Полина
Главный режиссер
международного фестиваля,
руководитель проекта
«Опера для всех»

ДИПЛОМЫ

Лучший региональный банк

АТБ Банк (АО)
Председатель Правления
Коровин Алексей Александрович

ПАО «Челиндбанк»

Генеральный директор
Байль Сергей Викторович

АО Банк «ТКПБ»

Президент

Хаустова Галина Вениаминовна

ПАО Банк «Кузнецкий»

Председатель правления
Дралин Михаил Александрович

За успехи в развитии качества клиентского обслуживания

Банк ВТБ (ПАО)
Президент –

председатель правления
Костин Андрей Леонидович

Будущее страны! Повышение финансовой грамотности среди детей и молодежи

ООО «Курский»
Банка ВТБ (ПАО)
И. о. управляющего
Похомова
Светлана Евгеньевна

За успехи в развитии
экспресс-кредитования
ООО КБЭР «Банк Казани»
Председатель правления
Бачурин Олег Сергеевич

За успехи в развитии ипотечного кредитования

Московский кредитный банк ПАО
Председатель правления
Чубарь Владимир Александрович

За кредитование МСП в условиях пандемии

АО «МСП Банк»
Председатель правления
Засельский
Петр Владимирович

За вклад в продвижение программ кредитования малого бизнеса

Репина Татьяна Анатольевна
Директор по коммуникациям
и общественным связям Фонда
кредитования малого бизнеса
г. Москвы

За лучшую экосистему для МСП

Банк ВТБ (ПАО)
Президент –
председатель правления
Костин Андрей Леонидович

За поддержку МСП в пандемию

АКБ «Ланта-Банк» (АО)
Председатель Совета
директоров, заместитель
председателя правления
Рысь Ирина Сергеевна

За скорость рассмотрения заявок для МСП

Банк Зенит ПАО
Председатель Правления
Тищенко Александр Сергеевич

За кредитование МСП на различные цели

«Промсвязьбанк» ПАО
Председатель правления
Фрадков Петр Михайлович

За создание цифровых сервисов для МСП

АО «СМП Банк»
Председатель Правления,
член Правления
Левковский
Александр Анатольевич

За гибкость в реструктуризации кредитных программ для МСП

ПАО Банк «ФК Открытие»
Президент – председатель правления
Задорнов Михаил Михайлович

За внедрение специальных программ лояльности для предпринимателей

АО «Банк Интеза»
Председатель правления
Дезидери Паоло

За разработку комплексных программ лояльности для банков

Центр Финансовых Технологий
(ГК ЦФТ)

За вклад в развитие цифровых технологий

Компания Intersoft Lab
Генеральный директор
Чаусов Валерий Иванович

За разработку и внедрение автоматизированных систем управления финансами

Компания BSS
Генеральный директор
Кравченко Георгий Владимирович

За большой вклад в развитие отрасли

ООО «РИАК»
Генеральный директор
Тумгоев Магомед Умпарович

ООО «ИНГВАР»

Учредитель
Ярцева Мария Николаевна

Инвестиционная привлекательность региона

ООО «Сервис-интегратор Сахалин»
Генеральный директор
Кожухоренко
Роман Михайлович

Будущее страны! Социально
ответственный бизнес
ГАУК ЯО «Ярославский
государственный историко-
архитектурный и художественный
музей-заповедник»

Директор

Левицкая Наталья Васильевна

Инвестиционная привлекательность региона

АО «Корпорация развития
Магаданской области»
Генеральный директор
Морозов Денис Вадимович

Инфраструктурный проект года

Красногорская ТПП

Президент

Капустин Сергей Викторович

За высокое качество продукции

ТМ «Мякиши»

Владелец фабрики

Антонов Евгений Михайлович

Лучший эксперт по выдаче банковских гарантий в банковском секторе

Панченко Виктория Александровна
Генеральный директор ООО «Дом
финансовых решений»

За создание образовательных проектов

ЧПОУ ПКТК «Петрозаводский
кооперативный техникум»
Директор Майорова Алена Сергеевна

Топ-менеджер года

Сергеев Михаил Александрович
Проректор по внешним связям
ФГАОУ ВО «Крымский федеральный
университет им. В. И. Вернадского»

За успехи в сфере подготовки кадров

АО ОЭЗ ППТ «Алабуга»
Генеральный директор Шагивалеев
Тимур Наилевич





ХРУСТАЛЬНАЯ ЗВЕЗДА



*Начался космический век.
Планета замерла на
мгновенье, чтобы через
секунду взорваться на всех
языках: «Человек в космосе!»
Юрий Гагарин».
ОН СКАЗАЛ: «ПОЕХАЛИ!».*

ВПЕРЕД К ЗВЕЗДАМ. ПОЗЫВНОЙ «КЕДР»

Первый 108-минутный полет человека в космос стал огромным подвигом и открытием для всего мира. 12 апреля 1961 года состоялся исторический полет, который изменил мир. С советского космодрома Байконур взлетела ракета, которая вывела на околоземную орбиту космический корабль «Восток-1» с летчиком-космонавтом Юрием Алексеевичем Гагариным на борту.

9:07. Ракета ушла со старта штатно.

9:18. «Кедр»: Произошло разделение с носителем...

«Кедр»: Объект несколько вращается вправо. Хорошо! Красота! Самочувствие хорошее. Продолжаю полет. Все отлично проходит.

Очень красивое зрелище. В правый иллюминатор сейчас наблюдаю звезду. Она проходит слева направо по иллюминатору. Вправо ушла звездочка... Горе какое!..

10:07. «Кедр»: Некоторой облачностью закрыто... Вижу горизонт Земли. Очень такой красивый ореол. Сначала радуга от самой поверхности Земли и вниз. Очень красиво! Все шло через правый иллюминатор.

**За личный вклад в развитие
финансовой отрасли**
Погорелова Ирина Владимировна
Директор по GR АО «Сбербанк Лизинг»

**За личный вклад в развитие
кредитования малого бизнеса г. Москвы**
Купринов Антон Эдуардович
Исполнительный директор Фонда
содействию кредитования малого бизнеса
г. Москвы

**За личный вклад в развитие
цифровизации финансовых технологий**
Аитов Тимур Науфальевич
Руководитель центра компетенций
«Цифровизация финансовых технологий»

Динамично развивающийся банк
ООО «ФИН Банк»
Председатель правления
Салыч Геннадий Геннадиевич

**За поддержку малого и среднего
бизнеса в период восстановления
экономики**
КБ «Кубань кредит» ООО
Председатель правления
Чупрынникова Нина Николаевна

**За использование принципов
эйсиджи в банковских услугах**
АО «Первоуральский АКБ»
Председатель Правления
Эльманин Владимир Сергеевич



**За успешную разработку
и внедрение отечественной
инновационной платформы
для цифровой трансформации
банковской сферы**

«Флекс Софтваре Системс» АО
Генеральный директор
Лобас Аркадий Николаевич

**Наиболее динамично
развивающееся предприятие**
ООО «Сервис-Интегратор Сахалин»
Генеральный директор
Кожухоренко Роман Михайлович

**За вклад в развитие
инклюзивного туризма**
Дмитрий Александрович Князев
Проект Open Water Challenge
AlMasria Universal Airlines
Абогаллах Ахмед Мохамед Махмуд
Абдулазиз Хассан Абдула Мохамед

*Наш народ своим гением, своим героическим трудом создал самый прекрасный в мире корабль «Восток» и его очень умное, очень надежное оборудование. От старта и до самого приземления у меня не было никакого сомнения в успешном исходе космического полета... Можно с уверенностью сказать, что мы на наших советских космических кораблях будем летать и по более дальним маршрутам. Я безмерно рад, что моя любимая Отчизна первой в мире совершила этот полет, первой в мире проникла в Космос. Первый самолет, первый спутник, первый космический корабль и первый космический полет – вот этапы большого пути моей Родины к овладению тайнами природы.
Быть первым в космосе, вступить один на один в небывалый поединок с природой – можно ли мечтать о большем?*

Юрий Алексеевич Гагарин



ЭКОСИСТЕМЫ И ИНВЕСТИЦИОННЫЙ БАНКИНГ – КЛЮЧЕВЫЕ ДРАЙВЕРЫ РОСТА НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ В БЛИЖАЙШИЕ ГОДЫ

В 2020 году в банковском бизнесе постепенно начала формироваться интересная закономерность: стало понятно, что те кредитные организации, которые предлагают клиентам лишь классические продукты и/или делают ставку на клиентский сервис, уже завтра начнут проигрывать в конкурентной борьбе, теряя рыночные позиции. Прошедший год закрепил эту тенденцию, подтвердив, что новая реальность требует активной трансформации. В российской банковской системе сегодня четко сформировались два тренда: развитие экосистем и инвестиционного банкинга. О будущем финансового сектора, а также о результатах работы и стратегии развития Банка «Фридом Финанс» поговорим с председателем правления банка Геннадием Салычем.



Геннадий Геннадиевич Салыч,
Председатель правления ООО «ФИН Банк»

– *Экосистемы сегодня – это просто модный тренд или же стратегическая необходимость?*

– Желание банков укрепить бизнес и занимать новые высокодоходные ниши вполне закономерно, а экосистемы позволяют значительно расширить спектр услуг, увеличить клиентскую базу и получить дополнительный источник дохода.

Банкиры единодушны во мнении, что этот тренд сохранится на российском рынке в течение ближайших 10–15 лет. Уже сегодня мы можем наблюдать примеры того, как компании, предоставляющие совершенно разные услуги, объединившись в экосистему, отлично взаимодействуют и дополняют друг друга. Это позволяет с уверенностью сказать, что развитие экосистем – стратегическая необходимость для тех финансистов, которые хотят и дальше наращивать бизнес и успешно конкурировать на рынке.

– *Что вы предпринимаете, чтобы следовать этому тренду?*

– Банк «Фридом Финанс» входит в международную группу Freedom Holding Corp (NASDAQ: FRHC) вместе с одноименной инвестиционной компанией и онлайн-магазином акций Freedom24. Нашей основной задачей была и остается организация эффективного взаимодействия всех компаний внутри холдинга, в 2022 году мы планируем только усилиться в развитии экосистемы, уделив этому еще больше внимания. Это важная часть нашей стратегии на ближайшие пять лет. Уже сегодня мы предоставляем услуги клиенту по принципу «одного окна», чтобы он получал доступ к инструментам фондового рынка, различным банковским, страховым и прочим продуктам внутри нашей экосистемы. Объединив все наши ключевые компетенции, мы предлагаем клиентам эффективно работающую систему на качественно новом уровне. Забегая вперед можно сказать, что такая финансовая синергия позволит нам увеличить долю рынка и достигнуть поставленных целей. Работая в тандеме с инвестиционной компанией «Фридом Финанс», мы предлагаем клиентам значительно более широкую линейку продуктов. Будучи экспертами как в брокерском, так и в банковском направлении, мы разработали предложения, которые сочетают в себе возможности классических банковских и инвестиционных продуктов. В результа-

те мы предлагаем решение, о котором знаем все досконально, поэтому наши продукты востребованы на рынке.

Ситуация двух прошлых лет подтвердила, что интерес россиян к инвестициям растет. По итогам 2021 года частные инвесторы вложили в отечественные ценные бумаги, торгуемые на Московской бирже, рекордные 1,35 трлн руб. Количество физических лиц, имеющих брокерские счета, за прошедший год увеличилось почти вдвое, до 17 млн, что эквивалентно более 10% населения страны. В том числе по этой причине мы продолжим развивать инвестиционный банкинг.

– *Прошедший год можно назвать для вас успешным?*

– Конечно! Об этом говорят цифры: по данным на конец декабря количество клиентов нашей инвестиционной компании увеличилось на 49,7%, до 136,3 тыс. человек, по сравнению с 91,03 тыс. в конце 2020-го. В холдинге в целом по итогам января – сентября прирост клиентской базы составил 48,5% г/г, с 229 тыс. до 340 тыс. Но это данные только за три квартала, и по результатам полного года мы ожидаем более впечатляющих показателей.

Важным событием для холдинга в прошлом году также стало заключение соглашения о приобретении американской брокерской компании MKM Partners, LLC. Сделка будет оплачена денежными средствами и обыкновенными акциями FRHC, мы сможем ее закрыть после получения одобрения от американского регулятора рынка ценных бумаг (FINRA).

Что касается банка, большим успехом стало получение универсальной лицензии ЦБ РФ. Ранее мы работали по базовой, что существенно сужало круг наших возможностей. Теперь банк может сотрудничать с абсолютно любыми категориями клиентов, в том числе нерезидентами. Перечень доступных операций также расширился: стало возможным осуществлять международные операции, взаимодействовать с зарубежными контрагентами и клиентами, работать с иностранными ценными бумагами и многое другое.

– *Что такое «продукты с инвестклоном»?*

– В первую очередь я имею в виду нашу мультивалютную карту с программой «Кешбэк акциями». Суть этого уникального предложения проста: оплачивая каждый месяц свои обычные покупки, клиент получает кешбэк, но не просто рублями или баллами, а акциями голубых фишек. Выбрать их можно из 16 крупнейших компаний: Netflix, Apple, Meta, Аэрофлот, Газпром и др. Кстати, в акции нашего холдинга Freedom Holding Corp. также можно инвестировать, так как ИК «Фридом Финанс» – это первый российский брокер, который в структуре холдинга вышел на американскую биржу NASDAQ и торгуется на ней под тикером FRHC. Согласно данным банка, по итогам 2021 года в рамках программы «Кешбэк акциями» наибольшей популярностью пользовались именно наши ценные бумаги: их выбрали более 36% участников и не прогадали, поскольку самый высокий кешбэк в рублевом выражении также был выплачен по акциям Freedom Holding Corp. Зарабатывать таким способом может как начи-

нающий, так и опытный инвестор: чем больше покупок вы оплачиваете картой, тем больше акций копится на счете. Отслеживать их котировки, а также обменивать ценные бумаги на деньги можно в нашем мобильном приложении.

– *Вы работаете только как розничный банк? Или у вас есть предложения для предпринимателей?*

– Мы позиционируем себя как универсальный банк, и у нас, конечно, есть предложения и для бизнеса: расчетно-кассовое обслуживание, интернет-банк, сделки репо и др. Большое внимание банк уделяет направлению e-commerce. Два пандемийных года показали, в каком направлении следует двигаться и бизнесу, который хочет быть успешным, и тем, кто ему в этом помогает. Онлайн-сегмент растет каждый год, и, по прогнозам аналитиков, темпы будут только ускоряться. Уловив этот тренд, Банк «Фридом Финанс» начал активно развивать интернет-эквайринг – технологию, позволяющую предпринимателям принимать оплату товаров и услуг картами популярных платежных систем через терминалы на кассе или у курьера. У нас есть собственная эквайринг-платформа, которая легко интегрируется с CRM-системой клиента и позволяет принимать оплату на сайте, через SMS, e-mail и мессенджеры, а также через специальную платежную страницу, если у магазина пока нет собственного сайта. Кроме того, нашим корпоративным клиентам доступны функциональный личный кабинет и онлайн-фискализация, а транзакции их покупателей эффективно защищены. Из дополнительных преимуществ этой услуги хочу отметить возможность подключить валютный эквайринг, с помощью которого можно продать товар в любую точку мира и получить оплату в долларах и евро без дополнительной конвертации. Если расчетный счет открыт в другом банке, клиенты также могут пользоваться интернет-эквайрингом Банка «Фридом Финанс», но в таком случае придется отказаться от дополнительного бонуса в виде 3% ежедневного дохода на остаток по счету.

– *Какие планы у вас на 2022 год?*

– Мы считаем, что в ближайшем будущем конкуренция на финансовом рынке усилится, но основная борьба будет вестись уже не между банками, а между цифровыми финансовыми экосистемами, поэтому нашей стратегической целью сейчас является обеспечение максимально эффективного взаимодействия компаний внутри холдинга, а также их цифровизация. В Банке «Фридом Финанс» мы планируем продолжить расширять продуктовую линейку как для физических, так и юридических лиц. Нам интересно развивать онлайн-каналы, тем более что перед глазами у нас хороший пример: коллеги из Казахстана первыми запустили и успешно реализуют проект цифровой ипотеки. Так что планы на 2022 год у нас амбициозные, но от этого только интереснее. Уверен, уже в скором времени клиенты оценят эти перемены по достоинству.





ЗА ЛИЧНЫЙ ВКЛАД В РАЗВИТИЕ ЦИФРОВИЗАЦИИ ФИНАНСОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ



Тимур Аитов
Руководитель Центра компетенций «Цифровизация финансовых технологий» Фонда развития цифровой экономики, член Совета ТПП РФ по финансово-промышленной и инвестиционной политике

Фонд развития цифровой экономики создан согласно целям развития экономического уклада и перехода на новый уровень использования ИТ-технологий во всех сферах социально-экономической деятельности страны по программе «Цифровая экономика РФ».

Сегодня фонд оказывает содействие в привлечении инвесторов для реализации отечественных инвестиционных ИТ-проектов и их масштабирования на международных рынках с участием верифицированных стран – членов IDACB.

Профессиональный опыт: С 1991 по 1999 год – ИТ-директор ОАО «Торговый дом ГУМ». С 1999 года – соучредитель и генеральный директор компании «ГУМ-Интернет». С 2003 по 2006 год – директор по развитию ЗАО «РБК-Софт» (группа компаний РБК). С 2006 по 2008 год – директор по развитию Российской ассоциации электронных коммуникаций. С 2009 по

2010 год – вице-президент Ассоциации региональных банков России. С 2011 года – исполнительный директор Ассоциации российских банков. С августа 2012 года – вице-президент НП «Национальный платежный совет». В ноябре 2013 года назначен исполняющим обязанности председателя правления НП НПС. С 2014 года по настоящее время – директор по международному развитию Ассоциации «Финансовые инновации». С марта 2019 года по настоящее время – руководитель Центра компетенций «Цифровизация финансовых технологий» Фонда развития цифровой экономики. С 2016 по 2020 год – заместитель генерального директора группы компаний «Программный продукт». Является заместителем председателя Комиссии по цифровым финансовым технологиям Совета ТПП РФ по финансово-промышленной и инвестиционной политике, член технического комитета № 122 «Стандарты финансовых операций» при ЦБ России.

ЗА ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРИНЦИПОВ ESG В БАНКОВСКИХ УСЛУГАХ

На протяжении всех 30 лет деятельности ПЕРВОУРАЛЬСКИЙ БАНК активно развивается и наращивает финансовый, кадровый и технологический потенциал.

Первоуральскбанк использует принципы ESG более 5 лет, предлагая индивидуальные ответственные банковские услуги, адаптированные к различным потребностям и уровням осведомленности. Цель банка – содействовать развитию устойчивой экономики и расширению прав и возможностей людей для построения лучшего будущего. Чтобы достичь этой цели, руководство банка оценило социальное и экологическое воздействие, производимое деятельностью банка и его продуктами.

Начиная с 2019 года банк внедряет принцип «зеленого офиса», который подразумевает использование нетоксичных материалов в офисных помещениях, энергоэффективность, оптимизацию рабочих мест, а также сокращение бумажного документооборота.

Первоуральскбанк сотрудничает с клиентами и вносит вклад в достижение целей всего общества. Продвигает устойчивые практики в собственном бизнесе и помогает клиентам применять принципы ESG в их бизнесе и образе жизни.

Клиент – это не просто потребитель услуг, а прежде всего партнер. Будущее банка зависит от будущего клиента, поэтому банк стремится предлагать

универсальные бесшовные услуги, чтобы клиенты могли сосредоточиться на бизнесе, не отвлекаясь на банковские вопросы.

Первоуральскбанк создает новые продукты и тестирует новые модели, чтобы соответствовать перспективным тенденциям и требованиям рынка, следуя принципам зеленого офиса и создавая осознанную рабочую среду, используя инновационные, зеленые технологии.



ЗА ЛИЧНЫЙ ВКЛАД В РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВОЙ ОТРАСЛИ



Ирина Владимировна Погорелова
Директор по GR
АО «Сбербанк Лизинг»

Ирина Владимировна Погорелова в 2001 году окончила МГИМО МИД РФ (У), факультет международных экономических отношений.

На лизинговом рынке – с 1999 года.

До 2008 года руководила подразделениями по работе с крупнейшими клиентами ведущих лизинговых компаний. В 2008 году возглавила группу лизинговых компаний Абсолют Банка, в 2016 году – одну из дочерних компаний ГК ТрансФин-М. В 2020 году присоединилась к команде СберЛизинга в должности GR-директора.

Ирина Погорелова активно продвигает и отстаивает интересы компании и лизинговой отрасли в органах государственной власти и общественных организациях. Взаимодействуя с Министерством промышленности и торговли РФ, Министерством цифрового развития, связи и массовых коммуникаций РФ, Министерством транспорта РФ, Министерством экономического развития РФ, Министерством финансов РФ, Банком России, Федеральной антимонопольной службой, Торгово-промышленной

палатой РФ, Объединенной Лизинговой Ассоциацией и др., Ирина Погорелова работает над законодательными инициативами и решает задачи в том числе и всей лизинговой отрасли.

В 2021 году Ирина Погорелова вошла в топ-50 директоров по отношениям с органами власти рейтинга «Топ-1000 российских менеджеров», подготовленного Ассоциацией менеджеров России совместно с ИД «Коммерсант».

В 2021 году стала лауреатом XVII Ежегодной международной премии в области экономики и финансов имени П. А. Столыпина в номинации «Лидеры финансового рынка».

Увлекается горными лыжами и дайвингом.



ЗА ЛИЧНЫЙ ВКЛАД В РАЗВИТИЕ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА Г. МОСКВЫ



Антон Эдуардович Купринов
Исполнительный директор Фонда содействия кредитованию малого бизнеса г. Москвы

Антон Купринов возглавляет Фонд содействия кредитованию малого бизнеса Москвы с 2013 года. Фонд учрежден

Правительством Москвы в лице Департамента предпринимательства и инновационного развития города Москвы. Капитал Фонда 10 млрд рублей, сегодня это крупнейший среди региональных гарантийных фондов страны. Фонд выступает поручителем малым и средним компаниям, работает в партнерстве с 70 кредиторами. За все время работы фонд выдал более 12 тысяч поручительств и помог предпринимателям привлечь финансирование в объеме 220 млрд рублей, из них 33 млрд рублей в 2021 году. Действующий портфель поручительств фонда за последние годы удвоился и составляет порядка 20 млрд рублей.

Антон Купринов пользуется заслуженным авторитетом и уважением предпринимателей и кредиторов, быстро реагирует на сигналы рынка, вводит новые продукты в фонде, отличается высокой скоростью принятия решений. Так, по его инициативе в конце 2021 года была

подготовлена новая программа льготного кредитования начинающих предпринимателей. Впервые найдено решение проблемы обеспечения таких кредитов. Первые сделки по этой программе немедленно пошли с января 2022 года: кредиты до 5 млн рублей на срок до 12 мес, обеспечение 70% поручительство фонда и 30% субсидия Правительства Москвы.

Антон Купринов настоящий профессионал, эксперт высокого уровня, за его плечами огромный опыт работы в банках, финансовых структурах. Сегодня его знания, опыт, профессионализм, доброжелательность и человеческие качества по-настоящему служат делу процветания и развития малого бизнеса в столице.





БАНК «КУБАНЬ КРЕДИТ»: ЛИДЕР ОТРАСЛИ НА ЮГЕ РОССИИ

Коммерческий банк «Кубань Кредит» – ведущий самостоятельный банк Краснодарского края. Основан в Краснодаре в 1993 году, свою финансовую деятельность осуществляет на основании генеральной лицензии Банка России № 2518.

Офисная сеть действует в четырех субъектах Российской Федерации – Краснодарском крае, Ростовской области, Республике Адыгея и городе Москве. На сегодняшний день она включает 87 дополнительных офисов, более 40 касс приема платежей и порядка 100 пунктов денежных переводов. Банк сотрудничает с организациями всех форм собственности, предпринимателями и населением.

«Кубань Кредит» входит в число 60 лучших кредитных организаций России по основным экономическим показателям. В рейтинге надежности российских банков – 2021 авторитетного делового журнала Forbes занял 70-е место. В 2021 году ведущие рейтинговые агентства повысили Банку кредитные рейтинги. Так, Аналитическое агентство АКРА улучшило в 2021 году кредитный рейтинг до уровня BBB-(RU) с прогнозом «стабильный», НКР (Национальные кредитные рейтинги) – до уровня BBB-.ru (прогноз «стабильный»), а международное рейтинговое агентство Moody's подтвердило рейтинг на уровне B2 с повышением прогноза до «позитивного».

«Кубань Кредит» состоит в основных профессиональных сообществах, в том числе в Ассоциации банков России, Краснодарском региональном отделении РСПП, Ассоциации «Объединение работодателей Краснодарского края» и Краснодарской торгово-промышленной палате. Кредитная организация неоднократно признавалась лучшим региональным банком и лидером экономики Кубани. Регулярно выступает партнером крупнейших финансовых форумов, проводимых в Краснодарском крае. Среди них – «Банки России – XXI век», «Дело за малым», Межрегиональный инвестиционно-финансовый форум.

В 2021 году Банк удостоен двух профессиональных наград: Международной премии имени Столыпина – «За поддержку малого и среднего бизнеса в период восстановления экономики» и Национальной банковской премии – «За вклад в развитие региона». По итогам года «Кубань Кредит» награжден премией «Общественное признание», которую вручает Общественная палата Краснодарского края.

«Кубань Кредит» занимает лидирующие позиции в Южном федеральном округе по ряду направлений деятельности. Банк активно кредитует реальный сектор экономики, имеет высокую деловую репутацию в региональной бизнес-среде и у частных клиентов благодаря реализации широкой линейки банковских продуктов и услуг, сотрудничеству с крупнейшими предприятиями юга России, представителями малого и



среднего бизнеса, предпринимателями. На протяжении ряда лет Банк входит в топ-10 отечественных банков по объемам кредитования МСБ.

«Кубань Кредит» – один из крупнейших благотворителей Краснодарского края и ЮФО. Приоритетными направлениями являются поддержка пенсионеров и ветеранов, социальных учреждений и организаций, а также детских программ. Шефская помощь на постоянной основе оказывается Новолеушковской коррекционной школе-интернату, школе-интернату № 38 для слабовидящих детей (Ростов-на-Дону), коррекционной школе № 59 (Краснодар). С начала пандемии коронавирусной инфекции «Кубань Кредит» занимается обеспечением лечебных учреждений Краснодарского края и Республики Адыгея медицинским оборудованием, медикаментами и средствами индивидуальной защиты.

В течение 28 лет своего существования Банк «Кубань Кредит» подтверждает статус кредитной организации, способной удовлетворить практически любые финансовые запросы клиентов. Его главными задачами из года в год остаются экономическая стабильность южных регионов, поддержание и укрепление деловой среды, рост благосостояния жителей. Деятельность Банка вносит значительный вклад в развитие экономики, укрепление социальной стабильности и процветание ЮФО.



Онлайн-банк для бизнеса

Просто|Банк стремится стать по-настоящему близким помощником для предпринимателей и сделать банковский сервис легким и понятным

Ориентируясь на современные IT-решения, банк предлагает своим клиентам самые востребованные для ведения бизнеса услуги и постоянную поддержку, позволяющую сделать взаимодействие «клиент-банк» комфортней

► Расчетный счет

Открытие, ведение счетов, интернет-банкинг

► Торговый эквайринг

Бесплатная установка современных терминалов, оперативное подключение и прием платежей 24/7

► Кредитование

Онлайн-кредит на любые бизнес-цели
Кредит для бизнеса не выходя из дома



Просто|Банк создан
Банком «КУБ» (АО)
Группа Газпромбанка

Топ-3
крупнейших банковских групп

28
лет опыта

Рейтинг
кредитоспособности
ruA

prostobank.online

8 (800) 550-51-37



ЗА УСПЕШНУЮ РАЗРАБОТКУ И ВНЕДРЕНИЕ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ИННОВАЦИОННОЙ ПЛАТФОРМЫ ДЛЯ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ БАНКОВСКОЙ СФЕРЫ



Аркадий Николаевич Лобас,
генеральный директор
АО «ФлексСофт» (Москва)

Цифровая трансформация – это основная задача, волнующая финансовые организации, которые всегда были на переднем крае цифровизации. Ключевой продукт компании «ФлексСофт» – инновационная «Платформа FXL» для финансового сектора – настоящий прорыв в области банковских информационных технологий, уникальное по своей архитектуре решение нового поколения, обеспечивающее комплексный переход банка от архаичных core-систем к современным для цифровой трансформации банка. Специалисты компании разработали гибкую, производительную и надежную цифровую платформу, которая отвечает современным требованиям и критериям эффективности. Так как платформа имеет отраслевую направленность и учитывает все аспекты деятельности финансового сектора,

«ФлексСофт» – ведущий российский разработчик программного обеспечения для финансового сектора. Компания уже 30 лет вносит свой вклад в развитие инноваций и повышение эффективности российской экономики путем цифровизации бизнес-процессов.

«ФлексСофт» предлагает решения, основанные на новейших информационных технологиях и ориентированные на современные потребности банковского бизнеса. Эти решения неоднократно были отмечены в обзорах Gartner, Forrester и IBS. Специалисты компании создают уникальные продукты, занимаются внедрением и интеграцией высокопроизводительных информационных систем для финансовых организаций любого масштаба в эпоху цифровизации.

в системе уже обеспечено наличие готовых специфических бизнес-объектов, ориентированных на банки («клиент», «договор», «счет», «транзакция» и т. д.), и встроены отраслевые методы работы с данными объектами («проверка клиента», «открытие/закрытие счета» и др.), а также требования регуляторов. С платформой решаются любые бизнес-задачи на единой технологической основе с автоматической реализацией внутренних бесшовных интеграций: автоматизация бэк- и фронт-офиса, кол-центра, кредитного скоринга, продажи ипотеки, автокредитов, пластиковых карт, управления залогами и многое другое. Отпадает необходимость приобретать отдельные решения – все уже реализовано на единой платформе. Благодаря наличию собственного встроенного BPM-сервера и заложенному принципу low-code специалисты банков могут без привлечения программистов-разработчиков манипулировать компонентами этого бизнес-конструктора. То есть при необходимости легко и быстро самостоятельно создавать и адаптировать продукты и процессы под индивидуальные требования потребителя или заказчика. За счет гибкой настройки бизнес-процессов удается соответствовать главному критерию эффективности. Этот критерий – минимальный time-to-market, определяющий фактор в конкуренции финансового сектора. Для банка

это означает существенную экономию денежных средств и времени: вывод на рынок новых уникальных продуктов сводится к дням или часам, а любой новый бизнес в банке можно запустить быстрее чем за месяц.

Важные критерии современных IT-систем – производительность и быстродействие. Высокая производительность «Платформы FXL», в том числе ее быстродействие, подтверждены экспертами мирового уровня при проведении независимого тестирования Oracle на сверхбольших объемах реальных данных банка: закрытие банковского операционного дня по счетам и договорам 144 млн клиентов осуществлено менее чем за три часа, при этом система обрабатывала 53 тыс. договоров в секунду. FXL может обрабатывать миллиарды финансовых транзакций в режиме реального времени. Платформа поддерживает кластеризацию и масштабирование, технологию вычисления в памяти – in-memory. Современные инструменты «24x7» обеспечивают установку обновлений системы в режиме non-stop, без технологических «окон», без блокирования. Тем самым достигается еще одна из главных задач цифровой трансформации ИТ банка – обеспечение непрерывности бизнеса.

Подходы к внедрению инновационной платформы в банки могут быть разными. Можно полностью заменить весь стек старых решений, а можно только ту область, которая наиболее проблематична. Это может быть управление бизнес-процессами (BPM), специализированный бэк-офис или core-система

и т. д. В Платформе реализован механизм гибких интеграций посредством API, она может быть встроена в любую существующую ИТ-инфраструктуру банка, в конкретную задачу, которую банк собирается решить.

Необходимо отметить еще один важный критерий – надежность системы. Банки, которые используют Платформу, ни на час не прерывают обслуживание клиентов по причине неработоспособности ИТ-систем. Доступность их сервисов стабильно выше 99,99%. Растет степень удовлетворенности клиентов за счет предоставления лучшего клиентского сервиса и сокращения времени обслуживания. К тому же FXL – полностью отечественная разработка, в современной ситуации развития рынка и тренда на импортозамещение это особенно важно.

«Платформа FXL» компании «ФлексСофт» дает банкам необходимую надежную основу для успешной цифровой трансформации, решения стоящих перед ними стратегических задач и повышения эффективности бизнеса.





ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РЕГИОНА

ООО «Сервис-Интегратор Сахалин» входит в состав Группы компаний «Сервис-Интегратор» – одного из самых крупных подрядчиков на рынке аутсорсинга автотранспорта. ГК «Сервис-Интегратор» с 2000 года осуществляет транспортное обслуживание предприятий и на сегодняшний день представлена в 37 локациях по всей России, имея в собственности более 2 750 единиц различной техники и более 4 500 человек в штате.



Роман Михайлович Кожухоренко
Генеральный директор
ООО «Сервис-Интегратор Сахалин»

ГК «Сервис-Интегратор» предоставляет широкий спектр услуг: транспортное обеспечение первых лиц компании, предоставление легковых и грузопассажирских ТС с экипажем, доставка сотрудников к месту работы, организация грузовых перевозок и услуг спецтехники. Миссия компании – освободить клиентов от непрофильной деятельности и дать им возможность сконцентрироваться на развитии собственного бизнеса. ГК «Сервис-Интегратор» доверяют крупные мировые и российские компании с высокими стандартами качества и безопасности: ПАО «НК «Роснефть», ПАО «Сибур Холдинг», Schlumberger, ПАО «Газпром», АО «СУЭК», АО «Русал» и другие.

Одно из конкурентных преимуществ компании – широкая география оказания услуг, охватывающая 7 часовых поясов и 4 климатические зоны, умение работать в экстремальных погодных условиях, труднодоступных и автономных локациях, а также возможность оперативного запуска проектов. ГК «Сервис-Интегратор» представлена на угольных разрезах на Сахалине, в Кузбассе, Бурятии, Красноярском крае, Хакасии и Якутии, на крупных строительных объектах в Амурской, Омской, Ленинградской и Мурманской областях, на нефтяных и газовых месторождениях Ванкорского кластера и Тюменской области, на промышленных площадках в Тобольске и Железногорске, а также на магистралях Москвы, Санкт-Петербурга и других крупных городов России.

Основные приоритеты компании – клиентоориентированность, безопасность, цифровизация и забота об экологии. ГК «Сервис-Интегратор» уделяет большое внимание не только поддержанию высокого уровня сервиса и индивидуальному подходу к каждому клиенту, но и обеспечению охраны труда, промышленной безопасности и безопасности дорожного движения. Выполнение поставленных задач достигается профилактикой нарушений, обучением персонала, контролем технического состояния транспортных средств и здоровья водителей – во многом благодаря использованию современных цифровых технологий, таких как телемедицина, собственное мобильное приложение и система ГЛОНАСС. С 2017 года, стремясь совершенствоваться, идти в ногу со временем и беречь нашу планету, ГК «Сервис-Интегратор» взяла курс на внедрение в автопарк транспортных средств на газомоторном топливе, которое на сегодня является наиболее экологически чистым и самым безопасным из горючих веществ по классификации МЧС России.

За весь период своего существования компания накопила богатый опыт создания оптимальной схемы транспортного обслуживания с учетом интересов и потребностей клиентов в любом регионе Российской Федерации.



ЗА ВКЛАД В РАЗВИТИЕ ИНКЛЮЗИВНОГО ТУРИЗМА



**Дмитрий Александрович
Князев**

Open Water Challenge стартовал в 2015 году. Он адресован тем, кто пере-

двигается на инвалидной коляске, но мечтает свободно парить в подводной невесомости.

Open Water Challenge не просто благотворительный проект, в котором бесплатно обучают дайвингу. Главное в другом: вместе с партнерами мы создаем истории, которые ломают стереотипы о человеке с инвалидностью. Мы творим примеры того, как преодолевать барьеры, как добиваться желанной цели, как осуществлять мечту.

Мои ученики – мои друзья и партнеры. Вместе мы делаем проекты, которые вдохновляют других людей сделать шаг навстречу мечте.

«Раздвигаем границы возможно- го: открываем Подводный мир». Под водой все мы равны.

Я не сразу стал инструктором по дайвингу для людей с инвалидностью. Вначале я был обычным мальчиком, родившимся в Москве... Сегодня я дайвинг-инструктор PADI и инструктор по обучению дайвингу людей с инвалидностью Disabled Divers International и Depththerapy Education. Занимаюсь только обучением – никаких «пробных», «ознакомительных» погружений, никакого «интродаива». И только для людей с ограниченными возможностями здоровья.

И только бесплатно.

Если вы мечтаете о подводном мире, хотите стать сертифицированным дайвером, у вас инвалидность, и вы не знаете, с чего начать, – напишите мне. Я сумею вам помочь.

ALMASRIA UNIVERSAL AIRLINES

AlMasria Universal Airlines (также известная как AlMasria Airlines) – египетская частная авиакомпания, базирующаяся в Египте, приняла участие в благотворительном проекте Open Water Challenge, организовав благотворительную поездку в дайвинг-лагерь для группы дайверов с инвалидностью. Open Water Challenge прошел в ноябре 2021 года в отеле Roots Red Sea, в 15 км от города Эль-Кусейр. Это уникальный проект, который позволил его участникам не только преодолеть себя, но и показать, на что способны сила духа и сила воли человека.

Авиакомпания, чье название происходит от арабского слова, означающего «египтянин», начала свой воздушный путь 13 лет назад. Сегодня «Аль Масрия» – это самая динамично развивающаяся авиакомпания Египта. Главная задача всей дружной команды воздушных авиалиний – безопасность пассажиров.



Каждый день мы ставим перед собой задачу стать самой избранной авиакомпанией, основанной на ценностях. Кто-то может сказать, что это амбициозно, но мы, несмотря на все трудности, стали самой быстрорастущей и авторитетной авиакомпанией Египта. В основе бренда AlMasria лежит постоянное привлечение пассажиров к интересным событиям, местам и людям, которые имеют наибольшее значение, по лучшей доступной цене.

Бортпроводники, пилоты и наземный персонал вкладывают душу в свою работу, делая путешествие безопасным и приятным для пассажиров и обеспечивая безупречное и индивидуальное обслуживание на каждом этапе.

С AlMasria вы испытаете очаровательный полет.

«Счастье – это способ путешествия, а не пункт назначения».





ХРУСТАЛЬНАЯ КОРОНА



Я хочу выразить мои самые тёплые поздравления вам и через вас – первой женщине в космосе Валентине Терешковой в связи с ее достижением. Я желаю ей успешного полета.

*Английская королева Елизавета II
в письме Н. С. Хрущеву*

ПОЗЫВНОЙ «ЧАЙКА»

Корабль «Восток-6» стартовал с «гагаринской» площадки космодрома Байконур 16 июня 1963 года, а уже на следующий день об этом сообщили практически все газеты мира. Большинство из них поместили материалы об очередном достижении Советского Союза на первые полосы, сопроводив их большими фотографиями Валентины Терешковой.

Валентина Терешкова, первая женщина-космонавт и 10-й космонавт в мире, облетела нашу планету 48 раз. По сей день она остается единственной в истории представительницей прекрасного пола, побывавшей за пределами Земли в одиночку.

«Я – Чайка. В правый иллюминатор вижу горизонт, вижу Землю... Я – Чайка. Все в порядке, чувствую себя отлично. Техника работает хорошо». Отдавая дань уважения Валентине, ТАСС заявил: «Сияющая звезда зажглась сегодня в космосе. Она затмевает все звезды в мире, какими бы яркими они ни были».

Этот полет убедительнее всего демонстрирует особые качества, которые присущи слабому полу. Он доказывает, что в этой сложнейшей области человеческой деятельности женщины будут наравне с мужчинами.

Лина Штерн, физиолог, член Академии наук СССР

Финансист года

Дерюгина Татьяна Владиславовна
Член Правления, главный бухгалтер –
финансовый директор ООО «ФИН Банк»

MICE-организатор года

За личный вклад в популяризацию банковской
отрасли России
Мосалева Татьяна Павловна
Начальник отдела Управления организации
бизнес-мероприятий Ассоциации «РОССИЯ»

За вклад в развитие инклюзивного туризма

Инна Владимировна Бельтюкова
Председатель Совета директоров
ООО «Компания ИННА ТУР»





РОЛЬ ФИНАНСОВОГО ДИРЕКТОРА В 2022 ГОДУ: БУХГАЛТЕР ИЛИ СТРАТЕГ?

Финансовая среда постоянно меняется: появляются новые требования регуляторов, пересматриваются отраслевые стандарты, нормы налогового законодательства. По этой причине спрос на квалифицированных финансистов всегда высок. Какие задачи сегодня стоят перед CFO? Как они сами видят свою роль в компании, а также какие компетенции считают важными в своей работе? Об этом и о многом другом мы поговорили с финансовым директором Банка «Фридом Финанс» Татьяной Дерюгиной.



Татьяна Владиславовна Дерюгина
Член Правления, главный бухгалтер –
финансовый директор ООО «ФИН Банк»

– Татьяна Владиславовна, в чем заключается работа финансового директора банка?

– Сейчас от CFO в банках ожидают глубокого понимания всех деталей бизнеса, а также активного вовлечения в большое количество процессов. Конечно, есть и базовый перечень обязанностей: выстраивание архитектуры управленческого и бухгалтерского учета, подготовка отчетности для регулирующих органов, отчетов по МСФО, ведение налогового бюджета и планирования, а также стратегический анализ, бюджетирование и так далее.

– Какими компетенциями, по вашему мнению, должен обладать финансовый директор успешного банка? Какие задачи вы ставите перед собой?

– Любой руководитель должен владеть основными управленческими навыками, то есть уметь планировать, быть нацеленным на результат, обладать аналитическими способностями, развитыми коммуникативными способностями. Финансовому директору кроме того нужны профильные компетенции, такие как навык постановки систем управленческого учета и ведения внутреннего контроля, знание методов финансового планирования и анализа, умение формировать стратегию, налоговую и бюджетную политику.

Перед CFO постоянно присутствуют три глобальные задачи: обеспечение финансовой устойчивости компании, эффективное управление ресурсами и оптимизация бизнес-процессов. Как профессионал ты должен быть в первую очередь стратегом, который работает над увеличением стоимости организации, обеспечивает рост прибыли и повышение инвестиционной привлекательности.

– Какие достижения Банка «Фридом Финанс» вы считаете наиболее важными?

– Благодаря устойчивой бизнес-модели мы успешно преодолевали любые трудности, с которыми сталкивался рынок на протяжении нескольких лет. Пандемия привела большое количество россиян на фондовый рынок, а также способствовала росту интереса к нашим комплексным предложениям с инвестуклоном. Банковские продукты не просто конкурентоспособны, они действительно уникальны для рынка, что обеспечивает нам немало преимуществ, а также делает бизнес прибыльным и востребованным у клиентов.

– Вы сотрудничаете с какими-то крупными финансовыми организациями? Что это дает вам?

– Банк «Фридом Финанс» – активный и заметный участник финансового рынка, на постоянной основе сотрудничающий с ключевыми для нашего сектора организациями, такими как Ассоциация банков России, НАУФОР, Агентство по страхованию вкладов. Кроме того, наш банк – член МОЕХ, Московской и СПб бирж.

Мы постоянно присутствуем на различных конференциях и форумах и неоднократно получали престижные в финансовом мире награды. Два года подряд банк становился лауреатом премии им. П. А. Столыпина: мы победили в номинациях «Лидер частных инвестиций в России и Казахстане» и «Лучший инвестиционный банк» в 2020 и 2021 годах соответственно.

Все это, безусловно, подтверждает статус Банка «Фридом Финанс» как надежного партнера и значимого представителя сектора банковских услуг.

– В прошлом году «Фридом Финанс» стал одним из немногих банков, которые продолжили развивать свою сеть. С чем это связано и какие планы у вас на 2022 год?

– Да, действительно, в прошлом году мы открыли пять новых офисов банка, несмотря на общую для сектора тенденцию к их сокращению из-за глубокой цифровой трансформации. Это ни в коем случае не означает, что мы противники диджитализации. Наоборот, мы считаем это направление одним из приоритетных и в ближайшие годы будем усиленно его развивать. Но в данном случае одно другому не мешает. «Фридом Финанс» – это банк с акцентом на инвестиционных продуктах, тесно интегрированный в деятельность одноименной инвесткомпании. Это дает нам преимущества, ведь благодаря уникальности наших продуктов и взаимодействию с брокером, мы обеспечиваем работу по принципу «одного окна». В нашем офисе можно получить как классическую банковскую услугу, так и, например, открыть брокерский счет. Банк «Фридом Финанс» пока сравнительно невелик, – 30 офисов по всей России, – и нам есть куда расти, поэтому

сбавлять обороты, в том числе замедлять развитие сети, мы в 2022 году не планируем.

– Вы планируете провести цифровую трансформацию в банке?

– Мне кажется, было бы странным, если бы мы не стремились сделать наш банк высокотехнологичной цифровой компанией, ведь большинство организаций мира стремятся к повышению своей эффективности путем автоматизации процессов. Кто-то, может быть, и предпочитает еще не внедрять никаких изменений в свою действующую бизнес-модель, но, скорее всего, это дело времени и связано лишь с недостаточным уровнем зрелости для каких-то перемен. Банк «Фридом Финанс» хорошо зарекомендовал себя в отрасли, а благодаря тому, что он входит международную группу Freedom Holding Corp., нам доступна самая передовая экспертиза и команда высококвалифицированных специалистов. Безусловно, у банка существует потребность в цифровой трансформации, а также есть все возможности для ее реализации. Это позволит быстро и эффективно настроить все процессы как внутри нашей же экосистемы, так и при работе с клиентами и партнерами, которые тоже не стоят на месте.

– С какими ожиданиями от рынка вы вошли в 2022 год? Банк «Фридом Финанс» предложит клиентам новые продукты и услуги?

– Ушедший год финансовый сектор в целом закончил в плюсе, улучшив показатели деятельности в сравнении с 2020-м. Учитывая это, мы предполагаем, что тенденция сохранится и 2022-й будет не менее удачным для нашей отрасли. На деятельность банков с начала года уже влияют вступившие в силу изменения, которые и далее будут определять поведение бизнеса и клиентов: увеличилась доходность по вкладам, а также заработал закон о налоге с процентного дохода по ним, одновременно выросли ставки по ипотеке и др.

Банк «Фридом Финанс» продолжит развивать свою экосистему, а также цифровой и инвестбанкинг. Конечно, это предполагает внедрение новых продуктов и услуг для наших клиентов, так как у нас достаточно амбициозные планы. Как я уже говорила, наш банк зарекомендовал себя как надежный финансовый партнер для жителей регионов, в которых мы присутствуем. В этом году мы предоставим еще больше возможностей начать пользоваться нашими продуктами, а также стать ближе к фондовому рынку и успешно инвестировать.





ЗА ЛИЧНЫЙ ВКЛАД В ПОПУЛЯРИЗАЦИЮ БАНКОВСКОЙ ОТРАСЛИ РОССИИ

2020 и 2021 годы стали для всех организаторов мероприятий очень непростыми. И именно в этот период в Ассоциации банков России произошли кадровые изменения. На место руководителя Управления бизнес-мероприятий пригласили меня. Организацией деловых мероприятий я занимаюсь с 2004 г. Моя карьера началась в 2004 г. в Эксперт РА, с тех пор я, как бусинки на нитку, собирала разный опыт: и PR-деятельности (как для компаний, так и для персоналий), и организации мероприятий в MIRAX GROUP, и клиентской работы, ну и опыт развития своего бизнеса и собственных проектов.



Татьяна Павловна Мосалева

Начальник отдела Управления организации бизнес-мероприятий Ассоциации «РОССИЯ»

Работа в Ассоциации для меня – новая ступень в карьере и с точки зрения уровня, масштабов мероприятий, и с точки зрения ответственности. Ассоциация банков России сегодня насчитывает более 240 членов: крупные системообразующие кредитные учреждения всероссийского масштаба, банки с участием иностранного капитала, а также малые и средние региональные банки, небанковские организации, оказывающие услуги финансовым и банковским организациям, общественные организации, средства массовой информации. Силами Ассоциации ежегодно проводится более 15 коммерческих мероприятий, в числе которых крупнейшие и уникальные форумы: встреча

банкиров с руководством Банка России «Регулирование ЦБ РФ деятельности коммерческих банков», трехдневный Международный банковский форум «Банки России – XXI век» в Сочи, а также несколько узкопрофильных банковских конференций. Необходимо учитывать богатую историю, опыт Ассоциации, традиции и при этом вписываться в новую «онлайн»-реальность, делая формат современным и удобным всем категориям участников. За полтора года моей работы на этом месте нам удалось успешно провести более 12 мероприятий в абсолютно новых для Ассоциации полностью онлайн- и гибридном форматах. Мы не только приспособились к «пандемийным качелям», но и смогли улучшить многие показатели по мероприятиям. Увеличилось число участников, повысился уровень докладчиков. А осенью 2021 г. Ассоциация стала единственным организатором, которому за два пандемийных года удалось с соблюдением всех требований провести на высшем уровне трехдневный Банковский форум в офлайн-формате, собравший более 450 участников.

Для меня это был, пожалуй, самый сложный проект. Как пазл из огромного количества деталей, который приходилось собирать отчасти вслепую, да еще в условиях постоянных «ковидных» нововведений и встрясок. Я рада, что наша команда справилась, и для себя я отметила этот результат как новую взятую высоту.

В ближайшие годы мы продолжим совмещать форматы, гибко подстраиваясь под внешние условия, ограничения и потребности клиентов. В планах у нас много новых тем и форматов как для небольших узкопрофильных конференций и круглых столов, так и для основных мероприятий Ассоциации, собирающих представителей всего финансового сектора.



Полноценный
СОВЕРШЕНСТВО
TASSAY
SPARKLING DRINKING WATER
Premium Water



Реклама. 1 - Газированная питьевая вода, 2 - Премиальная вода, 3 - Изумруд, 4 - Идеально сбалансированная



ЮБИЛЕЙНАЯ МЕДАЛЬ



*Спутники Земли, все дальше
проникая в космическое
пространство, еще более обогатят
наши знания о Вселенной.
И наступит, наконец, день
непосредственного контакта с
Луной.*

*Хочется верить, что совсем уже
скоро на Луне появится первая
астрономическая обсерватория и
первый космодром для полета к
Венере или к Марсу.*

Юрий Гагарин

5 лет успешной работы
ООО «БизнесНаставник»
Генеральный директор
Липатова Наилия Гарриевна

25 лет успешного бизнеса
Журнал «Банковское обозрение»
Генеральный директор
Равкин Дмитрий Александрович

25 лет успешной деятельности
Парламентский клуб
«Российский парламентарий»
Генеральный директор
Кирпичев Игорь Владимирович

**За личный вклад в организацию
Международного музыкального
фестиваля «Дорога на Ялту»**
Бертэн Полина
Главный режиссер международного
фестиваля, руководитель проекта
«Опера для всех»



НОВАЯ ЭРА КОСМОНАВТИКИ

12 апреля 2021 году весь мир отметил 60-ю годовщину первого полета человека в космос. День 12 апреля 1961 года – наверное, один из самых счастливых в истории нашей страны. В тот день из всех приемников звучал марш авиаторов (музыка Юлия Хайта, слова Павла Германа).

Мы рождены, чтоб сказку сделать былью,
Преодолеть пространство и простор.
Нам разум дал стальные руки-крылья,
А вместо сердца пламенный мотор.

Все выше, выше и выше
Стремим мы полет наших птиц.
И в каждом пропеллере дышит
Спокойствие наших границ.

День космонавтики был установлен в Советском Союзе Указом Президиума Верховного Совета СССР от 9 апреля 1962 года, а международный статус получил в 1968 году на конференции Международной авиационной федерации. Дата, ознаменовавшая начало новой эры космонавтики, значима для людей всего мира.

В 2011 году Генеральная Ассамблея ООН к 50-летию покорения космического пространства провозгласила праздник Международным днем полета человека в космос. Резолюцию поддержали сначала более 60 стран, но уже на следующий год количество государств, которые стали отмечать День космонавтики, значительно увеличилось. Полет Гагарина объединил миллиарды людей во всем мире.



ЗА ЛИЧНЫЙ ВКЛАД В ОРГАНИЗАЦИЮ МЕЖДУНАРОДНОГО МУЗЫКАЛЬНОГО ФЕСТИВАЛЯ «ДОРОГА НА ЯЛТУ»



Полина Бертэн,
главный режиссер фестиваля

Каждый год в Крым со всего мира съезжаются музыканты, прошедшие предварительный отбор. В полуфинале и финале конкурсной программы Между-

народного музыкального фестиваля «Дорога на Ялту» они исполняют российские военные песни на языках своих стран.

В проект «Дорога на Ялту» оперный режиссер Полина Бертэн пришла, когда фестиваль был небольшим. «Мы решили сделать такой фестиваль, который стал бы визитной карточкой Ялты, главное – чтобы он был не похож ни на какие другие. Художественный руководитель фестиваля Эрнест Мацквичюс предложил уникальную идею: устроить фестиваль, на котором исполнители из разных стран пели бы известные всем нам с детства песни на разных языках», – вспоминает Полина Бертэн.

Международный музыкальный фестиваль «Дорога на Ялту» в Крыму проводится под патронатом главы Ре-

спублики Крым, при поддержке Министерства культуры РК, Министерства курортов и туризма РК, Россотрудничества. Проект организован при участии фонда Президентских грантов. Традиционно фестиваль приурочен ко Дню Победы в Великой Отечественной войне. В состав жюри проекта входят известные российские и зарубежные музыканты, деятели культуры и искусств, в числе участников – российские и зарубежные музыканты, которые исполняют легендарные песни военных лет на своих родных языках.

Крым, Ялта, 28–30 апреля 2022



5 ЛЕТ УСПЕШНОГО БИЗНЕСА

ООО «БизнесНаставник», генеральный директор Наилия Гарриевна Липатова

ООО «БизнесНаставник» является учредителем журнала «Микрофинансовые организации: Учет. Надзор. Регулирование». Журнал издается с 2017 года. Это первое профессиональное методологическое издание для некредитных финансовых организаций сферы микрофинансирования. Статьи журнала имеют практическую ценность для специалистов, работающих в компаниях микрофинансового сектора. На страницах журнала ежемесячно публикуют-

ся методические материалы на самые актуальные темы регулирования и надзора: организация работы в сфере финансового мониторинга, оценка рисков при осуществлении профессиональной деятельности некредитной финансовой организацией, методология бухгалтерского учета при переходе на единый план счетов и отраслевые стандарты бухгалтерского учета, порядок формирования и сдачи отчетности в Банк России, актуальные вопросы налого-

обложения. Подписчики журнала высоко оценивают содержание журнала и подчеркивают его практическую ценность. ООО «БизнесНаставник» – организатор профессиональных мероприятий для микрофинансовых институтов с участием Банка России, Росфинмониторинга, ФНС, СРО.



25 ЛЕТ УСПЕШНОГО БИЗНЕСА

Журнал «Банковское обозрение», генеральный директор Дмитрий Александрович Равкин

Летом 1996 года вышел в свет первый номер журнал «Банковского обозрения». Все эти годы «Банковское обозрение» оставалось своеобразным «зеркалом» индустрии, журнал сохранял объективность, не занимал ничьих позиций, никогда не вступал в пиар-войны, не участвовал в медийных играх противостояния, старался объективно информировать читателей о том,

что происходит на российском финансовом рынке.

В период 1998–2001 гг. журнал выходил нерегулярно, в 2002 году возобновился ежемесячный выпуск, и теперь «Банковское обозрение» позиционируется как отраслевое СМИ для работников банковской отрасли.

Что касается нашего общего будущего, мы не возьмем на себя смелость его

предсказывать, но будем вновь и вновь рассказывать о нашем настоящем, анализировать то, что происходит в российской финансовой отрасли. Генеральный директор Дмитрий Александрович Равкин



ПАРЛАМЕНТСКИЙ КЛУБ «РОССИЙСКИЙ ПАРЛАМЕНТАРИЙ» ПРИ ФЕДЕРАЛЬНОМ СОБРАНИИ РФ ОБЪЕДИНЯЕТ ОБЩЕСТВЕННЫХ И ГОСУДАРСТВЕННЫХ ДЕЯТЕЛЕЙ В ИНТЕРЕСАХ РАЗВИТИЯ РОССИИ



Игорь Владимирович
Кирпичёв
Генеральный директор
Парламентского клуба
«Российский парламентарий»

М. Ю.: Игорь Владимирович, в прошлом году Клуб «Российский парламентарий» отметил свое 25-летие. Какую роль играет этот институт в жизни российского общества?

И. В.: После расстрела Верховного Совета РСФСР в 1993 г. была сформирована Государственная Дума первого созыва, в основном представленная коммунистами и членами ЛДПР, в ней также были еще 8 депутатских групп и фракций. Это был очень сложный период развития страны, нужна была межфракционная депутатская общественная организация в форме клуба, которая могла бы общаться с нашими парламентариями, чиновниками, предпринимателями и представителями СМИ. В феврале 1996 г., накануне президентских выборов, было принято окончательное решение создать авторитетный депутатский клуб – «Российский парламентарий». Инициаторами его создания выступили депутаты Госдумы при поддержке Администрации Президента и 10 известных общественных организаций, в том числе Торгово-промышленная палата России, Российский союз промышленников и

О работе Клуба Марина Нестеренко, первый заместитель главного редактора журнала «Банковское дело» побеседовала с генеральным директором И. В. Кирпичёвым.

предпринимателей, Ассоциация российских банков. В июне 1996 г. состоялось первое учредительное собрание клуба, стали проводиться регулярные мероприятия.

М. Ю.: Прошло 25 лет – большой отрезок времени и для человека, и для страны. Какие события за эти четверть века больше всего вам запомнились?

И. В.: Для меня лично было важно, что к середине 2000-х гг. нами были поднаты в стенах Государственной Думы демографические проблемы России и в первую очередь падение рождаемости русского населения. Парламентское обсуждение этих вопросов было организовано дирекцией Клуба, по инициативе депутатов и проходило при поддержке председателя Совета клуба А. Н. Чилингарова, который в то время был заместителем председателя Госдумы. Инициированные нами «круглые столы» способствовали принятию государственной программы в области демографии и нацпроекта «Здоровье» в 2006 году.

М. Ю.: В продолжение темы демографии. Вы считаете, что решение о повышении пенсионного возраста оправдало себя, или с учетом изучения проблем демографии у вас есть иная точка зрения?

И. В.: Я не поддерживаю повышение пенсионного возраста. Мы в этом были солидарны с участниками Экспертного совета Клуба. Так, эксперт клуба Геннадий Бичёв, при обсуждении темы повышения пенсионного возраста справедливо заметил, что наше население в провинции, в деревнях, в поселках, в небольших городах в основном живет и за счет бабушкиных и дедушкиных денег. Старшее поколение, имея свои накопления, помогает младшему поколению.

Повышение пенсионного возраста и выведение пенсионных денег из оборота семьи плохо сказалось и на молодом, и на старшем поколении.

М. Ю.: Если говорить о пандемии, то сильнее всех от нее, как обычно, пострадал малый и средний бизнес. Несмотря на имеющиеся меры поддержки, ситуация в этом секторе экономики непростая. Что можно еще сделать для поддержки малого и среднего предпринимательства?

И. В.: Предприниматели и фермеры сейчас выживают сами. Должна быть эффективная экономическая политика государства, необходимо сократить отток капитала, а средства направить в развитие экономики, восстановление промышленности и сельского хозяйства. Надо использовать успешный советский опыт развития народного хозяйства. Государство и банки должны активнее стимулировать развитие российской экономики, в том числе малого и среднего предпринимательства.

М. Ю.: Вы упомянули об опыте Советского Союза. В 2022 г. исполняется сто лет со дня его образования. Как Парламентский клуб планирует отметить этот юбилей?

И. В.: Это важная историческая дата. По моему мнению, очень важно сформировать государственную информационную политику по объективному освещению достижений СССР. Весь лучший опыт Российской империи, Советского Союза мы должны использовать в интересах нашего народа и славянского союза России и Белоруссии.





ДИПЛОМЫ



ПОЗЫВНОЙ «РУБИН»

12 октября 1964 года Советский Союз очередной раз продемонстрировал свое первенство в программе освоения околоземного пространства. В этот день впервые в истории человечества в космос отправился многоместный пилотируемый аппарат «Восход-1». Этот полет принес несколько абсолютных и мировых рекордов, среди которых был и такой: космонавты, которые провели на околоземной орбите всего 1 сутки, взлетели при одном лидере

СССР, а о результатах полета докладывали уже другому.

В этом полете все было первым:

- первый в мире командир космического экипажа – Владимир Комаров;
- первый гражданский специалист в космосе – Константин Феоктистов;
- первый врач в космосе – Борис Егоров.

Пролетая над Европой и Азией, космонавты послали приветствия народам этих континентов:

«Желаем мира и счастья народам Европы. Космонавты Комаров, Феоктистов, Егоров». «Шлем наилучшие пожелания народам Азии. Космонавты Комаров, Феоктистов, Егоров». «Пролетая над Токио, передаем горячий привет молодежи мира, участвующей в Олимпийских играх, которые призваны сыграть большую роль в укреплении сотрудничества и взаимопонимания спортсменов всех континентов, сближении народов и упрочении дела мира. Космонавты: Комаров, Феоктистов, Егоров».



Лучший региональный банк
АТБ Банк (АО)
Председатель правления
Коровин Алексей Александрович

ПАО «Челиндбанк»
Генеральный директор
Байль Сергей Викторович

АО Банк «ТКПБ»
Президент
Хаустова Галина Вениаминовна

ПАО Банк «Кузнецкий»
Председатель правления
Дралин Михаил Александрович

За успехи в развитии качества клиентского обслуживания
Банк ВТБ (ПАО)
Президент – председатель правления
Костин Андрей Леонидович

Будущее страны! Повышение финансовой грамотности среди детей и молодежи
ОО РОО «Курский» Банка ВТБ (ПАО)
И. о. управляющего
Похомова Светлана Евгеньевна

За успехи в развитии экспресс-кредитования
ООО КБЭР «Банк Казани»
Председатель правления
Бачурин Олег Сергеевич

За успехи в развитии ипотечного кредитования
Московский кредитный банк ПАО
Председатель правления
Чубарь Владимир Александрович

За кредитование МСП в условиях пандемии
АО «МСП Банк»
Председатель правления
Засельский Петр Владимирович

За вклад в продвижение программ кредитования малого бизнеса
Репина Татьяна Анатольевна
Директор по коммуникациям и общественным связям Фонда кредитования малого бизнеса г. Москвы

За лучшую экосистему для МСП
Банк ВТБ (ПАО)
Президент – председатель правления
Костин Андрей Леонидович

За поддержку МСП в пандемию
АКБ «Ланта-Банк» (АО)
Председатель Совета директоров, заместитель председателя правления Рысь Ирина Сергеевна

За скорость рассмотрения заявок для МСП
Банк Зенит ПАО
Председатель правления
Тищенко Александр Сергеевич

За кредитование МСП на различные цели
«Промсвязьбанк» ПАО
Председатель правления
Фрадков Петр Михайлович

За создание цифровых сервисов для МСП
АО «СМП Банк»
Председатель правления, член правления
Левковский Александр Анатольевич

За гибкость в реструктуризации кредитных программ для МСП
ПАО Банк «ФК Открытие»
Президент – председатель Правления
Задорнов Михаил Михайлович

За внедрение специальных программ лояльности для предпринимателей
АО «Банк Интеза»
Председатель правления
Дезидери Паоло

За разработку комплексных программ лояльности для банков
Центр Финансовых Технологий (ГК ЦФТ)

За вклад в развитие цифровых технологий
Компания Intersoft Lab
Генеральный директор
Чausов Валерий Иванович

За разработку и внедрение автоматизированных систем управления финансами
Компания BSS
Генеральный директор
Кравченко Георгий Владимирович

За большой вклад в развитие отрасли
ООО «РИАК»
Генеральный директор
Тумгоев Магомед Умпарович

ООО «ИНГВАР»
Учредитель
Ярцева Мария Николаевна

Инвестиционная привлекательность региона
ООО «Сервис-интегратор Сахалин»
Генеральный директор
Кожухоренко Роман Михайлович

Будущее страны! Социально ответственный бизнес
ГАОУ ЯО «Ярославский государственный историко-архитектурный и художественный музей-заповедник»
Директор
Левицкая Наталья Васильевна

Инвестиционная привлекательность региона
АО «Корпорация развития Магаданской области»
Генеральный директор
Морозов Денис Вадимович

Инфраструктурный проект года
Красногорская ТПП
Президент Капустин
Сергей Викторович

За высокое качество продукции
ТМ «Мякиши»
Владелец фабрики
Антонов Евгений Михайлович

Лучший эксперт по выдаче банковских гарантий в банковском секторе
Панченко Виктория Александровна
Генеральный директор
ООО «Дом финансовых решений»

За создание образовательных проектов
ЧПОУ ПКТК «Петрозаводский кооперативный техникум»
Директор
Майорова Алена Сергеевна

Топ-менеджер года
Сергеев Михаил Александрович
Проректор по внешним связям
ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет им. В. И. Вернадского»

За успехи в сфере подготовки кадров
АО ОЭЗ ППТ «Алабуга»
Генеральный директор
Шагивалеев Тимур Наилевич

За вклад в развитие инклюзивного туризма
Дмитрий Александрович Князев
Проект Open Water Challenge

AlMasria Universal Airlines
Абогаллах Ахмед Мохамед Махмуд
Абдулазиз Хассан Абдула Мохамед



ЛУЧШИЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ БАНК

Челиндбанк – крупный универсальный банк Уральского региона. Банк предоставляет населению и бизнесу полный комплекс услуг на финансовом рынке. Приоритетная деятельность компании – кредитование и обслуживание корпоративных и частных клиентов, представителей МСБ. Челиндбанк регулярно повышает уровень обслуживания и внедряет современные интернет-сервисы.

Репутация банка прочно связана с высоким уровнем доверия со стороны клиентов и надежной работой. В 2021 году Челиндбанк в очередной раз вошел в топ-50 самых надежных российских

банков по версии Forbes. Челиндбанк вносит значительный вклад в развитие экономики Южного Урала, является одним из крупнейших налогоплательщиков. Развитие банка напрямую зависит от успехов клиентов, и банк заинтересован в том, чтобы местный бизнес на Урале чувствовал себя хорошо и стабильно работал. В целом для банка очень важно способствовать улучшению качества жизни людей в регионе. Банк активно участвует в социальных программах, благотворительных проектах, в государственных программах оказания финансовой поддержки населению и предприятиям. В рамках госу-

дарственной программы предприятия и индивидуальные предприниматели области получили через банк льготные кредиты на возобновление деятельности. Во многом благодаря этому предприятия из наиболее пострадавших отраслей смогли сохранить рабочие места и действующий бизнес.

Ответственность перед клиентами и акционерами, здоровый консерватизм и адекватная оценка рисков – Челиндбанк остается верным этим принципам.



ЛУЧШИЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ БАНК

Банк «Кузнецкий» является динамично развивающимся финансово-кредитным учреждением, оказывающим клиентам широкий спектр финансовых услуг, принятых в международной финансовой практике. Для клиентов Банка «Кузнецкий» разработана удобная система дистанционного банковского обслуживания «kuzbank-онлайн».

Являясь самостоятельным пензенским региональным банком, Банк «Куз-

нецкий» постоянно увеличивает объем кредитных вложений в развитие малого и среднего бизнеса области. Проводит индивидуально-ориентированную политику «все для удобства клиента».

Банк ввел собственные антикризисные меры по работе с клиентами. Вошел во все государственные программы поддержки – по малому бизнесу, по кредитованию, по поддержке занятости – и отработал настолько хорошо, что в рейтинге Министерства экономического

развития РФ выше на 7-е место в стране по реализации антикризисных мер.

Аналитическое кредитное рейтинговое агентство (АКРА) подтвердило рейтинг Банка «Кузнецкий» В+(RU) с прогнозом «стабильный». Это один из самых высоких рейтингов среди региональных банков в стране.



ЛУЧШИЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ БАНК

Тамбовкредитпромбанк – универсальная региональная кредитная организация. Банк играет важную роль в развитии экономики региона. Все привлеченные банком средства направляются на кредитование реального сектора экономики области.

Сфера интересов банка разнообразна: это промышленность, АПК, строительство, газификация, ЖКХ, малый и средний бизнес. Привлеченные средства направляются на кредитование реального сектора экономики, поддержание жизнеспособности и развитие региона.

По мнению президента Тамбовкредитпромбанка Галины Вениаминовны

Хаустовой, именно региональные банки способствуют созданию ресурсной базы для реализации инфраструктурных и социально-экономических проектов. Они поддерживают финансовую стабильность в кризис. Региональные банки обеспечивают местную экономику денежными средствами для бесперебойного расчета между хозяйствующими субъектами. Практически для каждого клиента региональный банк может разработать индивидуальные условия проведения банковских операций. Политика Тамбовкредитпромбанка направлена на приближение собственных услуг к потребителю, создание комфортных условий для клиентов.

Тамбовкредитпромбанк строит отношения с клиентами на принципах долгосрочного партнерства, взаимной выгоды, безусловного выполнения обязательств и качественного предоставления услуг.

Банк нашел свою прочную экономическую нишу, выполняемые им функции являются объективно необходимыми.



«БУДУЩЕЕ СТРАНЫ! ПОВЫШЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ СРЕДИ ДЕТЕЙ И МОЛОДЕЖИ»

Региональный операционный офис «Курский» принимает активное участие в реализации региональной программы «Повышение уровня финансовой грамотности населения Курской области», рассчитанной на 2018–2023 годы.

С 2018 года Светлана Похимова, и. о. управляющего РОО «Курский», входит в состав Экспертного совета по реализации мероприятий по повышению финансовой грамотности населения Курской области. Представители банка активно участвуют в проведении

занятий с учащимися образовательных организаций Курской области в рамках ежегодных просветительских мероприятий.

Сотрудники Банка ВТБ неоднократно выступали перед педагогическими работниками, повышающими квалификацию в Курском институте развития образования. Банковские специалисты знакомят преподавателей с основами финансовой безопасности в условиях цифровой экономики.

Мероприятия по финансовому просвещению различных целевых ауди-

торий проводятся по материалам Министерства финансов РФ и учебного пособия, составленного заместителем председателя правления Банка ВТБ С. В. Толкачёвой «Общественные науки. Финансовая грамотность. Цифровой мир». В 2020–2021 гг. более 5 тысяч курян повысили свою финансовую грамотность благодаря сотрудникам РОО «Курский» Банка ВТБ.



ЗА ГИБКОСТЬ В РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ КРЕДИТНЫХ ПРОГРАММ ДЛЯ МСП

Банк «Открытие» входит в топ-10 крупнейших банков России и является системно значимым. Его единственный акционер – Банк России. Одно из ключевых направлений бизнеса банка «Открытие» – комплексное финансовое обслуживание компаний малого и среднего бизнеса на основе современных цифровых технологий. Кроме того, «Открытие» входит в число основных участников программ господдержки бизнеса.

«Открытие» сегодня – это масштабная финансовая группа, которая обладает большим потенциалом для дальнейшего роста бизнеса. Компании группы занимают лидирующие позиции в ключевых сегментах финансового рынка: страховые компании «Росгосстрах» и «Росгосстрах Жизнь», негосударственный пенсионный фонд «Открытие», управляющая компания «Открытие», «Открытие Брокер», АО «Балтийский лизинг», АО

«Таможенная карта», АО «Точка» (банк для предпринимателей и предприятий).

Открываем мир возможностей.

Мы постоянно совершенствуем наши продукты и сервисы, чтобы у вас была свобода выбора и возможность осуществить мечту.



ЗА ВНЕДРЕНИЕ СПЕЦИАЛЬНЫХ ПРОГРАММ ЛОЯЛЬНОСТИ ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Российский дочерний банк Группы «Интеза Санпаоло» – одной из крупнейших банковских групп в еврозоне и абсолютного лидера рынка банковских услуг Италии.

Банк Интеза – это корпоративный банк, входящий в подразделение IMI Corporate & Investment Banking компании Intesa Sanpaolo, лидера в Италии во всех сферах бизнеса, приверженный поддержке экономики в странах, где он работает, посредством устойчивого и ответственного подхода к ведению бизнеса.

Банк Интеза обслуживает клиентов в 21 регионе России и предлагает полный

спектр банковских услуг для малого и среднего бизнеса, частных и корпоративных клиентов. Является оператором ключевых госпрограмм поддержки МСП, реализует дополнительные программы лояльности для предпринимателей, активно участвует в интеграции российского и итальянского бизнеса.

Основные направления деятельности банка – корпоративное кредитование и кредитование малых и средних предприятий: бизнес-кредиты, овердрафт, рефинансирование, лизинг автотранспорта, спецтехники и оборудования, зарплатные проекты, депози-

ты, бизнес-ипотека, расчетно-кассовое обслуживание.

В России представительство Интеза Санпаоло действует уже 48 лет. Группа обслуживает более половины внешне-торговых сделок между Россией и Италией. Кроме этого, участвует в финансировании крупных национальных и международных российских проектов.





ЗА УСПЕХИ В РАЗВИТИИ ЭКСПРЕСС-КРЕДИТОВАНИЯ

Это старейшее финансовое учреждение столицы Татарстана. Банк Казани готов предложить комплексное банковское обслуживание физических и юридических лиц: целевое и потребительское кредитование, открытие вкладов и депозитов, дистанционные сервисы и выгодные коммиссионные продукты. Это динамично развивающийся банк, основной вектор развития которого – внедрение новых онлайн-сервисов для экономии вре-

мени и средств клиентов. Банк Казани всегда находит баланс между интересами банка и клиентов, а правильно выстроенные процессы позволяют быстро принимать решения и применять индивидуальный подход к каждому клиенту. Экспресс-кредит – это предоставление денежных средств банком в Казани в ускоренном режиме, в течение суток или даже нескольких часов. Эта популярная банковская услуга для тех, кому деньги нужны срочно, уже сегодня или

завтра, и времени на традиционный кредит наличными нет. Миссия банка: «Мы делаем обращение с деньгами простым и естественным, как дыхание»



ЗА УСПЕХИ В РАЗВИТИИ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

Московский кредитный банк сохраняет позиции одного из крупнейших частных банков в России. Работает на российском рынке банковских услуг с 1992 года. Региональная сеть банка насчитывает более 130 отделений в 19 регионах России. Основные особенности банка: высокие темпы роста, прозрачная структура владения и управления, продуманная система оценки рисков. Банк предоставляет полный перечень услуг для корпоративных клиентов

и частных лиц, предлагая широкой аудитории универсальные продукты и услуги, а также разрабатывая специальные программы с учетом индивидуальных потребностей и пожеланий клиентов. Московский кредитный банк предлагает интересные условия ипотечного кредитования. Участниками программы могут стать лица старше 18 лет, трудящиеся у работодателя, зарегистрированного на территории Москвы и Московской области, а также проживающие в этом регионе.

Выбирая жилье у застройщиков – партнеров МКБ, вы гарантированно въедете в свою новую квартиру в срок. К тому же вам не придется собирать документы по объекту – банк сделает это за вас.



ЗА КРЕДИТОВАНИЕ МСП В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ

МСП Банк является уполномоченным банком по выдаче кредитов по льготной ставке в рамках реализации госпрограмм. МСП Банк первым в России стал рассматривать самозанятых как особый вид организации предпринимательской деятельности и разработал для них специальный кредитный продукт. Самозанятые получили возможность брать займы с 1 июля 2020 года. Одна из востребованных в условиях борьбы с коронавирусом форм поддержки малого и среднего бизнеса – кредиты для самозанятых. Для них МСП Банк снизил возраст по кредитным продуктам. Глав-

ное условие – отсутствие отрицательной кредитной истории. Кредит могут получить и начинающие бизнесмены, даже с нулевым сроком регистрации в налоговых органах. МСП Банк готов продолжать льготное финансирование предпринимателей и оказывать им максимальную поддержку. МСП Банк запустил новый кредитный продукт «Экспресс-поддержка», в рамках которого предприниматели со сроком работы более 12 месяцев смогут получить кредит на сумму до 10 млн рублей по выгодной сниженной ставке от 11,5%. При этом срок рассмотрения заявки составит 72 часа. Данный кре-

дитный продукт МСП Банка – это фактически новый инструмент поддержки МСП. Льготный кредит предоставляется для развития бизнеса, пополнения оборотных средств, финансирования текущей деятельности, а также для финансирования инвестиций. Среди основных его преимуществ – возможность оформления «Экспресс-поддержки» полностью онлайн из любой точки России.



ЗА ПОДДЕРЖКУ МСП В ПАНДЕМИЮ

Ланта-Банк – один из старейших частных коммерческих банков в России и один из лидеров на рынке драгоценных металлов. Ланта-Банк обслуживает крупных корпоративных клиентов, малые и средние предприятия различных отраслей, индивидуальных предпринимателей, самозанятых, частных лиц; развивает инвестиционный бизнес, направление брокерского обслуживания и сопровождения экспортно-импортных операций. Ланта-Банк – один из основных поставщиков драгоценных металлов для пополнения золотовалютных резервов РФ.

Ланта-Банк является партнером Минэкономразвития России и участником программы льготного кредитования МСП в рамках нацпроекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы». В рамках программы предприятия малого и среднего бизнеса, индивидуальные предприниматели и самозанятые могут получить долгосрочные кредиты как на пополнение оборотных средств, так и на инвестиционные цели – создание новых и расширение действующих производств, модернизацию основных фондов, выпуск инновационной продукции, развитие внутреннего туризма,

импортозамещение и др. Льготное кредитование доступно организациям, ИП и самозанятым, ведущим практически любой вид предпринимательской деятельности. Банк предлагает прозрачные условия сделок, отсутствие скрытых комиссий и платежей, быстрое принятие решений, минимум бумажного оборота и индивидуальный подход к обеспечению – все то, что поможет вашему бизнесу развиваться и быть прибыльным.



ЗА СКОРОСТЬ РАССМОТРЕНИЯ ЗАЯВОК ДЛЯ МСП

Крупный частный банк России с 26-летней историей. Банк образован в 1995 году. Ключевой акционер – одна из ведущих нефтяных компаний страны – ПАО «Татнефть» им. В. Д. Шашина. Банк ЗЕНИТ представлен в 24 регионах Российской Федерации. Собственная сеть продаж насчитывает 109 точек обслуживания в 48 городах присутствия. Кредитная организация обладает широкой международной корреспондентской сетью банков-партнеров, сотрудничает более чем со 100 международными институтами в Европе, Америке и Азии.

Банк предоставляет современные финансовые продукты и услуги физическим и юридическим лицам. Розничные услуги включают в себя ипотечное, потребительское и автокредитование, открытие вкладов, оформление дебетовых и кредитных карт, аренду сейфовых ячеек и другие. Корпоративным клиентам доступны расчетно-кассовое обслуживание, кредитование, эквайринг, участие в зарплатном проекте и т. д. В сегменте Private Banking клиентам доступны доверительное управление с инвестиционными продуктами, юридические услуги, брокеридж, а также премиум-обслуживание в соответ-

ствии с лучшими мировыми практиками частных банков. Банк ЗЕНИТ имеет рейтинги международных рейтинговых агентств на уровне B1 (Moody's), BB (Fitch) и ruA– («Эксперт РА»). Кроме того, банк занимает сильные позиции на рынках инвестиционных услуг и частных инвестиций (Private Banking). Является акционером АО «Национальный НПФ», участником ООО «ЗЕНИТ Финанс», ООО «ЗЕНИТ Лизинг».



ЗА КРЕДИТОВАНИЕ МСП НА РАЗЛИЧНЫЕ ЦЕЛИ

Промсвязьбанк активно участвует во всех мерах господдержки предпринимателей на рынке кредитования МСП. В банке организована цифровая инфраструктура, позволяющая предприятиям пострадавших отраслей максимально быстро и просто воспользоваться господдержкой. Клиенты банка могут получить финансирование через личный кабинет в интернет-банке в кратчайшие сроки.

Льготное кредитование по обнов-

- ✓ привлекательные сроки кредитования,
- ✓ широкий перечень видов деятельности (приоритетных отраслей),
- ✓ отсутствие скрытых комиссий и дополнительных платежей,
- ✓ быстрое оформление через интернет.





СМП БАНК ПРЕДОСТАВЛЯЕТ ВСЕ ВИДЫ ГАРАНТИЙ

Лауреат премии им. П. А. Столыпина в номинации «За создание цифровых сервисов для МСП» СМП Банк работает на российском рынке с 2001 года и входит в топ-30 российских банков по размеру активов и топ-5 по объемам кредитования субъектов РФ и муниципальных образований. О ситуации в экономике России и в банковском секторе, развитии малого и среднего бизнеса, успехах СМП Банка первый заместитель главного редактора журнала «Банковское дело» М. Ю. Нестеренко побеседовала с директором департамента малого и среднего бизнеса СМП Банка Александром Киселевым.

Фото: Юрий Терещенко



Александр Киселев
Директор департамента малого и среднего бизнеса СМП Банка

М. Н.: С учетом непростой экономической ситуации, как чувствуют себя ваши клиенты?

А. К.: Мы работаем, в основном, с компаниями с годовой выручкой от 300 тыс. до 1 500 млн руб., это наш целевой клиентский сегмент. Банк активно предоставляет инвестицион-

ные кредиты, так, за год наш портфель вырос почти на 30%. Тесно сотрудничаем с Фондом содействия кредитованию малого бизнеса Москвы и другими РГО. В 2021 г. показатель ожидаемых потерь от дефолтов составил около 1,0% от кредитного портфеля, это очень неплохо. При этом мы стараемся сохранять ставки по кредитам для малого и среднего бизнеса доступными. В конце прошлого года средняя ставка по кредитам была на уровне 10,3% годовых.

Из новых тенденций 2021 г. мы видим, что крупные негосударственные холдинги активнее используют гарантийный механизм по аналогии с 223-ФЗ. Поэтому мы начали выдавать коммерческие гарантии, сейчас в нашем списке возможных бенефициаров уже более 150 наименований, среди которых «Сибур», «УГМК», «Норникель», «Новатэк», «Евраз», «Северсталь» и многие другие.

В прошедшем году мы также выдали порядка 500 экспресс-кредитов на исполнение госзаказа на 2 000 млн рублей. Это немного, но и рынок таких продуктов пока только формируется.

Банк открывает новые отделения, развивает новые услуги, в том числе цифровизацию бизнеса. Например, мы развиваем дистанционное банковское обслуживание, мобильные приложения для клиентов, взаимодействуем с маркетплейсами.

М. Н.: Банковская гарантия имеет особое значение для обеспечения обязательств в сфере закупок. Какие виды гарантий предоставляет СМП банк?

А. К.: СМП банк предоставляет все виды гарантий: обеспечения участия, исполнения, возврата аванса и на гарантийный период. Гарантии предоставляются на всей территории России, включая Крым и Севастополь, на длительные сроки – до 62 месяцев.

М. Н.: Один из ваших партнеров – Фонд кредитования малого и среднего бизнеса Москвы.

А. К.: С фондом мы работаем давно и довольно плодотворно. По-моему, каждая вторая сделка идет с его участием, это достаточно удобный инструмент. В прошлом году они внедрили электронный документооборот, что сразу повысило оперативность. Сейчас в разработке один из новых проектов, который касается электронных гарантий и будет реализовываться на цифровой платформе. В принципе, Фонд Москвы – один из самых продвинутых на рынке.

М. Н.: Повлияла ли пандемия на сегмент госзакупок? Какие новые продукты банк предложил клиентам в области госзакупок? Как реализуется ваш продукт «Экспресс-кредит на исполнение госконтракта»?

А. К.: В 2021 г. рынок восстанавливался, окончательных итогов еще нет, но примерный рост составил 15–20%. Можно сказать, что госзакупки – большое подспорье для МСБ, особенно в период пандемии. Более 80% зарегистрированных поставщиков (порядка 420 тыс.) относятся к малым и средним предприятиям. Активных из них порядка 300 тысяч, и они исполняют каждую вторую закупку. Кроме того, порядка 60% поставщиков – региональные. Именно эти характеристики рынка сделали его одним из стратегических приоритетов СМП Банка, ведь мы имеем развитую региональную сеть, более 80 офисов, таким образом, наш основной бизнес – в регионах, где мы можем оказать клиентам весь комплекс услуг: от ведения счетов до инвестиционного финансирования.

М. Н.: В конце прошлого года СМП банк анонсировал новый mix-продукт для компаний, комплексно оперирующих в сегменте госконтрактов – поставочное финансирование. Что дает клиентам этот продукт?

А. К.: Это сплит кредитования на исполнение контракта и факторинга. Работает следующим образом: у компании есть договор в рамках 44/223 ФЗ либо рамочный договор поставки с одним из 85 крупнейших дебиторов. В этом случае СМП Банк финансирует 75% от поставки, при этом залог дебиторской задолженности не требуется. Важно, что средства предоставляются до отгрузки, то есть клиент имеет возможность закупить на них товар и поставить заказчику.

М. Н.: Обязательно ли открытие расчетного счета в банке для получения гарантии?

А. К.: Нет, не обязательно. Обычно гарантия – это как раз «продукт входа», затем клиенты уже открывают счет и обращаются за кредитом.

М. Н.: Каковы объем, структура и динамика банковских гарантий, выданных в прошлом году в сегменте госзакупок?

А. К.: Принципиально структура рынка не изменилась. По-прежнему лидирует строительство, ремонт и благоустройство, транспорт. Растет средняя сумма закупки, так, по 44-ФЗ это около 5 млн руб.

М. Н.: Есть ли специальные условия предоставления банковского сопровождения госзакупки для МСП?

А. К.: Обычно на первом этапе клиенты предпочитают подавать заявки в несколько банков. Сейчас есть целая масса агрегаторов поиска и аналитики торгов, например Ростендер, Seldon или Контур.Закупки, где заявку на гарантию можно отправить прямо через сервис. В дальнейшем, как правило, выбираются 1–3 наиболее удобных банка и работа выстраивается комплексно: РКО, спецсчета, гарантии и кредиты. Это позволяет клиенту сэкономить за счет скидок на комплексное обслуживание и исключения агентских комиссий.

М. Н.: Для победителя тендера важно успеть получить банковскую гарантию вовремя. Если пропустить срок подписания контракта, есть риск попасть в реестр недобросовестных поставщиков. Каков механизм ускорения получения гарантии?

А. К.: Мне кажется, сейчас проблем по срокам уже нет. Мы, например, тратим на решение от 5 до 20 минут, плюс 1–2 часа на согласование проекта гарантии, если она не типовая. Все общение дистанционное, документооборот электронный. Как правило, клиент получает гарантию уже в день обращения.

М. Н.: Цифровизация в области госзакупок в банке – какие инструменты задействованы?

А. К.: В конце года у нас вступил в строй робот-андеррайтер по имени Ева, что дало резкий скачок по скорости и количеству обрабатываемых заявок. Использование же цифровых платформ, внешних источников данных и электронного документооборота – must have рынка уже несколько лет.

М. Н.: А почему робот – Ева?

А. К.: Имя выбирали всем банком. У нас аналитики в основном девушки, они более внимательны и более усидчивы, и кроме того, это аббревиатура «Ежедневно вовлеченный аналитик», наверное поэтому в финале все проголосовало за Еву.

М. Н.: С января 2022 г. введен новый вид обеспечения заявки – независимая гарантия. Чем она отличается от банковской гарантии и в чем ее преимущества?

А. К.: Отличие в статусе гаранта: теперь гарантии может выдавать не только банк, но и другие 13 (пока) гарантийных организаций. Любое расширение перечня гарантов – это усиление конкуренции, а значит, упрощение доступа к гарантиям со стороны предприятий.



М. Н.: С этого года банк становится субъектом контроля исполнения закона о контрактной системе. Повлияет ли это на скорость оформления гарантии и открытия спецсчета и на взаимодействие с клиентами?

А. К.: Нет, не повлияет. Процедуры взаимодействия с площадками уже максимально отработаны и автоматизированы.

М. Н.: Какие тенденции развития рынка госзакупок ожидают предприятия МСБ в наступившем году?

А. К.: Из хороших новостей: с 1 января 2022 г. минимальная квота на закупки у предприятий МСБ вырастет с 20 до 25%, и до 20 – объем спецторгов, участниками которых являются только МСБ.

Жизнь становится проще: число способов закупки сократили с 11 до 3 самых распространенных (конкурс, аукцион и запрос котировок). А все взаимодействие в рамках госзакупок переходит в электронный формат:

- ❖ электронный документооборот на всех этапах проведения закупочных процедур;
- ❖ оплата по договорам будет производиться на основании электронных актов, размещенных в единой информацион-

ной системе в сфере закупок (ЕИС), подписанных с двух сторон;

- ❖ электронное активирование – обмен документами по сделке в электронном формате;
- ❖ электронное обжалование – жалобу можно будет подать только через ЕИС.

Из сложностей: конкуренция в сегменте растет, желающих получить госконтракт становится все больше. На закупки свыше 20 млн руб. вводится универсальная предквалификация: заявки смогут подать только участники с подтвержденным опытом исполнения договоров в размере не менее 20%.

М. Н.: Какова стратегия развития кредитования малого и среднего бизнеса в 2022 г.?

А. К.: В 2022 г. мы запланировали развитие по двум направлениям: факторинг госзакупок, в частности фондов капремонта, а также лизинг оборудования и спецтехники – тоже для участников госзаказа. Надеемся, будет о чем рассказать читателям в новых выпусках.



ООО «Карлофф Рус» представляет национальный словацкий/славянский напиток TATRATEA

Это уникальный напиток сегмента «ПРЕМИУМ» изготовлен на основе чая и трав. Имеет разнообразные оригинальные вкусы и произведен исключительно из натуральных ингредиентов с добавлением дистиллятов. Чайно-травяная серия TATRATEA состоит из шести продуктов, и основой для каждого являются: черный чай «Ассам», 15 наименований трав, собранных в Высоких Татрах, прикарпатский дуб и белый чай, собранный с молодых побегов. Каждый из них обогащен разными фруктовыми экстрактами: TATRATEA КОКОС, TATRATEA ЦИТРУС (лайм и лимон), TATRATEA ПЕРСИК. Лидер по продажам, знаменитый TATRATEA ОРИГИНАЛ с экстрактом черного чая, в элегантной черной бутылке. TATRATEA ЛЕСНАЯ ЯГОДА в стеклянной бутылке цвета лесных ягод. И самый крепкий TATRATEA РАЗБОЙНИЧИЙ, с экстрактом хинина, окрашенный в цвет металл серый титан.



ТАТРАТИ – ПРОДУКТ ИЗ САМОГО СЕРДЦА ВЫСОКИХ ТАТР!
ХОРОШ КАК ДЛЯ СЕБЯ, ТАК И В ПОДАРОК!

TATRATEA www.tatratea.com/ru • www.facebook.com/tatrateaRU • www.facebook.com/tatratearussia

ЧРЕЗМЕРНОЕ УПОТРЕБЛЕНИЕ АЛКОГОЛЯ ВРЕДИТ ВАШЕМУ ЗДОРОВЬЮ

ЛУЧШИЙ ЭКСПЕРТ ПО ВЫДАЧЕ БАНКОВСКИХ ГАРАНТИЙ В БАНКОВСКОМ СЕКТОРЕ



Виктория Александровна
Панченко
Генеральный директор
ООО «ДФР»

Основатель ООО «Дом финансовых Решений» Виктория Александровна Панченко с 2014 года и по настоящее время является его генеральным директором. Компания предоставляет профессиональную помощь в получении банковских гарантий для государственных заказов и сделок, кредитования на любые цели, тендерное сопровождение «под ключ», оказывает помощь в оформлении лизинга, налоговой оптимизации.

Мы, строя бизнес в России, делаем упор не только на привлечение новых, но и на удержание существующих лояльных клиентов. Одна из наших сильных сторон – подготовка банковских гарантий еще до участия в тендере и организация получения банковских гарантий и кредитов для компаний, по-

лучивших отказ в банках при экспресс-анализе. Выдача крупных гарантий и кредитов от 100 млн руб. и выше.

За 7 лет работы компании закрыли сделки более чем на 14 млрд руб. Благодаря Виктории Александровне были выданы банковские гарантии, с которыми клиенты подписали контракты.

Параллельно с этой деятельностью Виктория Александровна Панченко принимает участие в телевизионных программах, конференциях в качестве эксперта по государственным закупкам, консалтингу в сфере банковских продуктов и финансовых услуг.



ЗА ВКЛАД В ПРОДВИЖЕНИЕ ПРОГРАММ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА



Татьяна Анатольевна Репина
Директор по коммуникациям
и общественным связям Фонда
кредитования малого бизнеса
г. Москвы

Татьяна Репина окончила географический факультет Московского государственного университета им. Ломоносова по специальности «рациональное природопользование» и аспирантуру философского факультета, кандидат философских наук. С 2005 по 2012 г. возглавляла пресс-службу Комитета государственных заимствований города Москвы, занималась информационной поддержкой заемно-инвестиционной деятельности Москвы как эмитента, а также освещением финансовых аспектов становления Москвы как международного финансового центра.

С 2013 года Татьяна Репина работает на должности директора по общественным связям Фонда содействия кредитованию малого бизнеса Москвы и занимается формированием положительного имиджа организации в предпринимательской среде, общественных структурах и финансово-экспертных кругах, она постоянный участник и до-

кладчик мероприятий и событий, посвященных проблематике малого бизнеса. Информация о фонде и его продуктах только за пандемийный 2021 год была представлена более чем на 50 мероприятиях, из них 15 крупных. А за все время работы Татьяна Репина обеспечила участие фонда в сотнях мероприятий и тысячах материалов в СМИ, фонд хорошо знают в предпринимательских, финансовых союзах и ассоциациях, в бизнес-среде и на дискуссионных площадках. Татьяна Репина пользуется заслуженным авторитетом и уважением среди коллег по цеху, ее отличают опыт и знания, доброжелательность и стремление к сотрудничеству, открытость и гибкость в работе с партнерами и СМИ.





ЗА РАЗРАБОТКУ КОМПЛЕКСНЫХ ПРОГРАММ ЛОЯЛЬНОСТИ ДЛЯ БАНКОВ

Центр Финансовых Технологий (ГК ЦФТ) – российский фин-техпровайдер, обеспечивающий доступ участникам финансовой индустрии к передовым технологиям для ведения бизнеса и предоставления финансовых услуг клиентам.

Компания специализируется на оказании широкого спектра процессинговых услуг на платежном рынке, а также на проектировании, разработке и тиражировании решений для всех направлений деятельности (включая соге-бизнес) кредитно-финансовых ор-

ганизаций, страховых компаний, казначейств и корпораций.

Доступ к финтехплатформе ГК ЦФТ позволяет любому участнику финансовой индустрии конкурировать с лидерами в своих сегментах рынка по себестоимости и эффективности бизнес-процессов, цене и качеству предоставляемых услуг.

Помимо бренда «Центр Финансовых Технологий», компания также представлена на рынке такими брендами, как платежная система «Золотая Корона», «КартСтандарт», Faktura.ru и федераль-

ная система «Город». ЦФТ входит в топ-5 крупнейших разработчиков ПО, действующих на российском рынке. Программные продукты и сервисы компании используют в своей деятельности банковские группы, крупные и средние банки, госкорпорации, крупнейшие российские ретейловые сети, организации государственного и социального управления, страховые компании и др.



ЗА ВКЛАД В РАЗВИТИЕ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Компания Intersoft Lab работает в сегменте банковской автоматизации с 1999 г. и является лидером среди поставщиков хранилищ данных, аналитических и управленческих систем с долей рынка более 40%. В активе компании более 250 проектов в банках России и ближнего зарубежья.

Intersoft Lab помогает банкам быть готовыми к изменениям: прогнозировать и моделировать состояние портфелей, учитывать влияние рисков при планировании, прогнозировании и оценке

финансового результата, соответствовать требованиям регуляторов.

Intersoft Lab использует в проектах собственную программную платформу «Контур» для автоматизации риск-ориентированного управления эффективностью банковского бизнеса.

RCPM-платформа «Контур» позволяет банку создать решение для комплексной автоматизации задач управления рисками, управления эффективностью и прибылью, удовлетворения нормативным требовани-

ям. Платформа «Контур» обеспечивает оценку, прогнозирование и моделирование финансового состояния банка с учетом различных сценариев развития рыночной ситуации и поведения его клиентов, помогает следовать эффективным риск-стратегиям для максимизации выгод и конкурентных преимуществ при соблюдении требований регулятора.



ЗА РАЗРАБОТКУ И ВНЕДРЕНИЕ АВТОМАТИЗИРОВАННЫХ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСАМИ

Компания BSS – российский разработчик единого программного решения, включающего платформу ДБО нового поколения Digital2Go, в том числе использующую микросервисы, инновационную омниканальную диалоговую платформу Digital2Speech и комплекс решений по информационной безопасности.

BSS входит в перечень системообразующих ИТ-компаний России. Программные продукты BSS включены в Реестр российского ПО и зарегистрированы в Роспатенте.

Более 26 лет инновационные технологичные решения BSS способствуют укреплению имиджа и репутации партнеров и заказчиков в России и других странах, в том числе в Белоруссии, Казахстане и Узбекистане.

Продукты компании BSS широко применяются и востребованы в различных отраслях экономики: в финансовой сфере, госсекторе, здравоохранении, контакт-центрах, телекоме, электронной коммерции, страховом бизнесе, транспорте, торговле, логистике, недвижимости и образовании.

Голосовые помощники, текстовые боты, речевая аналитика, голосовая биометрия, работающие на технологиях искусственного интеллекта и машинного обучения, постоянно совершенствуются на базе актуальных научных и технологических достижений и приносят выгоду любым организациям независимо от их масштаба.



ЗА БОЛЬШОЙ ВКЛАД В РАЗВИТИЕ ОТРАСЛИ

Российская Инновационная Аллюминиевая Компания «РИАК» – производитель экструзионных профилей из алюминиевых сплавов. Специализируется на производстве и окрашивании алюминиевого профиля для строительной сферы, автомобильной и электротехнической промышленности, машиностроения.

Завод «РИАК» основан в 2011 году. Находится в городе Магас, Республика Ингушетия.

На предприятии установлено современное европейское оборудование с компьютерной автоматизированной

системой управления. Это дает возможность создавать архитектурно-строительные профили высокой точности от 1,5 до 7 метров, а также нестандартные изделия по любым чертежам.

Для изготовления профилей используются матрицы ведущих европейских производителей.

Квалифицированные специалисты компании обучены работе на высокоточном оборудовании.

В производстве используется качественное сырье, соответствующее государственным и международным стандартам. На заводе постоянно сле-

дят за изменениями рынка и развитием технологий, чтобы качество продукции соответствовало самым высоким требованиям.

7000 тонн алюминиевых профилей в год поставляются по всей России, в Беларусь, Азербайджан, Грузию, Армению, Турцию, страны Персидского залива и ЕС.

Генеральный директор «РИАК» Магомед Умарович Тумгоев.



ЗА БОЛЬШОЙ ВКЛАД В РАЗВИТИЕ ОТРАСЛИ

Ингвар является производителем конструктивно сходных с холдным оружием изделий, восстановленных по историческим справкам из приказов и военной литературы XIX – начала XX вв. Торговая марка существует уже более 10 лет.

Ежегодно выпускается около 6 тысяч единиц длинноклнкового сувенирного оружия и более 2,5 тысяч ножей, кортиков, кинжалов. На предприятии реализован полный цикл производства:ковка, литье, полировка, сборка и другие этапы. Мастера фабрики постоянно

совершенствуют навыки работы с металлом, ищут новые идеи и интересные образцы оружия, ушедшего в века.

Осуществляется контроль качества готового изделия на производстве. Каждое изделие сопровождается сертификатом соответствия и информационным листком, в котором указаны все характеристики.

Русское оружие в современном мире – больше, чем просто сувенир. Это история. История военных событий, история семей, история развития предприятий. Это знак уважения, пода-

рок с сильным характером. Это реликвия, которую берешь в руки и невольно вспоминаешь события прошлых лет, задумываешься о важности передачи этой памяти следующему поколению.

Реплики исторического оружия по достоинству оценят опытные коллекционеры и начинающие любители.



БУДУЩЕЕ СТРАНЫ! СОЦИАЛЬНО ОТВЕТСТВЕННЫЙ БИЗНЕС

Ярославский музей-заповедник – самый крупный и старейший музей Ярославского региона. Основные экспозиции музея расположены в архитектурном ансамбле XVI–XIX вв. бывшего Спасо-Преображенского монастыря, основанного в 1216 году. Вы можете увидеть древнейшие архитектурные памятники Ярославля – свидетелей исторических событий Смутного времени: осады города и монастыря польско-литовскими войсками в 1609 году, пребывания Совета всея земли во главе с Кузьмой Мининым и Дмитрием Пожарским, чекан-

ки знаменитой ярославской копейки в 1612 году.

Музей-заповедник – хранитель памятников архитектуры и живописи, составляющих гордость Ярославля. Первый среди них – Спасо-Преображенский собор XVI века. Здесь обнаружил текст поэмы «Слово о полку Игореве» граф А. И. Мусин-Пушкин, собиратель памятников русской старины.

Монастырь, окруженный высокими стенами с башнями, производит впечатление мощной крепости и хранителя города, которым он был и остается по

сегодняшний день, сохраняя лучшую музейную коллекцию XVII века – золотого века Ярославля.

В 2005 году ансамбль Спасо-Преображенского монастыря внесен в Список Всемирного наследия ЮНЕСКО в составе исторической застройки Ярославля.





ДИНАМИЧНО РАЗВИВАЮЩАЯСЯ КОМПАНИЯ

«Сервис-Интегратор Сахалин» с 2018 года оказывает услуги по перевозке угля и доставке персонала к месту работы в свободном порту Владивосток на территории Сахалинской области (г. Углегорск, г. Шахтерск, с. Бошняково).

ООО «Сервис-Интегратор Сахалин» входит в состав Группы компаний «Сервис-Интегратор» – одного из самых крупных подрядчиков на рынке аутсорсинга автотранспорта, основанного в 2000 году. Высокие стандарты качества оказываемых услуг, индивидуальный подход в области ценообразования и потребностей клиента, внимательное отношение к обеспечению безопасности, забота об экологии и внедрение современных цифровых технологий – конкурентные преимуще-

ства всей группы компаний и основополагающие направления ее развития. ГК «Сервис-Интегратор» доверяют крупные мировые и российские компании с высокими стандартами качества и безопасности: ПАО «НК «Роснефть», ПАО «Сибур Холдинг», Schlumberger, ПАО «Газпром», АО «СУЭК», АО «Русал» и другие.

Компания «Сервис-Интегратор Сахалин» имеет собственные ремонтные мощности, штат опытных управляющих, инженерно-технического персонала, водителей, проводит регулярное обучение, аттестацию, располагает собственной диспетчерской службой, что помогает оптимизировать бизнес-процессы и обеспечивать высокий уровень сервиса.

ООО «Сервис-Интегратор Сахалин» является резидентом свободного порта Владивосток, созданного в рамках развития региона и имеющего особый экономический режим. Для резидентов СВП действуют налоговые льготы и административные преференции, что позволяет компании инвестировать средства в приобретение и обновление парка транспортных средств (на сегодня инвестировано более 890 млн руб.), создавать дополнительные рабочие места (уже создано 156 рабочих мест), расширять присутствие в регионе.



ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РЕГИОНА

АО «Корпорация развития Магаданской области» осуществляет привлечение инвестиций в Магаданскую область и сопровождение инвестиционных проектов. Доля участия Магаданской области в уставном капитале акционерного общества составляет сто процентов.

Корпорация развития Магаданской области создана 30 декабря 2019 года постановлением Правительства Магаданской области от 23 декабря 2019 года № 902-пп.

Цели АО «Корпорация развития Магаданской области»:

- ✓ содействие в реализации государственной политики в области улучшения инвестиционного климата Магаданской области;
- ✓ содействие в формировании эффективной инвестиционной инфраструктуры и положительного инвестиционного имиджа Магаданской области;
- ✓ содействие в повышении социально-экономического уровня разви-

тия Магаданской области за счет привлечения в регион российских и иностранных инвестиций;

- ✓ содействие в реализации инвестиционных и инновационных проектов на территории Магаданской области;
- ✓ содействие в осуществлении инвестиционной деятельности, инновационной деятельности в Магаданской области.



ИНФРАСТРУКТУРНЫЙ ПРОЕКТ ГОДА

Красногорская торгово-промышленная палата создана в 2001 году. Это негосударственная некоммерческая общественная организация, объединяющая представителей деловых кругов для реализации целей и задач, определенных Законом Российской Федерации «О торгово-промышленных палатах в Российской Федерации».

Красногорская торгово-промышленная палата объединяет предприятия, организации, представителей малого, среднего и крупного бизнеса г. о. Красногорск. Помощь бизнесу – это не только девиз Красногорской ТТП, это

систематическая предметная деятельность, активное взаимодействие между бизнесом и властью. Красногорская ТТП служит трибуной для обсуждения всех важнейших проблем становления и развития предпринимательства.

Главная цель Красногорской ТТП – содействие развитию экономики г. о. Красногорск, создание благоприятных условий для предпринимателей и защита их интересов на разных уровнях. Одним из важных элементов развития предпринимательства является сформированный потребительский рынок. В связи с этим в 2020 году Красногорская

торгово-промышленная палата совместно с администрацией г. о. Красногорск начала реализацию инфраструктурного проекта «Сделано в Красногорске».

Глава городского округа Красногорск А. П. Спасский: «Мы должны дать малому и среднему бизнесу импульс к развитию и вывести его на новый качественный уровень».



ТОП-МЕНЕДЖЕР ГОДА



Михаил Александрович Сергеев

Михаил Александрович Сергеев – проректор по внешним связям Крымского федерального университета им. В. И. Вернадского.

Под руководством Михаила Александровича Сергеева университет стал дважды победителем в рамках национального проекта «Наука и университеты»:

- открыта лаборатория мирового уровня с привлечением федерального финансирования в размере 90 млн рублей;
- создан единственный в Российской Федерации Селекционно-питомниководческий центр субтропических культур с привлечением 140 млн федерального финансирования.

В этом году по инициативе М. А. Сергеева состоялось открытие уникальной в Российской Федерации инфраструктурной площадки – Инновационной сельскохозяйственной долины «Агрополис», которая объединила новейшие инновационные технологии

начиная от цифровизации и роботизации и заканчивая биотехнологией и молекулярной биологией. Это делает возможным совершать как точное прогнозирование процессов в агросекторе, так и быстрые прорывы в растениеводстве, селекции и контроле генетической стабильности растений. Именно прикладные научные проекты позволяют в краткосрочной перспективе избавиться от импортной зависимости в одной из самых чувствительных сфер – в рамках решения проблем продовольственной безопасности страны.



ЗА СОЗДАНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ

Петрозаводский кооперативный техникум – одно из старейших средних специальных учебных заведений Карелии – основан 10 марта 1931 года.

Одним из инновационных мероприятий по профессиональной ориентации обучающихся Республики Карелия можно считать «ПРОФИ-ПАРК» – принципиально новый для системы образования Республики Карелия профессионально ориентированный проект, в рамках которого была организована деятельность локаций различной тема-

тической направленности, где школьники в возрасте 12–15 лет имеют возможность получить новые знания и пройти профессиональные пробы для дальнейшего самоопределения.

Еще одно важное направление работы – чемпионат профессионального мастерства «Абилимпикс». Это не только соревнование по профессиям для людей с инвалидностью, но и профориентационная площадка для школьников и родителей будущих абитуриентов.

Ежегодно в адрес техникума поступают положительные отзывы и благодар-

ственные письма о качественной подготовке кадров для экономики республики от организаций и предприятий Карелии, от органов местного самоуправления, от Законодательного Собрания Республики Карелия, Министерства образования Республики Карелия, от высших учебных заведений республики, где продолжают обучение выпускники техникума.



ЗА УСПЕХИ В СФЕРЕ ПОДГОТОВКИ КАДРОВ

Особая экономическая зона «Алабуга» расположилась в Республике Татарстан, в Елабужском муниципальном районе. Это самая успешная ОЭЗ в России.

«Алабуга» является сетевой компанией и имеет собственное электросетевое хозяйство и понижающую инфраструктуру, строительную компанию, современный образовательный колледж и международную школу, в управлении находится водоканал.

«Алабуга» эффективна. В 2015–2020 годах ОЭЗ «Алабуга» была признана лучшей ОЭЗ в Европе по версии Financial

Times. «Алабуга» – это 57 резидентов, 33 действующих производства – лидеров в своих отраслях, в их числе такие иностранные компании, как Ford, Rockwool, Armstrong, 3M, Kastamonu, Hayat, Air Liquide, Şişecam. «Алабуга» – это более 8000 созданных рабочих мест на площади 4000 га. Даже в условиях сложной экономической ситуации в мире резиденты «Алабуги» не снизили объемы производства, более того, наблюдается их активный рост.

Мы растим промышленность для благополучия людей, создавая лучшую в мире инфраструктуру. Что необходимо

делать? Развивать свое производство. Анализировать потенциальные ниши для импортозамещения. Сегодня стоит задача – растить и развивать новые российские производства. У «Алабуги» есть для этого и знания, и собственные ресурсы, и хорошие отношения с федеральными институтами развития. Сами по себе заводы не самоцель. Но заводы – это налоги для государства и это заработная плата для людей. Поэтому в конечном итоге в «Алабуге» все делается для благополучия людей.





РЕСПУБЛИКА
АРМЕНИЯ



РЕСПУБЛИКА
БЕЛАРУСЬ



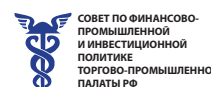
РЕСПУБЛИКА
КАЗАХСТАН



КЫРГЫЗСКАЯ
РЕСПУБЛИКА



РОССИЙСКАЯ
ФЕДЕРАЦИЯ



ТРАНСФОРМАЦИЯ, ИНТЕГРАЦИЯ, ESG-ПРИНЦИПЫ: ФИНАНСИСТЫ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ СТРАН ЕАЭС ВСТРЕТИЛИСЬ В МОСКВЕ

14 октября 2021 г. в Москве в ТПП РФ завершила работу III Генеральная ассамблея Лизинг-Евразия и III Саммит финансистов и предпринимателей – главная интеграционная площадка развития единого рынка услуг, взаимодействия и обмена передовыми практиками предпринимателей стран ЕАЭС. Представители финансового сообщества и предприниматели ключевых отраслей экономики России обсудили конкретные кейсы финансирования и кредитования МСБ, причины отказов и возможности получения банковской гарантии.



В мероприятии, организованном подкомитетом по лизингу ТПП РФ, Советом ТПП РФ по финансово-промышленной и инвестиционной политике и журналом «Банковское дело»,

приняли участие более 140 делегатов в очном формате, более 300 участников из 5 стран ЕАЭС присоединились к онлайн-трансляции Саммита на интернет-ресурсах.



Открыл Ассамблею председатель подкомитета по лизингу, директор НП «ЛИЗИНГОВЫЙ СОЮЗ» Евгений Царев, который обозначил ключевые темы пленарного заседания и основные вопросы специальных сессий и панелей Саммита. В программе саммита были рассмотрены вопросы межрегионального сотрудничества и интеграции бизнеса в новых экономических условиях.

В своем докладе председатель подкомитета по лизингу остановился на основных задачах Генеральной ассамблеи, которая была создана в ноябре 2018 года представителями пяти стран ЕАЭС: Армении, Беларуси, России,

Казахстана и Кыргызстана. Главные цели Ассамблеи в рамках развития единого рынка услуг на пространстве ЕАЭС:

- ❖ создание институциональных условий для развития сотрудничества в сфере лизинга в рамках ЕАЭС;
- ❖ скоординированное взаимодействие лизингового сообщества стран ЕАЭС с Евразийской экономической комиссией;
- ❖ устранение в лизинговой сфере барьеров, ограничений, дополнительных требований единого рынка в рамках ЕАЭС;
- ❖ содействие организации эффективной системы взаимодействия



между таможенными органами, органами юстиции (принудительного исполнения) и иными правоохранительными и контролирующими органами стран ЕАЭС в

целях минимизации рисков на рынках лизинга;

- ❖ единое информационное пространство как фактор развития лизинговой отрасли и минимизации рисков на территории ЕАЭС.

Евгений Маркович подробно рассказал о реформе отрасли в контексте требований законодательства союзных государств и развития единого рынка. «Целью любых изменений нормативной базы лизинга должно быть максимальное раскрытие его инвестиционного потенциала и повышение роли в экономике государства. Лизинг может и должен стать драйвером развития экономики», – подвел черту Евгений Царев.

С приветствием к участникам Ассамблеи обратился председатель Совета НП «ЛИЗИНГОВЫЙ СОЮЗ», генеральный директор ГК ВТБ Лизинг Дмитрий Ивантер, который обозначил главные детерминанты в 2020–2023 гг, рассказал о факторах влияния на рынок в условиях пандемии и проанализировал главные тренды новой реальности: оперлизинг, цифровизация, car-as-a-service.



От имени Московской Ассоциации предпринимателей к делегатам Ассамблеи обратился президент МАП Андрей Поденок, который высоко оценил деятельность Ассамблеи и ЕЭК по созданию единого рынка услуг и сообщил о создании в рамках МАП Евразийской Ассоциации бизнеса.



Президент МАП выразил уверенность, что на пространстве ЕАЭС диалог между финансистами и предпринимателями стран позволит решить многие вопросы формирования единого рынка.

От лица Минэкономразвития участников Ассамблеи поприветствовал Вадим Севрюков, ведущий советник отдела развития финансовых рынков департамента финансово-банковской деятельности и инвестиционного развития, подчеркнувший важность лизинговой отрасли для российской экономики:

«Сейчас перед государством стоят амбициозные задачи. Президент Путин в своем указе определил национальные цели развития России до 2030 года, в т. ч. рост ВВП темпами выше среднемировых, и реальный рост инвестиций в основной капитал до 70%. Мы считаем, что важная роль в выполнении этих задач может быть

отведена лизингу. Высокий рост износа основных фондов и их материальное устаревание являются фундаментальными факторами, ограничивающими производительность труда и потенциал развития российской экономики. Лизинг – один из инструментов инвестиционной деятельности, один из механизмов, с помощью кото-





рых государство поддерживает развитие бизнеса и модернизацию производства, стимулирует рост отечественной промышленности, авиа- и автомобилестроения, станко- и судостроения.

В настоящее время президент Российской Федерации поддержал предложение Правительства РФ о формировании программы государственного гражданского заказа на воздушные суда отечественного производства на период до 2030 года, направленной на обновление и пополнение парка воздушных судов гражданского назначения государственных компаний и хозяйственных обществ, бюджет программы – свыше 1 600 млрд рублей. Реализация самолетов и вертолетов российского производства предполагается через российские лизинговые



компаний. Кроме того, запущены масштабные нацпроекты, которые, безусловно, потребуют значительного увеличения парка спецтехники. Общий объем финансирования этих проектов более 25 трлн рублей.

Важно отметить, что лизинг не только проявил устойчивость во вре-



мена финансовых кризисов 2008–2014 годов и уже вышел на превышающие допандемийные показатели, но и растет опережающими темпами по инвестициям в целом. По итогам первого полугодия этого года рост инвестиций по стране до кризисного 2019 года составил 5,6%, объем же лизингового бизнеса вырос почти на 30%.

В заключение хотел бы сказать: лизинг – это надежный партнер государства по доведению отечественной продукции до большого числа конечных потребителей по понятной стоимости. Для самих же российских производителей лизинг – это удобный канал сбыта их продукции, а при поддержке государства еще и гарантия спроса», – завершил выступление В. Севрюков.



РЫНОК ЕАЭС И НОВЫЕ РЕАЛИИ ЭКОНОМИКИ ЕВРАЗИЙСКОГО ПРОСТРАНСТВА

С докладом «Развитие евразийского межрегионального сотрудничества и интеграция бизнеса в условиях новых экономических реалий» выступил член Правления ТПП РФ, председатель Совета по финансово-промышленной и инвестиционной политике **Владимир Андреевич Гамза**. В работе Ассамблеи принял участие депутат Законодательного собрания Вологодской области, депутат Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации VII созыва **Евгений Шулепов**, который в докладе отметил, что реформа в отрасли лизинга – одно из главных событий года.



СТРУКТУРА РЫНКА И ЕГО РЕФОРМА



О ключевых изменениях лизингового рынка рассказал финансовый директор АО «Сбербанк Лизинг», президент Объединенной Лизинговой Ассоциации **Алексей Киркоров**. Он дал развернутый анализ поведения лизингового рынка во время затяжных кризисных периодов. Несмотря на 6%-ное падение в 2020 году, результаты 2021 года показывают, что по темпам роста отрасль превысит результаты докризисного 2019 года. При этом структура рынка претерпела серьезные изменения. Существенно сократились объемы сделок с крупным бизнесом, железнодорожным и авиационным транспортом, но выросла доля лизинга автотранспорта.

Президент ОЛА остановился в докладе на реформе отрасли, которая вышла на новый виток развития: «По данным Федресурса мы видим, что ежегодно сдают отчетность более 500 компаний, которые распределены по объему портфеля и по объему активов. При этом 72% рынка приходится на долю 44 крупных компаний. Что обуславливает высокую концентрацию рынка. Остальные 38% занима-

ют определенные ниши. При изменении требований к капиталу при новом подходе к регулированию большая часть компаний может уйти с рынка с большой долей вероятности».

Завершая выступление, Алексей Киркоров высказался против запрета банкам заниматься лизинговой деятельностью. «Сложность в том, что банки кредитуют лизинговые компании. При выдаче кредита банки используют обеспечение в виде уступки по договору лизинга, такая опция предусмотрена в Законе о лизинге. Если банки лишатся такой возможности, а точнее, она у них станет очень неопределенной с точки зрения риска, у лизинговых компаний, напротив, возникнет серьезный риск, что банки начнут снижать объемы финансирования лизинговых компаний, потому что они не будут знать, как работать в новых условиях. И этот период неопределенности может продлиться довольно долго, а лизинговым компаниям сейчас нужно финансирование, чтобы обеспечить рост рынка и спрос на свою продукцию», – заключил эксперт.



НУЖЕН ЛИ РОСТ РЕГУЛЯТОРНОЙ НАГРУЗКИ НА ЛИЗИНГ, ИЛИ ОТРАСЛЬ СПРАВИТСЯ САМА?

Опытном регулировании лизинговой отрасли в Европе поделилась GR-директор Сберлизинга **Ирина Погорелова**. Она рассказала об исследовании формата регулирования Leaseurope, которое охватило 14 стран. Основные выводы ее доклада:

- ❖ в России уже действует европейский тип регулирования опосредованно через консолидированную отчетность материнских банков;
- ❖ данные исследования подтверждают существенно большую надежность лизингового портфеля по сравнению с банковским;
- ❖ нормы достаточности капитала не учитывают реальный низкий про-



филь риска лизинга и способны негативно повлиять на темпы экономического роста;

- ❖ Европа идет по пути смягчения консервативных подходов в отношении требований к капиталу для лизинга.

«В рамках реформы лизингового рынка данные исследования показывают, что необходимость в росте регуляторной нагрузки в России отсутствует», – заключила Ирина Погорелова.



ЕВРАЗИЙСКИЙ ТЕЛЕМОСТ: ИНТЕГРАЦИЯ

В формате телемоста со странами ЕАЭС к пленарному заседанию подключились руководители отраслевых ассоциаций стран ЕАЭС, которые поделились опытом межрегионального сотрудничества и интеграции бизнеса в новых экономических условиях.

Директор департамента развития предпринимательской деятельности ЕЭК Галия Джолдыбаева рассказала



об основных проблемах и зонах роста рынка ЕАЭС, расширении единого рынка услуг за счет включения в него дополнительных услуг по аренде (лизингу) новых видов оборудования.

К дискуссии подключились Армения, Беларусь и Казахстан.



ЛИЗИНГ АРМЕНИИ – ВЫЗОВЫ И ТЕНДЕНЦИИ

О вызовах и тенденциях развития лизинговой отрасли Армении рассказал председатель Ассоциации лизингодателей Армении Арсен Базилян.

Особое внимание Арсен Базилян уделит роли и значимости «зеленого» финансирования и сотрудничества государства и частного сектора в создании инструментов ESG-инвестирования. Председатель Ассоциации рассказал о структуре лизинга в Армении и представил специальные государственные программы поддержки финансового лизинга в стране.

КАЗАХСТАН В ФОКУСЕ

Айгуль Таттыбаева, председатель комитета по лизингу Ассоциации финансистов Казахстана, представила срез лизинговой отрасли Казахстана.

При Ассоциации финансистов Казахстана создан комитет по лизингу. На территории республики действуют 54 лизинговые компании. В условиях восстановления экономики после пандемии спрос на лизинговые услуги растет, что подтверждает большой объем сделок, преимущественно в нескольких крупных направлениях, таких как автотранспорт, лизинг в сельском хозяйстве, лизинг оборудования для промышленности.

При этом необходимо отметить, что наиболее часто к лизинговому



формату стали больше обращаться субъекты малого и среднего предпринимательства, в первую очередь из-за кредитования в банках второго уровня, отсутствия залогов и доступности получения оборудования или иного актива через лизинг. Сейчас идет проработка программ государственной поддержки МСБ, поэтому очень много программ прорабатывается государством в этом направлении, чтобы помогать предпринимателям малого и среднего бизнеса. Предприниматели, работая с лизинговыми компаниями,



получают ряд преимуществ. В первую очередь, уменьшение стартового капитала, возможность выплачивать лизинговые платежи непосредственно из приобретаемого имущества.

В Казахстане действуют льготы: сокращены налоговые выплаты для наших клиентов. Уменьшается налогооблагаемая квота вознаграждения по

договору лизинга. С 31 марта лизинговые компании включены в механизм кредитования и финансирования экономики простых вещей. «Мы считаем, что эта маленькая победа позволила расширить для клиентов спектр услуг, получаемых от лизинговых компаний.

Казахстан привлекателен для российских компаний, которые захо-

дят на республиканский рынок, активно развивается цифровизация рынка. В республике считают, что финансовый рынок перспективен для экономики, есть большой потенциал для населения. Предметом лизинга, помимо техники, могут быть и здания, и сооружения, земельные участки. Пока отсутствие регулирования в сфере финансового лизинга дает возможность лизинговым компаниям развиваться и самостоятельно формировать новые продукты на рынке лизинговых услуг».

Айгуль Таттыбаева обозначила основные проблемы лизинговой отрасли Казахстана: ограниченный доступ частных лизинговых компаний к государственным программам, дорогое фондирование и слабая осведомленность предприятий республики о лизинге.

ОБ УСЛОВИЯХ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ И НОРМАТИВНОМ УРЕГУЛИРОВАНИИ РЫНКА ЛИЗИНГА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ



Сергей Шиманович, директор Ассоциации лизингодателей Беларуси, поделился результатом работы лизинговой отрасли и опытом деятельности лизингодателей Республики Беларусь. По показателям лизинговая отрасль соответствует уровню развитых стран мира, что свидетельствует о том, что в республике созданы благоприятные условия для развития лизинга в силу нормативного урегулирования отношений государства и лизинговых организаций.

Рынок лизинга представлен двумя основными сегментами: инвестиционный лизинг для субъектов хозяйствования и потребительский лизинг для физических лиц. В налогообложение лизинговых компаний, работающих на рынке физлиц, были внесены изменения в порядок уплаты НДС, что дало толчок развитию потребительского сегмента в 2020 году. В связи с законодательным запретом на вторичную передачу имущества не развит оперативный лизинг, доля которого всего 0,018% от совокупного портфеля.

Благоприятствующими факторами развития рынка являются:

- ❖ высокий удельный вес собственного капитала финансирования лизинговых проектов;
- ❖ высокий уровень проникновения иностранного капитала в лизинговую отрасль;
- ❖ гармонизированная нормативная правовая база осуществления лизинговой деятельности, основанная на признании арендной природы лизинга в Беларуси.





МОСКОВСКАЯ АССОЦИАЦИЯ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

БД
Журнал
БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

БизнесДром
аналитический центр



ФОНД
СОДЕЙСТВИЯ
КРЕДИТОВАНИЮ
МАЛОГО БИЗНЕСА
МОСКВЫ

Дом
Финансовых
Решений

ФИНАНСОВЫЙ ДИАЛОГ: ГДЕ ЛЕЖАТ ДЕНЬГИ?



В сессии «Финансовый диалог» обсуждали тему «Фонды развития – поддержка для предпринимателей, или Где лежат деньги?». Где они лежат и как ими воспользоваться, объяснил председатель экспертного совета Фонда развития промышленности **Антон Викторович Данилов-Данильян**.

В tandem с Антоном Данильяном опыт взаимодействия системы торгово-промышленных палат с Фондом

развития промышленности и другими институтами развития представил в рамках финансового диалога с фондами развития стран ЕАЭС вице-президент ТПП РФ **Дмитрий Курочкин**. «В сотрудничестве с ФРП РФ реализовано более 300 проектов на общую сумму более 220 млрд руб.», – сообщил вице-президент ТПП РФ. Конкретный пример создания бизнес-акселератора и агрегатора для предпринимателей на

опыте Красногорска привел президент Красногорской ТПП **Сергей Викторович Капустин**. Открыла финансовый диалог исполнительный директор Фонда развития Республики Казахстан **Жанар Ибрашева**, которая представила деятельность фонда, обозначила ключевые направления взаимодействия с российскими партнерами и предложила провести следующий финансовый саммит в Нур-Султане в октябре 2022 г.



В сессии приняла участие начальник отдела департамента евразийской интеграции Минэкономразвития РФ **Юлиана Слободян**, которая рассказала о проводимой Минэкономразвития



России работе по обеспечению свободы обращения услуг и капитала в ЕАЭС и сформулировала основные

направления работы по развитию предпринимательства и созданию благоприятной предпринимательской среды в Союзе:

- ❖ единый рынок услуг;
- ❖ содействие развитию профессионального сообщества в государствах – членах Союза в целях обмена опытом;
- ❖ совершенствование порядка определения содержательной эквивалентности регулирования в целях

установления готовности сектора услуг к переводу в единый рынок услуг в ЕАЭС;

- ❖ создание архитектуры административного сотрудничества между компетентными органами государств-членов в целях обмена данными, относящимися к определенному сектору услуг;
- ❖ создание благоприятной предпринимательской среды на территории ЕАЭС.

МИРОМ ПРАВИТ ЦИФРА

Особое внимание делегатов Ассамблеи привлекла сессия «Цифровая империя», на которой обсудили главный тренд двадцатых годов XXI века – цифровизацию экономики.

Модератором панели выступил руководитель центра компетенций «Цифровизация финансовых технологий» **Тимур Аитов**, который остановился на цифровизации бизнеса и актуальных проблемах импортозамещения. Дискуссия между Сергеем Безделовым, Тимуром Аитовым и Сергеем Мариничем разделила аудиторию.



С ключевым докладом в цифровом блоке выступил операционный директор ВТБ Лизинг **Сергей Маринич**, который проанализировал диджитал-тренды как катализаторы развития



лизинговой отрасли и на примере трансформации ВТБ Лизинга показал экономический эффект от внедрения цифровых сервисов и услуг. Об инвестиционных краудфандинговых платформах рассказал **Сергей Безделов**. «Если кто не перейдет сейчас на платформенные решения, он останется за бортом», – предупредил участников председатель подкомитета по развитию инструментов финансирования инновационных и венчурных проектов, первый заместитель председателя Совета по финансово-промышленной и инвестиционной политике ТПП РФ.

АНТИКРИЗИС: БОИ БЕЗ ПРАВИЛ

Живая дискуссия разгорелась на специальной антикризисной панели, в рамках которой прошел бизнес-диалог «Предприниматели vs приставы». В панели приняли участие старшие партнеры Центра правовой помощи «Профессионал» **Татьяна Малявина** и **Светлана Частная**, генеральный директор

платформы по работе с обращениями предпринимателей Забизнес.РФ **Элина Сидоренко** и президент Союза третейских судов и модераторов **Алексей Кравцов**. На площадке Ассамблеи разобрали конкретные проблемы предпринимателей и опыт их взаимодействия с институтом приставов.





ЗЕЛЕННЫЕ РЕЙТИНГИ: ЗАЧЕМ ОНИ РЫНКУ?

В сессии «Современные инструменты и мировые тренды развития отрасли» ESG-рейтинги представил президент Национального рейтингового агентства **Виктор Четвериков**. «Главный мировой тренд сегодня – глобальная ориентация инвесторов на устойчивое развитие», – сказал он. – Устойчивое инвестирование становится основной силой на мировых финансовых рынках. Только кредитные рейтинги компаний уже не могут одновременно отвечать интересам руко-



водства, инвесторов и клиентов. Факторы ESG сегодня являются важными элементами оценки компаний, поскольку могут повлиять на денежные потоки и вероятность выполнения компаниями своих обязательств.

Рейтинг ESG способствует инвестиционной привлекательности и служит ориентиром для сохранения ценных бумаг эмитента в портфелях ответственных инвесторов или их добавления».

С аналитическим исследованием лизинговой отрасли по состоянию на 1 октября 2021 г. выступил исполнительный директор службы финансово-экономической информации АО «Интерфакс», руководитель проекта «Федресурс» **Алексей Юхнин**. Полный текст исследования представлен на сайте НП «ЛИЗИНГОВЫЙ СОЮЗ».



О БЕДНОМ МСП ЗАМОЛВИЛИ СЛОВО



Завершила работу Ассамблеи и Саммита сессия «Расширение доступа субъектов МСП к финансовым ресурсам: льготное финансирование, эффективные инструменты и форматы, развитие альтернативных источников финансирования МСП», которую провел исполнительный директор Фонда содействия кредитованию малого и среднего бизнеса Москвы **Антон Купринов**.

Генеральный директор аналитического агентства «БизнесДром», предсе-

датель комитета по финансовым рынкам «ОПОРЫ России» **Павел Самиев** выступил с докладом «Кредитование, альтернативное финансирование и господдержка МСП: текущая статистика, прогнозы». Он представил собравшимся обзор ключевых статистических данных и динамики по рынку финансирования МСП: выдача новых кредитов, портфель, доля просрочки, ставки, тренды, альтернативные финансовые продукты. «Состояние рынка намного



лучше, чем можно было ожидать в начале пандемии. Идет устойчивый рост, портфель кредитов МСП на 01.07.21 составил 6,8 трлн руб., качество портфеля улучшается – просрочка снизилась до уровня 10% в среднем по России, в топ-30 банков просрочка еще ниже. Доля кредитов МСП в кредитном портфеле банков стабилизировалась на уровне 10%. При этом, по опросным данным, 54% МСП считают, что получить кредит трудно. Качество кредитов МСП существенно лучше в топ-30 банках, где доля просрочки 6%, в банках вне топ-30 – 23%, а в среднем по России этот показатель в этом году снизился с 11 до 9,4%. Концентрация кредитов МСП в банках топ-30 достигла рекордных 82% за всю историю наблюдений», – привел цифры П. Самиев.

Модератор заседания исполнительный директор Фонда содействия кредитованию малого бизнеса Москвы **Антон Купринов** обратил внимание, что рост выдачи кредитов в Москве идет более высокими темпами: за семь месяцев 2021 г. они увеличились на 70% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года, на 8% подрос кре-

дитный портфель. Положительная динамика рынка обусловлена оживлением деловой активности, а также эффективными мерами государства по поддержке кредитования, активным участием банков в этих программах.

Спрос на гарантийную поддержку высокий. С начала 2021 года по сентябрь Фонд заключил на 75% больше договоров поручительства, а объем поручительств увеличился на 40% по сравнению с тем же периодом 2020 года, что коррелирует с общероссийской тенденцией кредитования.

Антон Купринов подчеркнул, что ответственное поведение банков и гибкость Фонда в вопросах реструктуризации позволили удержать величину ссудных портфелей, при этом банки реструктурировали до четверти своих кредитных портфелей с Фондом. В острую фазу кризиса и в 2021 г. катастрофического обрушения на рынке, которого все опасались, не случилось; дефолты были, но выплаты шли в штатном режиме, качество портфеля Фонда остается высоким.

«Что касается влияния гарантийной системы на кредитование МСП, надо отметить, что система должна бы принять на себя больше риска и дать доступ к кредитам большему числу заемщиков, однако по-прежнему и в Москве, и в России проникновение гарантийной системы на рынок кредитования МСП остается слабым, поэтому в числе задач для Фонда на 2022 год мы планируем шаги по увеличению уровня проникновения. С этим связаны наши предложения, которые и нацелены на это: докапитализация региональных фондов, распространение на все региональные гарантийные органи-

зации пилотной практики субсидирования выплат, это математически в разы увеличит производительность системы. Еще одно предложение связано с запуском Корпорацией МСП зонтичного гарантирования портфелей банков. Зонтичное, или портфельное, гарантирование прогрессивно, оно предполагает покрытие по всему портфелю ряда коммерческих банков и предприятий МСП без детального анализа каждого отдельного заемщика – получателя поддержки. Корпорация МСП заявила, что будет выпускать гарантию автоматически путем работы с реестром заемщиков и намерена покрывать весь портфель или часть портфеля. Однако сейчас действующее законодательство не позволяет региональным фондам работать с портфелями, они обязаны проводить анализ каждой сделки. Безусловно, покрытие поручительством по портфелю сни-



мет барьеры при принятии решений, в разы увеличит скорость выдачи гарантий и масштаб этой работы», – резюмировал Антон Купринов.

Председатель совета директоров «Техностройлизинг» **Руслан Игильов** поднял тему лизинга как альтернативного источника финансирования. Значительная доля сделок лизинга приходится именно на МСП, которые используют данный финансовый продукт в качестве одного из основных путей технического переоснащения. При этом фондирование для внебанковских лизинговых компаний в эпоху пандемии по-прежнему остается острой проблемой.

Председатель совета директоров, заместитель председателя правления АКБ «Ланта-Банк» (АО) **Ирина Рысь** сообщила, что на протяжении многих





лет «Ланта-Банк» активно и успешно сотрудничает с региональными институтами поддержки малого и среднего бизнеса. *«На сегодняшний день именно Московский гарантийный фонд предоставляет заемщикам возможность получить самый большой объем поручительств в денежном выражении. Взаимодействие с Фондом выстроено максимально прозрачно: мы совместно работаем над сокращением сроков рассмотрения обращений, помогаем предпринимателям решить проблему с нехваткой собственных средств для развития бизнеса. Со своей стороны банк готов более тесно сотрудничать с Фондом в сфере зонтичных продуктов, а также участвовать в пилотных проектах на благо российского бизнеса. Рассчитываем также на скорое изменение позиции регулятора и перевод поручительств региональных фондов в первую категорию качества по аналогии с гарантиями Корпорации МСП»,* – сказала Ирина Рысь.

Банки должны упрощать жизнь предпринимателям, – убежден вице-президент – директор департамента среднего и малого бизнеса Москвы ПАО «Промсвязьбанк» **Алексей Анаисов**. Для этого ПСБ развивает три направления. Первое – онлайн-продукты, которые бьют рекорды скорости выдачи денег. Клиент может получить решение в день обращения в банк, а по некоторым продуктам и вовсе за 2–3 часа. В целом преимущества онлайн-кредитов: без анализа, без залога и поручительства, без посещения офиса – онлайн-кредиты до 10 млн руб., электронные банковские гарантии до 150 млн руб. и

онлайн-факторинг на топ-дебиторов до 500 млн руб.

Второе – упрощенные продукты – кредиты и гарантии с запросом минимального пакета документов, без расшифровок отчетности и с сокращенным сроком рассмотрения до двух недель: все виды гарантий до 300 млн руб. (в рамках федеральных законов № 44-ФЗ, № 223-ФЗ, в адрес ФТС, ФНС, топ-600 и других заказчиков); кредиты до 250 млн руб. сроком до 10 лет, в том числе на рефинансирование. Якорный продукт – супервердрафт с лимитом до 100 млн руб. на 5 лет – все это время клиент не должен проходить через ноль, а сумма финансирования может составлять до 70% от ежемесячных оборотов.

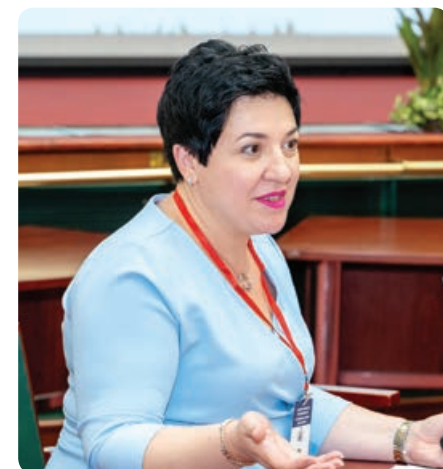
Третье – продукты с государственной поддержкой, ПСБ работает во всех программах господдержки.

«Особо остановлюсь на кредитах в рамках постановления Правительства Москвы № 405 как успешной коллаборации Правительства Москвы, Московского гарантийного фонда и ПСБ, которая позволила выпустить уникальный кредитный продукт на рынке, одновременно «дешевый» за счет субсидий, обеспеченный – за счет поручительства и быстрый – за счет одобренных решений. В обычной практике кредитования это взаимоисключающие параметры. На мой взгляд, ПСБ оказался первым и единственным, кто это внедрил. С учетом сказанного для расширения кредитования МСП нужно увеличивать лимиты онлайн- и «упрощенных» продуктов, а государству – вводить новые програм-



мы субсидирования ставок, тогда кредиторы смогут предложить больше продуктов», – сказал Алексей Анаисов.

Анна Вовк, управляющий партнер консалтинговой компании «А. Консалт», член Совета ТПП РФ по финансово-промышленной и инвестиционной политике, председатель комитета по развитию инвестиционной среды для бизнеса при МТПП, рассказала о банковском финанси-



нии и фондировании компаний МСП и представила портрет идеального заемщика по 4 критериям:

- ❖ финансовые показатели постпандемного периода,
- ❖ положительная кредитная история,
- ❖ рефинансирование пакета услуг,
- ❖ дополнительные меры по обеспечению.

Другие участники сессии – представители банковского сообщества отметили значительную роль господдержки в развитии кредитования МСП: программ становится больше на федеральном и московском уровне, что положительно оценивается рынком. Банки рассчитывают на продление уже действующих программ и запуск новых, к которым сможет присоединиться более широкий круг кредиторов. При этом участники заседания отметили, что по-прежнему одним из барьеров для расширения кредитования с гарантийной поддержкой остается проблема перевода регулятором поручительств региональных фондов, особенно московского, в первую категорию качества.

ФИНАНСИСТЫ И ЗАЕМЩИКИ: ЕДИНСТВО И БОРЬБА ПРОТИВОПОЛОЖНОСТЕЙ ПЛЮС ГАРАНТИЯ НА 10 МИЛЛИОНОВ



Впервые в рамках мероприятия было проведено ток-шоу **«Финансисты vs заемщики: мифы и реалии финансирования малого бизнеса»**, модератором которого стала глава «Дома финансовых решений» ведущий эксперт финансового рынка **Виктория Панченко**.

В реалити-шоу приняли участие ведущие банки: ВТБ, СМП банк, ПСБ банк, Банк Зенит, Ланта Банк, Фонд содействия кредитованию малого и среднего бизнеса Москвы, лизинговые компании и микрофинансовые компании, делегаты Ассамблеи и Саммита.



Предприниматели, подавшие заявки на получение финансирования, получили прямо на Саммите банковские гарантии для госзакупок по 44-ФЗ, 223-ФЗ, решения по лизингу и кредитам. Благодаря цифровизации и финтеху банки стали оперативно осуществлять рассмотрение и выдачу решений по продуктам буквально в течение одного дня. Открытый диалог заемщиков и банков в прямом эфире состоялся впервые. Руководители банков ответили на все вопросы заемщиков, разобрали причины отказов банков, обсудили конкретные кейсы финансирования, нашли решения и новые возможности для предпринимателей в получении финансирования и банковских гарантий, в том числе коммерческих, в госзаказе.

Неожиданным итогом Саммита финансистов и предпринимателей стала коллаборация экологического проекта для страны – прорывного электротранспортного проекта Rent Electric, развиваемого в Москве успешным молодым предпринимателем Владимиром Пермьяковым из Перми, который благодаря сотрудничеству с Домом Финансовых Решений нашел крупных инвесторов.



Завершила Саммит и Ассамблею объединенная церемония награждения сразу двух отраслевых премий **Leader Leasing Awards** и премии в области экономики и финансов им. П. А. Столыпина, которая прошла вечером в отеле «Савой».

После подведения итогов Ассамблеи и Саммита состоялось подписание проекта резолюции. Окончательная редакция резолюции опубликована на сайтах Ассамблеи, журнала «Банковское дело» и подкомитета ТПП РФ по лизингу.



Следующая встреча состоится в Нур-Султане (Республика Казахстан) в октябре 2022 г.

Материал подготовили
Марина Нестеренко,
Татьяна Репина,
Наталья Дергунова

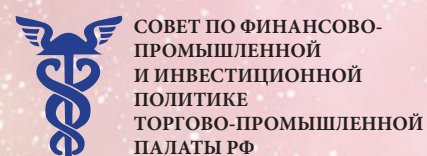
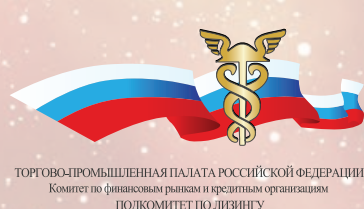
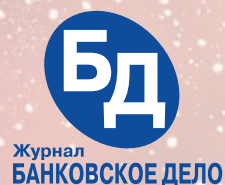




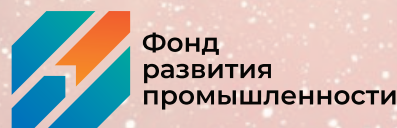
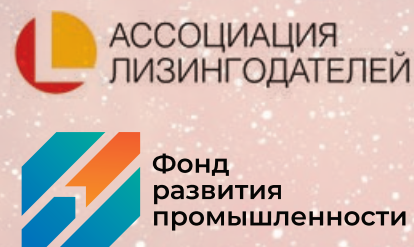
III ПРАКТИЧЕСКИЙ ЕВРАЗИЙСКИЙ САММИТ:

БАНКИ, ЛИЗИНГ, ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ У ЕВРАЗИЙСКАЯ ПРЕМИЯ В ОБЛАСТИ ЛИЗИНГА LEADER LEASING AWARDS

ОРГАНИЗАТОРЫ:



ПРИ ПОДДЕРЖКЕ:



ПАУРЕАТЫ У ЕВРАЗИЙСКОЙ ПРЕМИИ LEADER LEASING AWARDS

ПЕРСОНА ЛИЗИНГА ГОДА

Спиров Вячеслав Юрьевич
Генеральный директор
АО «Сбербанк Лизинг»

ХРУСТАЛЬНАЯ НАГРАДА

За значительный вклад
в развитие сегмента
агролизинга в РФ

АО «Росагролизинг»
Генеральный директор
Косов Павел Николаевич

За клиентоориентированный
подход в работе

АО ВТБ Лизинг
Генеральный директор
Ивантер Дмитрий Евгеньевич

За успешное развитие
лизинга в РФ

АО «БИЗНЕС АЛЬЯНС»
Генеральный директор
Любинин Василий
Александрович

Динамично развивающаяся
компания

ООО «Дельта-Ойл Лизинг»
Генеральный директор
Осокин Денис Александрович

За вклад в совершенствование
нормативной базы

регулирования лизинга
ГК «Балтийский Лизинг»
Генеральный директор
Корчагов Дмитрий Викторович

ЗА ПОДДЕРЖКУ

ЛИЗИНГА В РФ

За многолетнюю поддержку
и вклад в развитие лизинга
в РФ

Севрюков Вадим Олегович
Министерство экономического
развития Российской Федерации

За вклад в развитие
международного
сотрудничества в ЕАЭС
в области лизинга

Захаров Валерий Евгеньевич
Евразийская экономическая
комиссия (ЕЭК)

За вклад в совершенствование
нормативной базы

регулирования лизинга
Громов Сергей Александрович
Руководитель юридической
дирекции ГК «Балтийский
лизинг»

ДИПЛОМЫ

Лидер лизинга дорожно-
строительной техники
АО «Сбербанк Лизинг»
Генеральный директор
Спиров Вячеслав Юрьевич

За поддержку малого и
среднего предпринимательства
и поддержку индивидуальных

предпринимательских
инициатив

АО «Региональная лизинговая
компания Ростовской области»
Генеральный директор
Иванищев Александр
Владимирович

За интенсивное развитие
на рынке лизинга

Акционерное общество
«Объединенная лизинговая
компания» (АО «ОБЛИК»)
Генеральный директор
Цыганков Михаил Борисович

За уникальный вклад
в развитие малого бизнеса

ООО «МК Лизинг»
Генеральный директор
Парола Джорджо

За личный вклад в развитие
лизинговой отрасли

Игилов Руслан Якубович
Заместитель председателя
подкомитета ТПП РФ по
лизингу, председатель
Совета директоров ООО
«ТЕХНОСТРОЙЛИЗИНГ»

Морозова Наталья Николаевна
ПАО СКБ Приморья
«Примсоцбанк»



LEADER LEASING AWARDS

Впервые на орбите произошла стыковка двух профессиональных премий – банковской и лизинговой. Возглавил лизинговую эскадру Евгений Маркович Царев, председатель подкомитета по лизингу ТПП РФ, генеральный директор НП «ЛИЗИНГОВЫЙ СОЮЗ», председатель жюри премии «Leader leasing Awards»



ЭКИПАЖ «ЛИДЕРЫ ЛИЗИНГА»

Главный персональный приз «Персона лизинга года» получил генеральный директор СберЛизинга Вячеслав Юрьевич Спиров. Вячеслав Спиров работает в СберЛизинге с 2012 года. Под его руководством компания уже на протяжении трех лет демонстрирует высокую динамику в развитии сегментов автолизинга и экспресс-продуктов. В прошлом году СберЛизинг успешно завершил очередной этап диджитализации сервисов. Новый продукт – СберАвтоподписка для физических лиц – запущен в 2021 году.



В номинации «За значительный вклад в развитие сегмента агролизинга в РФ» лауреатом стал Росагролизинг, который много лет выступает крупнейшим игроком и драйвером сегмента агролизинга, задавая тренды и определяя вектор развития сложного и высокорискового сегмента рынка. Получила награду коммерческий директор Татьяна Анатольевна Федосеева.

Самой клиентоориентированной лизинговой компанией стал ВТБ Лизинг, отмеченный в номинации «За клиентоориентированный подход в работе». ВТБ Лизинг является крупнейшей универсальной лизинговой компанией России. Профессиональная команда помогает клиентам осуществлять сделки любой сложности с использованием разных инструментов финансирования. Разработка новых предложений для клиентов и совершенствование бизнес-процессов позволяют ВТБ Лизингу занимать лидерские позиции на рынке. В период пандемии ВТБ Лизинг поддержал более тысячи трехсот компаний-клиентов из сегмента малого и среднего бизнеса, предоставив им сначала лизинговые каникулы, а затем произведя массовую реструктуризацию платежей. В церемонии награждения принял участие операционный директор Сергей Владимирович Маринич.

За успешное развитие лизинга в России награждена компания «БИЗНЕС АЛЪЯНС», которая более 15 лет трудится на лизинговом рынке. Совместно с другими лидерами рынка АО «БИЗНЕС АЛЪЯНС» заложило основы и продолжает развивать корпоративный лизинг как ведущий инструмент модернизации промышленности России. Крупные проекты национального масштаба и сегодня – основа бизнеса компании. Памятный знак «Лидер лизинга» получил генеральный директор Василий Александрович Любинин.

А награду в номинации «Динамично развивающаяся лизинговая компания» получило ООО «ДЕЛЬТА-ОЙЛ ЛИЗИНГ» и его генеральный директор Денис Александрович Осокин.





ЭКИПАЖ «ЗВЕЗДЫ ЛИЗИНГА»



Еще одной космической лизинговой команде вручил награды Павел Александрович Самиев, гендиректор аналитического агентства «Бизнес-недром», сопредседатель комитета «ОПОРЫ России» по финрынкам.

В номинации «Лидер лизинга дорожно-строительной техники» победил СберЛизинг, который по итогам 1-го полугодия 2021 года стал первым на рынке в сегменте «Строительная и дорожно-строительная техника, включая строительную спецтехнику на колесах» (согласно рейтингу, подготовленному рейтинговым агентством «Эксперт РА»). Объем нового бизнеса в этом сегменте составил 15,8 млрд рублей.

Получил награду президент ОЛА, финансовый директор СберЛизинг Алексей Николаевич Киркоров.

*Надо не смотреть
на жизнь со стороны,
а идти вместе с ней.*

**Валентина Владимировна
Терешкова**

За поддержку малого и среднего предпринимательства и индивидуальных предпринимательских инициатив награждена «Региональная лизинговая компания Ростовской области», компания входит в инфраструктуру организаций поддержки малого и среднего предпринимательства Ростовской области. Под руководством генерального директора Александра Владимировича Иванищева акционерное общество успешно реализует сложные проекты поставок уникального оборудования и производственных линий напрямую от иностранных производителей для реализации бизнес-проектов предприятиями Ростовской области.

За интенсивное развитие на рынке лизинга награждена «Объединенная Лизинговая Компания – ОБЛИК», универсальная лизинговая компания, предлагающая клиентам высочайший уровень сервиса. 5 лет возглавляет ОБЛИК Михаил Цыганков, и за это время показатели компании удвоились, компания уверенно поднимается в отраслевых рейтингах.

Главная цель – вывод компании в лидеры рынка. На сцене – заместитель начальника управления рисками Татьяна Юрьевна Михайлова.

В номинации «За уникальный вклад в развитие малого бизнеса» лауреатом премии стало ООО «МК ЛИЗИНГ». Генеральный директор компании Джорджо Парола является со-основателем и первым вице-президентом холдинга Mikro Kapital Group. Курирует работу по финансированию малых и средних предприятий.



В 2009 году решением «Роскосмоса» песне «Земля в иллюминаторе» был присвоен официальный статус гимна российской космонавтики. Сертификат, свидетельствующий о присвоении песне статуса гимна, был вручен солисту группы «Земляне» Сергею Скачкову. Документ подписал руководитель Центра подготовки космонавтов имени Гагарина Герой Советского Союза и Российской Федерации Сергей Крикалёв.

*Земля в иллюминаторе,
Земля в иллюминаторе,
Земля в иллюминаторе видна...
Как сын грустит о матери,
как сын грустит о матери,
Грустим мы о Земле – она одна,
А звезды тем не менее,
а звезды тем не менее чуть ближе,
Но все так же холодны.
И как в часы затмения,
и как в часы затмения ждем света
И земные видим сны.*

*Припев
И снится нам не рокот космодрома,
Не эта ледяная синева,
А снится нам трава, трава у дома,
Зеленая, зеленая трава.*

*А мы летим орбитами,
Пути неизбитыми.
Прошит метеоритами простор.
Оправдан риск и мужество.
Космическая музыка
Вливает в деловой наш разговор.
В какой-то дымке матовой
Земля в иллюминаторе –
Вечерняя и ранняя заря.
А сын грустит о матери,
А сын грустит о матери,
Ждет сына мать, а сыновей – Земля.
Припев*



За личный вклад в развитие лизинга – Руслан Якубович Игилов, председатель Совета директоров «ТЕХНОСТРОЙ-ЛИЗИНГ».

За вклад в совершенствование нормативной базы регулирования лизинга – Сергей Александрович Громов, руководитель юридической дирекции «Балтийский лизинг».

За вклад в развитие международного сотрудничества в ЕАЭС в области лизинга – Валерий Евгеньевич Захаров, начальник отдела предпринимательства, услуг и инвестиций Департамента развития предпринимательской деятельности Евразийской экономической комиссии.

За вклад в развитие лизинговой отрасли – Наталья Николаевна Морозова, директор московского офиса «Примсоцбанка».

За многолетнюю поддержку и вклад в развитие лизинга в РФ – Вадим Олегович Севрюков, ведущий советник отдела развития финансовых рынков департамента финансово-банковской деятельности и инвестиционного развития Министерства экономического развития.



ПЕРСОНА ГОДА И ХРУСТАЛЬНАЯ НАГРАДА



12 МИНУТ ВО ВСЕЛЕННОЙ

18 марта 1965 года в 11 часов 30 минут по московскому времени при полете космического корабля «Восход-2» впервые осуществлен выход человека в космическое пространство. На втором витке полета второй пилот летчик-космонавт подполковник Леонов Алексей Архипович в специальном скафандре с автономной системой жизнеобеспечения совершил выход в космическое пространство, удалился от корабля на расстояние до пяти метров, успешно провел комплекс намеченных исследований и наблюдений и благополучно возвратился в корабль. Самочувствие товарища Леонова Алексея Архиповича в период его нахождения вне корабля и после возвращения в корабль хорошее. Командир корабля товарищ Беляев Павел Иванович чувствует себя также хорошо.

Сообщение ТАСС

ПЕРСОНА ЛИЗИНГА ГОДА
Спиров Вячеслав Юрьевич
Генеральный директор АО
«Сбербанк Лизинг»

ХРУСТАЛЬНАЯ НАГРАДА
За значительный вклад в развитие
сегмента агролизинга в РФ
АО «Росагролизинг»
Генеральный директор Косов Павел
Николаевич

За клиентоориентированный
подход в работе
АО ВТБ Лизинг
Генеральный директор Ивантер
Дмитрий Евгеньевич

За успешное развитие лизинга в
России
АО «БИЗНЕС АЛЬЯНС»
Генеральный директор Любинин
Василий Александрович

Динамично развивающаяся
компания
ООО «Дельта-Ойл Лизинг»
Генеральный директор Осокин
Денис Александрович

За вклад в совершенствование
нормативной базы регулирования
лизинга
Громов Сергей Александрович
Руководитель юридической
дирекции ГК «Балтийский лизинг»

За многолетнюю поддержку и вклад
в развитие лизинга в РФ
Севрюков Вадим Олегович
Министерство экономического
развития Российской Федерации

За вклад в развитие
международного сотрудничества в
ЕАЭС в области лизинга
Захаров Валерий Евгеньевич
Евразийская экономическая
комиссия (ЕЭК)



Я хочу вам сказать, что картина космической бездны, которую я увидел, своей грандиозностью, необъятностью, яркостью красок и резкостью контрастов чистой темноты с ослепительным сиянием звезд просто поразила и очаровала меня. В довершение картины представьте себе – на этом фоне я вижу наш советский корабль, озаренный ярким светом солнечных лучей. Когда я выходил из шлюза, то ощутил мощный поток света и тепла, напоминающий электросварку. Надо мной было черное небо и яркие немигающие звезды. Солнце представлялось мне, как раскаленный огненный диск...

Алексей Архипович
Леонов





НОМИНАЦИЯ «ПЕРСОНА ЛИЗИНГА ГОДА»



Вячеслав Юрьевич Спиров
Генеральный директор АО «Сбербанк Лизинг»

Вячеслав Юрьевич Спиров родился в 1984 году в Ленинграде.

В 2006 году окончил Санкт-Петербургский государственный университет экономики и финансов, получив специальность «Управление персоналом». В период 2009–2010 гг. проходил обучение в Международном банковском институте по специальности «Банковское дело». В 2018 году прошел программу обучения для руководителей высшего звена в London Business School.

Награжден почетной грамотой президента Сбербанка за достижение высоких показателей в работе и образцовое выполнение должностных обязанностей.

В сфере лизинга работает с 2007 года, с 2012 года – в АО «Сбербанк Лизинг». Придя в компанию, возглавил де-

партамент корпоративного бизнеса АО «Сбербанк Лизинг» (Москва), проработав на этой должности до июля 2018 года. В мае 2016 года вошел в состав правления компании. С июля 2018 по декабрь 2018 года занимал должность заместителя генерального директора АО «Сбербанк Лизинг».

В декабре 2018 года назначен генеральным директором АО «Сбербанк Лизинг».

На сегодняшний день СберЛизинг является одной из ведущих лизинговых компаний на рынке, входит в экосистему Сбера. Синергия с другими компаниями экосистемы и совместные проекты и продукты приносят клиентам компании дополнительные выгоды и сервисные преимущества.

Под управлением В. Спирова СберЛизинг стал диверсифицированной лизинговой компанией, активно работающей с предприятиями самых разных отраслей экономики. В число клиентов СберЛизинга входят как крупные корпорации, так и представители малого и среднего бизнеса, а также индивидуальные предприниматели. По итогам 9 месяцев 2021 года СберЛизинг был отмечен дипломом рейтингового агентства «Эксперт РА» за работу со средним бизнесом.

СберЛизинг предоставляет услуги традиционного финансового лизинга и операционного лизинга. Клиенты могут приобрести в финансовый лизинг самый широкий спектр предметов лизинга – от легковых автомобилей до морских судов, самолетов и дорогостоящего оборудования для самых разных отраслей. Компания также активно работает с государственными программами субсидирования и программами скидок от производителей.

В мае 2021 года была внедрена услуга подписки для частных лиц – СберАвтоподписка, которая сразу показала высокую востребованность. Это нашло отражение и в цифрах: по итогам 2021 года выдано по подписке порядка 1400 автомобилей на 3 млрд рублей, включая НДС. В 2022 году будет расширена география предоставления услуги, которая на старте ограничивалась Москвой и Санкт-Петербургом.

В числе приоритетных задач СберЛизинга на ближайшие годы – дальнейшее развитие автолизинга, подписных сервисов, а также рост нового бизнеса в сфере «зеленого лизинга».



ВТБ ЛИЗИНГ: МЫ ДОРОЖИМ НАШИМИ КЛИЕНТАМИ

ВТБ Лизинг – одна из крупнейших универсальных лизинговых компаний России, созданная в 2002 году. Является частью корпоративно-инвестиционного бизнеса Группы ВТБ, лидера рынка инвестиционно-банковских услуг.



Дмитрий Евгеньевич Ивантер
Генеральный директор АО «ВТБ Лизинг»

Профессиональная команда ВТБ Лизинг помогает клиентам осуществлять сделки любой сложности с участием лизинговых инструментов финансирования. Офисы компании расположены в 60 регионах России, а также в Белоруссии, Ирландии и на Кипре.

Компания сотрудничает с представителями малого, среднего и крупного бизнеса любых сегментов экономики, предлагая возможность инвестировать в основные средства на выгодных условиях, обновлять и поддерживать в современном состоянии свою производственную и техническую базу. Среди клиентов ВТБ Лизинг есть как крупные градообразующие предприятия, так и небольшие частные организации, и индивидуальные предприниматели. Всем клиентам независимо от размера их бизнеса компания старается предложить оптимальные условия финансирования, а также оказывает квалифицированную помощь и полное содействие на всех этапах лизинговой сделки. ВТБ Лизинг стабильно занимает передовые позиции на рынке благодаря постоянному совер-

шенствованию своего предложения и бизнес-процессов для улучшения качества предоставляемых услуг.

В условиях пандемии компания максимально оптимизировала процессы общения с клиентами, агентами и поставщиками. Большинство операций проходило в режиме онлайн, в частности можно было дистанционно подать заявку на технику и получить расчет платежей по лизингу. Менеджеры работали в тесном контакте с клиентами, продолжая консультации в режиме онлайн. Таким образом, переход на дистанционный способ взаимодействия не помешал клиентам подобрать оптимальные условия для обновления своего парка, реализации программ технической модернизации и новых проектов.

В 2020 году ВТБ Лизинг поддержал более 1,3 тысячи компаний-клиентов из сегмента малого и среднего бизнеса, сначала предоставив им лизинговые каникулы, а затем произведя массовую реструктуризацию платежей. Компания подписала свыше 4 тысяч дополнительных соглашений с клиентами по всей стране.

«Как и всей экономике, весной 2020 года нам пришлось столкнуться с серьезными вызовами. Прежде всего требовалось обеспечить непрерывность процессов в условиях самоизоляции – работу с действующими клиентами было необходимо продолжать при любых обстоятельствах. Мы это сделали. Во-первых, обеспечили непрерывность сопровождения и завершения лизинговых договоров. А во-вторых, для поддержки бизнеса наших клиентов в короткие сроки разработали и внедрили программу реструктуризации с существенным, до 80%, снижением лизинговых платежей на период до полугода. До того как эта программа начала работать, дали возможность нашим клиентам отложить лизинговые платежи без штрафов, чтобы они могли перестроить процессы под меняющуюся реальность и стабилизировать свое положение. Наша конечная цель – стать лидерами рынка по уровню удовлетворенности клиентов и партнером первого выбора. Поэтому мы стараемся предлагать оптимальные решения для бизнеса, индивидуально подходить к каждому клиенту, и при этом постоянно актуализируем свои продуктовые предложения», – прокомментировал получение награды генеральный директор ГК ВТБ Лизинг Дмитрий Ивантер.





МЫ ЧУВСТВУЕМ СЕБЯ УВЕРЕННО

АО «БИЗНЕС АЛЬЯНС» сегодня – одна из пяти крупнейших частных независимых лизинговых компаний. В прошлом году компания стала лауреатом отраслевой лизинговой премии Leader Leasing Awards в номинации «За вклад в развитие лизинга в России». О перспективах развития лизинговой отрасли и одного из ее ведущих игроков первый заместитель главного редактора М. Ю. Нестеренко побеседовала с генеральным директором компании В. А. Любининым.



Василий Александрович Любинин
Генеральный директор АО «БИЗНЕС АЛЬЯНС»

М. Н.: АО «БИЗНЕС АЛЬЯНС» на протяжении многих лет оставался лидером в своем сегменте, в частности в ЖКХ. Удалось ли удержать лидирующие позиции в условиях пандемии и что было самым трудным за последние 2 года?

В. Л.: Я работаю директором больше 2 лет, застал и хорошие времена. Эти 2 года мы более или менее экстенсивно росли, потому что клиентам нужна была техника. Сейчас мы даже больше чувствуем последствия ковида, чем 2 года назад: идет борьба за финансовые ресурсы, за клиентов и технику, которую надо поставить, потому что появились разрывы цепочек поставок. Получается такой замкнутый круг. Ресурсы дорожают, а клиент не может брать средства по ставке выше определенного уровня. При этом лизинговые ставки из-за

конкуренции между лизинговыми компаниями за клиентов падают. Все больше лизинговых компаний стараются уйти в сектор надежных компаний-клиентов, где идет острая борьба за клиентов с идеальной кредитной историей, хорошим менеджментом и т. д., а самой техники между тем становится меньше.

М. Н.: До пандемии компания была номером 1 на рынке лизинга для ЖКХ. Вам удалось сохранить эту позицию или все-таки сейчас теснят конкуренты?

В. Л.: Первое место по оборудованию для ЖКХ мы в основном получили за счет покупки специальной техники. Нам удалось сохранить эту позицию во многом благодаря большим инвестиционным программам клиентов. Мы выполнили все взятые на себя обязательства. Так что и по итогам 2021 г. остаемся лидером. У нас потрясающая экспертиза, которую, наверное, мало у кого можно найти. Параллельно мы проводим с клиентами большую разъяснительную работу, делаем презентации для кредитных учреждений, наших партнеров, рассказываем о возможностях для бизнеса в рамках национального проекта «Экология», например о том, какие фирмы участвуют в его реализации, почему они финансово устойчивы, почему им можно верить. Так что, надеюсь, в этом году мы также будем лидерами, потому что мало кто так хорошо знает этот рынок, как мы.

М. Н.: Получается, что вы плавно вошли в последний тренд, который сегодня актуален для всего мира и для России в том числе, – это ESG-повестка. В «Бизнес Альянсе» доля ESG-проектов достигает 90%...

В. Л.: Совершенно верно. Для нас очень важно работать в соответствии с ESG-принципами. И мы будем и дальше придерживаться этой стратегии развития, потому что работаем не только с клиентами, которые заинтересованы в защите окружающей среды. В этом году у нас будет диверсификация бизнеса, мы будем открывать для себя новые рынки. Но и там мы следим, чтобы наши клиенты не загрязняли почву, воду, чтобы их транспорт и персонал работали с соблюдением принципов ESG, чтобы их процессы управления соответствовали современным стандартам.

М. Н.: Достойно всяческих похвал. Сейчас даже некоторые крупные компании, к сожалению, на словах декларируют многое, но на деле не следуют принципам ESG, особенно в том, что касается клиентов. Архитектура работы вашей компании с клиентами в этом отношении, конечно, вызывает огромное уважение. Тем более, что вы специализировались по тематике корпоративной социаль-

Нам удалось хорошо пережить непростые времена, мы выросли, увеличили штат, у нас хорошие финансовые показатели, прибавилось банков-партнеров, за что мы им очень благодарны. Мы чувствуем себя уверенно, но, как ни странно, именно сейчас мы почувствовали, что конкуренция заставляет нас бороться за долю рынка сильнее, чем год-полтора назад.

ной ответственности, и тема вашей диссертации на момент защиты была одной из самых актуальных.

В. Л.: Да, так получилось, что свою магистерскую работу я писал по корпоративной социальной ответственности. Эта тема давно во мне живет, и сейчас удалось ее реализовать. Я ее начал писать еще в Англии, когда учился там. Свою работу основывал на годовых отчетах крупнейших российских компаний, которые торгуют на Лондонской бирже, собрал большое количество статистической информации. В Москве я доработал исследование в теоретическом и философском плане, и на защите мы долго обсуждали, что это вообще такое – корпоративная социальная ответственность.

Мы сознательно и по зову сердца выстраиваем ESG-стратегию в компании. Если в будущем кредиты под ESG-проекты будут субсидироваться или как-то поощряться, это будет, конечно, большой плюс.

М. Н.: Бывает, что корпоративная культура продекларирована, тома, посвященные миссии и целям, написаны, а ее и в помине нет. Это ведь не только значки с логотипом всем приколоть, а создать целую систему. В вашей компании она существует?

В. Л.: Все зависит от совета директоров и генерального директора, особенно в небольших компаниях. Мы компания не очень большая, и с точки зрения персонала наша забота связана не только с постоянным обучением наших сотрудников, но и с помощью в семейных и личных делах. Например, предоставляем гибкий график работы, удобное рабочее место. Мы стараемся вести постоянный диалог с сотрудниками, формировать комфортную психологическую атмосферу в компании.

М. Н.: Локдаун как-то повлиял на климат внутри компании?

В. Л.: Оказалось, что нам сложно работать удаленно, хотя мы строго соблюдали все требования законодательства и переводили на дистанционный формат работы 30% сотрудников, людей пожилого возраста. Мы значительно повысили нашу автоматизацию, много вложили в информтехнологии. Общение с клиентами в электронном виде у нас уже процентов на 95, наверное, и весь внутренний документооборот уже оцифрован. Но хотя ручной работы стало гораздо меньше, и все процессы проходят гораздо четче, личного общения очень не хватает.

М. Н.: Скажите, пожалуйста, когда компания создавалась, она была ориентирована в большей степени на энергетическую отрасль. Сейчас у вас все проекты – экология и ЖКХ. Осталась ли энергетика в портфеле?

В. Л.: Клиентов из энергетической отрасли сейчас у нас нет. Мы после наших больших проектов занимались малой генерацией, и до сих пор мне кажется, что это очень перспективная отрасль, я вижу там несколько очень сильных игроков. Возможно, мы будем продолжать заниматься ею в ближайшем будущем, но сейчас реформа энергетики ДПМ-2 пока не запущена. Я знаю, что она уже проработана, есть понимание, как она будет выглядеть, но нет того большого процесса, который происходил после реформы РАО ЕЭС, когда новые частные инвесторы были обязаны обновлять фонды, которые приобрели.

М. Н.: У вас за плечами работа в крупнейших корпорациях и финансовых структурах, в рейтинговом агентстве, вы разрабатывали методики стресс-тестирования Большой четверки и т. д. Вы большой специалист в области управления рисками. Какие риски в лизинговой отрасли вы видите на ближайшую перспективу?

В. Л.: Если указывать точно, без общих слов, то сейчас есть тенденция перехода на плавающие ставки. Банки, пытаясь хеджировать финансовые риски и процентный риск, уговаривают многих клиентов переходить на плавающую процентную ставку. Причем клиентская выручка фиксирована, она не может меняться раз в месяц, прибавляя по проценту, не может реагировать на изменения на финансовых рынках. И мы видим, что многим кредитным институтам удается уговорить клиентов использовать плавающую ставку. Это очень опасная игра, потому что ставки могут резко меняться, причем как повышаться, так и снижаться. А мы в такие игры не играем. Мы занимаемся исключительно лизингом и полностью нивелируем любые финансовые риски. Больше ни на чем зарабатывать параллельно не хотим, прочих доходов у нас нет. Но вот эта опасная тенденция плавающих ставок должна всеми учитываться. И вообще, в нестабильной экономической ситуации важно иметь подушку финансовой безопасности.

М. Н.: Чего вы лично хотите достичь к концу 2022 г.?

В. Л.: Чего я хочу достичь? Спокойствия, гармонии в личном плане. А в плане бизнеса я нацелен на продолжение наращивания лизингового портфеля компании. Мы чувствуем в себе большой потенциал, и я хочу продолжать работать с крупными холдингами. У нас есть уже возможность проводить диверсификацию портфеля, открывать для себя новые отрасли. Мы будем возвращаться в железнодорожную отрасль, где растет суточная ставка аренды вагонов. Это рынок очень непростой, волатильный, но перспективный. Мы будем также заниматься поставками оборудования. Мы видим оживление таких наших потенциальных клиентов, как крупные сырьевые предприятия, которые заинтересованы развивать производство, открывать новые заводы и развивать новые проекты, замороженные ранее. Перспектив для бизнеса очень много.





МеКаМиннефть

30 ЗАО «СП «МеКаМиннефть» – 30 ЛЕТ УСПЕХА



Денис Александрович Осокин,
Председатель Совета директоров
ЗАО «СП «МеКаМиннефть»

Юбилейный 2022 год «МеКаМиннефть» встречает достойно. Это крупнейшая компания на рынке нефтесервисных услуг, способная решать самые сложные технологические задачи в области повышения нефтеотдачи пластов. В арсенале компании: 24 флота ГРП, 7 флотов ГНКТ, почти 2 000 сотрудников, инновационные технологии и высококласная школа ГРП. В ее составе 14 обособленных подразделений в разных регионах РФ, и каждое – как «МеКаМиннефть» в миниатюре. За первые два месяца юбилейного года количество операций ГРП составило более 1000 – новый рекорд. И это не предел. Мы уверенно смотрим в будущее! В наших планах на 2022–2023 гг. – успешно провести полный цикл испытаний опытного образца российского флота ГРП на нефтяных месторождениях ПАО «Газпром нефть». Главной перспективной стратегией предприятия остаются инновации, модернизация производства и точный экономический расчет. В приоритете – внедрение новых стандартов в области охраны труда и экологии, которые последовательно претворяются в жизнь в соответствии с требованиями ESG. Соблюдение ESG-принципов сегодня не просто модная тенденция, это важнейшее направление стандартов ведения бизнеса, и это один из главных векторов нашей стратегии развития.

История предприятия складывается из множества деталей – ежедневных трудовых подвигов коллектива, рутинной работы, взлетов и падений, экономических кризисов и финансовых успехов. Каждый этап жизни компании стал шагом к приближающемуся 30-летию. И по праву – к заслуженному за три десятка лет званию лидера на рынке нефтесервисных услуг.

В июне 1992 года ПО «Мегионнефтегаз», германская фирма «Cat.oilGmbH» и бельгийская финансовая компания «MickoFinanceandTradingCompany» учредили ТОО «Совместное Предприятие «МеКаМиннефть», а уже в апреле 1993-го предприятие вместе с зарубежными коллегами произвело первый гидроразрыв пластов (ГРП) на Ватинском месторождении. Лучшее свидетельство стабильного роста производственных показателей.

Число флотов ГРП с каждым годом росло, появились флоты с гибкими насосно-компрессорными трубами (ГНКТ), наращивались производственные мощности, в структуре компании создавались новые службы, повышалась квалификация кадров. Наряду с увеличением объемов значительно выросли сложность и процент успешности работ. Такая активная динамика в 2012 году выводит предприятие за пределы Нижневартовского района, в портфеле заказов – месторождения Нового Уренгоя и Ханты-Мансийского автономного округа – Югры.

Несмотря на высокую конкуренцию «МеКаМиннефть» всегда продолжала уверенно идти вперед, оказывая сервисные услуги крупнейшим нефте- и газодобывающим компаниям страны, предлагая заказчикам производственный союз, нацеленный на максимально эффективные результаты.



Основные вехи успешного развития на российском рынке

1992 – год основания общества
1993 – запуск в работу первого флота ГРП
1996 – запуск в работу первого флота ГНКТ
2011 – начало технического перевооружения и увеличения производственных мощностей
2012 – выход за пределы Нижневартовского района – в портфеле заказов месторождения ХМАО-Югры и ЯНАО
2015 – «МеКаМиннефть» была признана лучшей подрядной организацией ОАО «НК «Роснефть»
2016 – ЗАО «СП «МеКаМиннефть» лидер по количеству комплексов ГРП на рынке РФ
2017 – производственная программа включает 4676 операций ГРП; успешно проведен первый 150-тонный ГРП на скважине высокого давления. Запуск модульного (вертолетного) флота ГРП
2019 – стратегическое внедрение линии по производству оборудования для технологического применения предприятиями ТЭК в рамках локализации и импортозамещения
2021 – на ПМЭФ-21 подписано трехстороннее Соглашение о сотрудничестве с Госкорпорацией «Роскосмос» и ПАО «Газпром нефть» о создании, экспертной оценке и испытании современного отечественного флота ГРП для добычи трудноизвлекаемых запасов нефти и газа. Сотрудничество позволит в рамках программы импортозамещения создавать высокотехнологичное оборудование в интересах отечественного нефтегазового комплекса

Задолго до того как зеленая повестка стала мировым и российским трендом, в МеКаМиннефть целенаправленно следовали основным принципам ESG – от охраны здоровья и создания комфортной среды до корпоративного управления и сохранения экологии. Наш собеседник – Яна Ситникова, начальник отдела по работе с персоналом.



Яна Ситникова,
начальник отдела по работе
с персоналом

БД: Яна, какой для вас главный ориентир ESG как для начальника отдела по работе с персоналом?

Я. С.: Для меня главный ориентир ESG – это экологичный подход, который касается как отношения к природе, так и работы с сотрудниками. Мы стараемся уделять данному направлению большое внимание, реализуем различные социальные программы. Люди – это главный актив бизнеса, поэтому важно выстраивать работу так, чтобы человек мог найти свое призвание и был готов к любым переменам.

БД: Ваш коллектив поддерживает такие инициативы?

Я. С.: Я сказала бы так: «Отдел по работе с персоналом – мы работаем для вас!» для нас не просто лозунг: у нас в компании реализованы проекты, нацеленные на мотивацию персонала, особенно тех, кто относится к отдельным категориям сотрудников – донорам, участникам боевых действий, ветеранам труда, детям и молодежи. И конечно, наши сотрудники активно поддерживают эти проекты.

БД: У «МеКаМиннефть» обширная география, каждое предприятие – своего рода государство в государстве.

Это сложно в плане создания общей корпоративной культуры, которая также является частью зеленой повестки?

Я. С.: Да, вы правы, в составе компании 14 обособленных подразделений. Они действуют в самых разных уголках страны: Томской области, Пермском крае, ЯНАО, ХМАО-Югре и других. В ноябре 2017 года мы создали информационный ресурс по работе с персоналом на сайте ЗАО «СП «МеКаМиннефть», где каждый сотрудник в любое время суток при помощи мобильного устройства может узнать о планируемых событиях, принять участие в социальных проектах и конкурсах.

БД: Один из ключевых принципов ESG – забота о сотрудниках, охрана труда, создание комфортной среды. Получается?

Я. С.: Где бы ни находились рабочие бригады нашей компании, везде созданы необходимые условия для эффективной работы и полноценного отдыха. Мы уверены, что системный менеджмент безопасности труда и охраны здоровья, постоянное снижение производственных рисков, повышение квалификации и обучение персонала – важная составляющая стратегии ESG.

БД: Работа с молодежью и детьми, формирование ценностей будущих поколений – это отдельный и очень важный принцип стратегического развития компании.



Я. С.: Совершенно согласна. Наши HR-проекты высоко отмечены на разных уровнях и для многих работодателей служат примером. Главная цель проекта «Лаборатория будущего» – создание кадрового резерва предприятия. Его участниками уже стали десятки студентов Самарского государственного технического университета, а многие из них теперь трудоустроены в ЗАО «СП «МеКаМиннефть». Еще один проект – «Будущее за нами» – создавался специально для детей работников нашей компании. Ведь именно они, возможно, станут нашими работниками, а гордость за профессию родителей позволит создавать целые рабочие династии.

БД: Семейные традиции сегодня приобретают особое значение. Ведь интернет становится для многих пространством, заменяющим семейное общение.

Я. С.: Социальная политика ЗАО «СП «МеКаМиннефть» пропагандирует среди прочего семейные ценности. Мероприятия часто проводятся в семейном формате: конкурсы, фестивали, спортивные соревнования. Один из самых полюбившихся проектов – творческий конкурс «Живые открытки» для детей наших сотрудников. По эскизам их творческих работ в типографии изготавливаются поздравительные открытки, которые накануне праздников рассылаются партнерам. Этот конкурс стал для нас доброй традицией, формируя благоприятный имидж HR-бренда компании.

БД: А если бы главный принцип развития компании формулировали вы, как бы он звучал?

Я. С.: Наша компания с самого начала работает под девизом «Мы все – единая команда!»





ЗА ЗНАЧИТЕЛЬНЫЙ ВКЛАД В РАЗВИТИЕ СЕГМЕНТА АГРОЛИЗИНГА В РФ



Павел Николаевич Косов,
Генеральный директор
АО «Росагролизинг»

2021-й войдет в историю Росагролизинга как юбилейный год, год новых рекордов и достижений.

Именно в этом году инвестиции компании в развитие агропромышленного комплекса страны превысили отметку 350 млрд рублей.

Росагролизинг – по-прежнему лидер рынка агролизинга и эффективный инструмент обновления материальной базы. Для успешного проведения сезонных полевых работ сельхозтоваропроизводители с помощью льготного лизинга приобрели около 10,5 тыс. единиц машин и технологического оборудования на сумму 46 млрд рублей.

Рост инвестиций Росагролизинга в приобретение сельхозтехники превысил на 15% показатель 2020 года.

Поставленная в 2021 году техника может обработать свыше 1,7 млн га сельхозземель, а общее энергонасыщение лизингополучателей за счет приобретенной сельскохозяйственной техники достигло 900 тыс. лошадиных сил.

Высокие показатели работы компании, значимые для продовольственной безопасности страны реализованные сделки способствовали победе в номинации «За значительный вклад в развитие сегмента агролизинга в РФ».

АО «Росагролизинг» создано в 2001 году для решения задач, поставленных Правительством Российской Федерации по развитию и модернизации отечественного АПК, при этом 100% акций компании принадлежит государству.

АО «Росагролизинг» – государственная лизинговая компания, деятельность которой направлена на техническую и технологическую модернизацию отечественного АПК посредством передачи в лизинг средств производства организациям АПК страны.



ЗА ЛИЧНЫЙ ВКЛАД В СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НОРМАТИВНОЙ БАЗЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ЛИЗИНГА



Сергей Александрович Громов
Руководитель юридической
дирекции ГК «Балтийский лизинг»

Лауреатом V Евразийской премии Leader Leasing Awards в номинации «Хрустальная звезда» в 2021 году стал руководитель юридической дирекции компании «Балтийский лизинг» Сергей Громов. Жюри отметило его вклад в развитие отрасли благодаря проекту совершенствования нормативной базы регулирования лизинга.

Работа над законопроектом, регулирующим лизинговый рынок, – процесс долгий и трудоемкий, впервые о реформе заговорили в 2015 году, но дискуссия продолжается до сих пор. В диалоге с будущим регулятором участвуют лучшие эксперты отрасли, заботящиеся о том, чтобы финальная версия законопроекта не стала препятствием для развития тех или иных направлений лизинга в России.

«Первоначальная версия законопроекта вносилась с идеей регулирования лизинговых компаний, контролируемых государством. Новая версия предполагает обратное – урегулировать деятельность всех лизинговых компаний, но вывести из-под действия новых регуляторных правил лизингодателей, полностью принадлежащих государству, по перечню, устанавливаемому правительством. По существу, во втором чтении предлагается принять совершенно иной законопроект по сравнению с законопроектом, принятым в первом чтении, без достаточного обоснования целесообразности такого законодательного решения», – сказал Сергей Громов.



Яндекс Организация мероприятий любого уровня: Капитал-инфо



РОЖДЕСТВЕНСКИЙ
БАЛ



КОРПОРАТИВНЫЕ
МЕРОПРИЯТИЯ



ДЕЛОВЫЕ
ПОЕЗДКИ



MICE И
КОНФЕРЕНЦИИ



МУЗЫКАЛЬНО-
ПОЭТИЧЕСКИЕ САЛОНЫ



ТАНЦЕВАЛЬНЫЕ
ВЕЧЕРА



КВЕСТЫ



БИЗНЕС-
ЛАНЧИ



ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ
ПРЕМИИ



КапиталИнфо

+7 903 729 2394 | +7 916 488 3107
reclama@tpnews.ru | pr2@tpnews.ru
www.kapital-info.ru





ДИПЛОМЫ



РУКОПОЖАТИЕ В КОСМОСЕ

Исторический запуск кораблей «Союз-19» и «Аполлон» состоялся 15 июля 1975 года. В экипаж «Союза-19» входили Алексей Леонов и Валерий Кубасов, на «Аполлоне» летели Томас Стаффорд, Вэнс Бранд и Дональд Слейтон. 17 июля корабли успешно состыковались, космонавты приветствовали друг друга на двух языках, а Леонов со Стаффордом пожали друг другу руки в шлюзовом отсеке – знаменитое рукопожатие в космосе. По замыслу руководителей полета это должно было произойти в тот момент, когда состыкованные корабли пролетали бы над Москвой. Судьба внесла в эти планы свои коррективы: как вспоминал потом Алексей Леонов, он пожал руку американского коллеги в тот момент, когда корабли оказались над Эльбой – там, где тремя десятками лет раньше встретились разгромившие нацистскую Германию воины СССР и США. Первая совместная акция двух стран заложила основу для создания будущей Международной космической станции.

«Закончили мы подготовку – все. Большая, как они говорят, вечеринка. И мы уже должны отчитаться о чем-то. Ну, я решил блеснуть знанием языка, экзамен же сдан. Я рассказываю, что мы сделали, что мы готовы. В конце концов я решил им пожелать жизни, полной успеха: "I want to wish you successful life". И при этом я в одном слове потерял частичку, и смотрите, что получилось: "I want to wish you sexful life". Это был взрыв. Сейчас уже никто не помнит, какие научные эксперименты мы делали. Но "sexful life" все помнят. Прошло 10 лет. Мы праздновали юбилей, и академик Флетчер, президент NASA, мне вдруг говорит: "Генерал, я прошу вас произнести речь, и ошибитесь, пожалуйста, как в прошлый раз"».

**Летчик-инженер-космонавт
Алексей Леонов**



Лидер лизинга дорожно-строительной техники
АО «Сбербанк Лизинг»
Генеральный директор Спиров Вячеслав Юрьевич

**За поддержку малого и среднего
предпринимательства и поддержку
индивидуальных предпринимательских
инициатив**

АО «Региональная лизинговая компания
Ростовской области»
Генеральный директор Иванищев Александр
Владимирович

За интенсивное развитие на рынке лизинга
АО «Объединенная лизинговая компания» (АО
«ОБЛИК»)

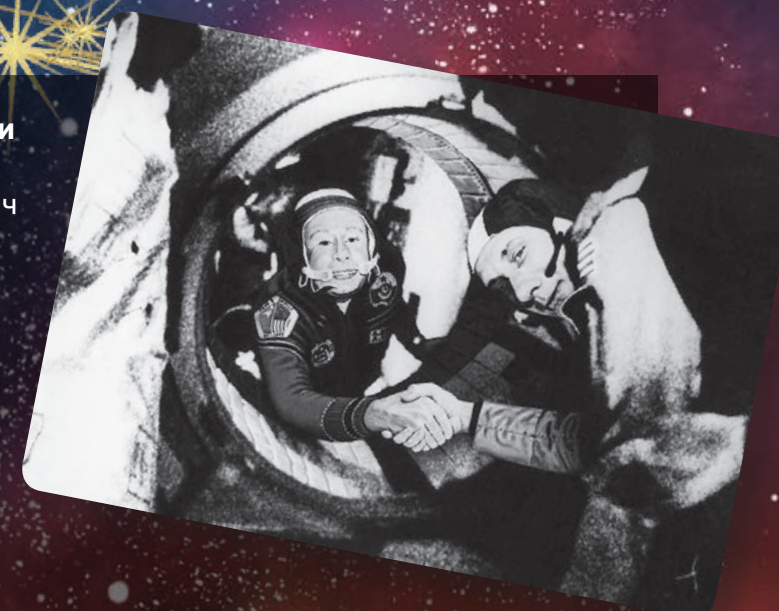
Генеральный директор Цыганков Михаил
Борисович

**За уникальный вклад в развитие малого
бизнеса**

ООО «МК Лизинг»
Генеральный директор Парола Джорджо
За личный вклад в развитие лизинговой отрасли

Игилов Руслан Якубович
Заместитель председателя подкомитета ТПП РФ
по лизингу, председатель Совета директоров
ООО «ТЕХНОСТРОЙЛИЗИНГ»

Морозова Наталья Николаевна
ПАО СКБ Приморья «Примсоцбанк»



*«Вчера, когда я в первый
раз открыл люк и сказал
"хелло" Валерию и Алексею,
я подумал, что, открывая
люки в космосе, мы
открываем новую эру в
истории человечества. Я
уверен, что у этой эры
хорошее будущее».*

**Астронавт
Томас Стаффорд**

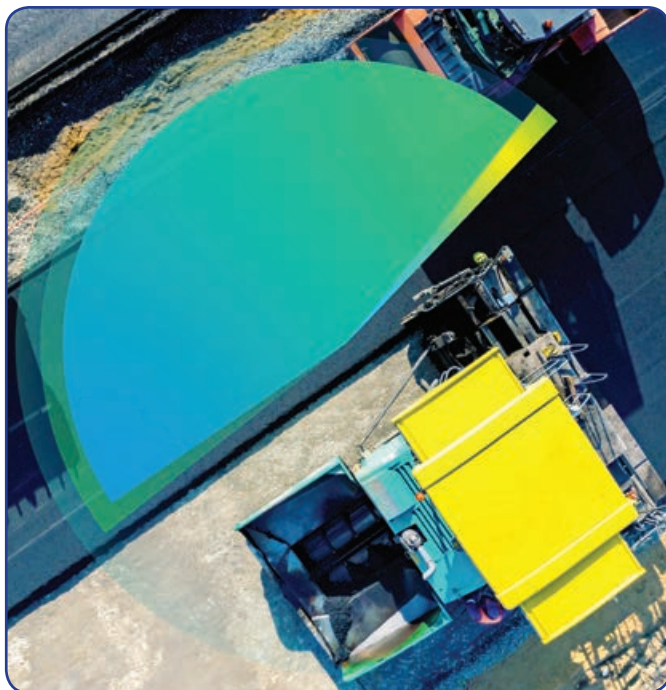
*«То, что казалось
несбыточным на
протяжении веков, что
вчера было лишь
дерзновенной мечтой,
сегодня становится
реальной задачей, а
завтра – свершением»*

**Сергей Павлович
Королёв**



ЛИДЕР ЛИЗИНГА ДОРОЖНО-СТРОИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ

Лизинг спецтехники является важным направлением деятельности СберЛизинга, а среди всех ее видов один из самых востребованных – дорожно-строительная техника. Она пользуется большим спросом как со стороны частных компаний, так и предприятий госсектора. СберЛизинг также активно сотрудничает с администрациями российских городов, муниципальных образований, финансируя поставки самого широкого спектра дорожно-строительной техники отечественного и иностранного производства.



В дорожной сфере РФ на протяжении последних лет наблюдаются позитивные изменения, а формирование современной качественной и доступной транспортной инфраструктуры стало одной из приоритетных задач отрасли. Ведутся работы по строительству новых дорог, возведению мостов и путепроводов, а также масштабные ремонтные работы на федеральных трассах и автодорогах местного значения. Большой вклад в этот процесс вносит национальный проект «Безопасные и качественные автомобильные дороги», срок реализации которого продлен до 2030 года. Его главная цель состоит в повышении качества жизни населения. В этой связи особое внимание уделено созданию и восстановлению инфраструктуры вблизи социально значимых объектов, благоустройству прилегающих к ним территорий, обустройству пешеходных переходов и др. Все вышеперечисленное, наряду с отложенным спросом 2020 года, обуславливает высокий спрос на дорожно-строительную технику.

Ассортимент дорожно-строительной техники очень велик. Это грейдеры, бульдозеры, экскаваторы, погрузчики, ас-

фальтоукладчики, катки и многое другое. СберЛизинг работает только с проверенными производителями и поставщиками, которые могут обеспечить широкую продуктовую линейку и комфортную сервисную составляющую. Вся продукция имеет соответствующие сертификаты качества и отвечает самым строгим нормативам.

Успехи деятельности компании в данном направлении подтверждаются финансовыми показателями. Объем нового бизнеса в сегменте «Строительная и дорожно-строительная техника, включая строительную спецтехнику на колесах» по итогам 9 месяцев 2021 года вырос в два раза по сравнению с аналогичным показателем прошлого года. Лизинговый портфель на 1 октября 2021 года составил 50,1 млрд рублей.

В региональном разрезе в сегменте дорожно-строительной техники лидирует Сибирский федеральный округ, показавший прирост нового бизнеса в четыре раза. Далее следуют Дальневосточный, Приволжский и Уральский округа. Замыкает топ-5 московский филиал.

СберЛизинг активно участвует в государственных программах субсидирования, что делает приобретение техники для клиентов еще более доступным. Большой вклад в рост продаж вносят специальные программы скидок от ведущих партнеров – XCMG, SDLG, Case, New Holland.

Дорожно-строительную спецтехнику можно приобрести в лизинг на пять лет с нулевым авансом. Максимальный лимит в рамках экспресс-решений составляет 100 млн рублей, для больших корпоративных сделок ограничений по сумме нет. Сделка по приобретению любой спецтехники при желании клиента заключается дистанционно. Для этого необходимо заполнить заявку на сайте СберЛизинга, пройти все этапы сделки в удаленном режиме и подписать документы квалифицированной электронной цифровой подписью.



ЗА ЛИЧНЫЙ ВКЛАД В РАЗВИТИЕ ЛИЗИНГА В РОССИИ



Руслан Якубович
Игилов

Заместитель председателя подкомитета ТПП РФ по лизингу, член НП

«Лизинговый Союз», председатель Совета директоров ООО «Техностройлизинг», вице-президент по работе с предприятиями ТЭК ПАО САК «ЭНЕРГОГАРАНТ», член Экспертного совета национальной инвестиционной платформы, выпускник Московского авиационного института (технического университета) – факультет 2 «Двигатели летательных аппаратов» (каф. 202 ЖРД).

В ноябре 2009 года окончил Российскую академию народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, факультет «Высшая школа корпоратив-

ного управления» по специальности «Евроменеджмент – мастер делового администрирования (МВА)». Имеет огромный опыт работы в сфере финансов (лизинга), в том числе более 15 лет – в реализации инвестиционных проектов в нефтегазовом комплексе, более 10 лет – в сфере страхования и финансовой защиты предприятий ТЭК (нефтегазового комплекса) с учетом специфики их деятельности по комплексному страхованию.



ЗА ПОДДЕРЖКУ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА И ПОДДЕРЖКУ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ ИНИЦИАТИВ

АО «Региональная лизинговая компания Ростовской области»

Учитывая высокую востребованность поддержки предпринимателей, пользующихся услугами лизинга, Правительство Ростовской области 11 ноября 2017 года создало акционерное общество «Региональная лизинговая компания Ростовской области». Основной задачей АО «РЛК РО» является предоставление субъектам малого и среднего предпринимательства услуги финансовой аренды (лизинга) с целью приобретения коммерческого транспорта, спецтехники и оборудования, в т. ч. высокотехнологичного, на льготных условиях до 5 млн рублей (за счет средств

АО «РЛК РО») с удорожанием от 5% в год на срок до 5 лет. Условия предоставления лизинга в акционерном обществе «Региональная лизинговая компания Ростовской области» оказывают значительное влияние на активность спроса у предпринимателей и организаций нашего региона в приобретении производственного оборудования, спецтехники, сельскохозяйственной техники, а также коммерческого транспорта по программе льготного лизинга. Следует отметить, что ряд предприятий и предпринимателей уже используют в своей деятельности полученные в лизинг у АО «РЛК РО» оборудование и транспорт. Сферы деятельности действующих клиентов

акционерного общества различны, это и транспортные услуги, улучшающие логистику в нашем регионе, и частные медицинские центры социальной направленности, использующие высокотехнологичное оборудование, а также производство инновационных фармацевтических препаратов, востребованных как на отечественном рынке, так и имеющих экспортный потенциал.



ЗА ИНТЕНСИВНОЕ РАЗВИТИЕ НА РЫНКЕ ЛИЗИНГА

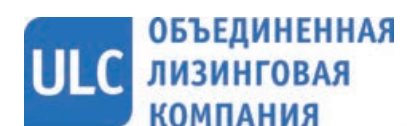
Акционерное общество «Объединенная лизинговая компания» (АО «ОБЛИК»)

За 2021 год благодаря интенсивному росту наша отрасль стала узнаваемой и масштабной, значимость лизинга для экономики страны существенно выросла, все большая доля автотранспорта и оборудования реализуется с использованием лизинговых механиз-

мов. Заметно вырос профессиональный уровень отрасли.

Стать лауреатом премии Leader Leasing Awards приятно и почетно. Прирост объемов – один из главных показателей для лизингового бизнеса, но во главу угла мы все-таки ставим качество портфеля. Рост не может быть бесконечным, а надежность и качество портфеля – залог дальнейшего

устойчивого развития. Мы уже многое изменили и улучшили для достижения этой цели и продолжим развиваться, чтобы оставаться партнером первого выбора для клиентов.



Рождественская встреча двенадцати месяцев



17 декабря в балльном зале одного из лучших отелей столицы – «Савой» – прошел самый яркий предновогодний бал делового сообщества – XIII Рождественский бал финансистов и предпринимателей «Двенадцать месяцев», организованный журналом «Банковское дело» при поддержке Совета ТПП РФ по финансово-экономической и инвестиционной политике.



Тему бала организаторы выбрали неслучайно. За 12 прошедших лет Рождественский бал стал визитной карточкой декабря, главным светским событием в финансовой отрасли, которым с 2009 года открывается зимний балльный сезон накануне знаменитых европейских балов в Вене и Дрездене и завершается деловой год предпринимателей. Ведь Рождественский бал – это не только волшебный праздник музыки и танцев с изысканным гала-ужином, специально приготовленным шеф-поваром ресторана «Савой», но и площадка делового общения. Здесь встретились более 100 руководителей финансовых и бизнес-структур России, бизнесмены, политики, артисты и меценаты, которые побывали в гостях у двенадцати месяцев.





Приветственным словом к гостям бала обратились президент Ассоциации российских банков Гарегин Тосунян, председатель Совета ТПП РФ по финансово-промышленной и инвестиционной политике Владимир Гамза, главный редактор журнала «Банковское дело» Владимир Нестеренко, вице-президент ТПП РФ Дмитрий Курочкин, вице-президент Ассоциации банков России Константин Артюх.



Открыла бал его хозяйка, 1-й заместитель главного редактора журнала «Банковское дело» Марина Нестеренко: «Я хочу поблагодарить всех партнеров и коллег, которые помогли создать сказку двенадцати месяцев, но особая благодарность – генеральному партнеру бала авиакомпании AlMasria в лице вице-президента Ахмеда Абогаллаха и руководителю проекта Open Water Дмитрию Князеву. А мы начинаем собирать подснежники и зажигать новогодний костер, у которого соберутся братья-месяцы».



Традиционно бал начался с церемонии награждения. В этот раз во главе бального церемониала – дамы, которые стали лауреатами премии «Хрустальная корона».

Обладательницами хрустальных наград стали:

ФИНАНСИСТ ГОДА – за вклад в развитие финансовой системы России – Татьяна Владиславовна Дерюгина, член Правления, главный бухгалтер – финансовый директор Банка Фридом Финанс;

МИСЕ-ОРГАНИЗАТОР ГОДА – за личный вклад в популяризацию банковской отрасли – Татьяна Павловна Мосалева, начальник отдела Управления организации бизнес-мероприятий Ассоциации банков России;



МЕЦЕНАТ ГОДА – за вклад в развитие инклюзивного туризма – Инна Владимировна Бельтюкова, генеральный директор компании «Инна-тур».

Специальной медалью была отмечена деятельность Полины Бергэн, режиссера международного фестиваля «Дорога на Ялту» – проекта, посвященного исполнению музыкантами и певцами со всего мира песен о войне на их родных языках.

Юбилейной медалью в честь 25-летия деятельности отмечен клуб «Российский Парламентарий» Госдумы РФ.

Особая награда досталась авиакомпании Al Masria и проекту OPEN WATER CHALLENGE – за организацию поездки группы туристов с ограниченными возможностями в Египет для обучения дайвингу.





Традиционное «Бал начинается», которым открывается каждый рождественский бал, в этот раз под звон бокалов с шампанским дружно произнесли не только официальные лица, но и гости первого бала Наталья Гришина (Аки-банк) и Юрий Караваев (Москомбанк), а вместе с ними и все участники бала.

В этом году, словно у новогоднего огня, на балльном паркете встретились двенадцать месяцев, каждый из которых рассказал свою удивительную волшебную балльную историю, вспомнив все 12 балов, прошедших с 2009 года: Январь закружил в вальсах на балу у Золушки, Февраль рассказал про «Карнавал в Венеции», Март вспомнил бал «Принцесса цирка», а Апрель пронесся в мазурке, как на балу «Летучая мышь». «Снежная королева», «Тысяча и одна ночь», «Сокровища России» – как драгоценные камни нанизываются на нить в прекрасном ожерелье, так балльная программа рассказала о лучших эпизодах балльной истории журнала «Банковское дело». Перед гостями выступили ведущие артисты оперы и балета, мастера российской эстрады.

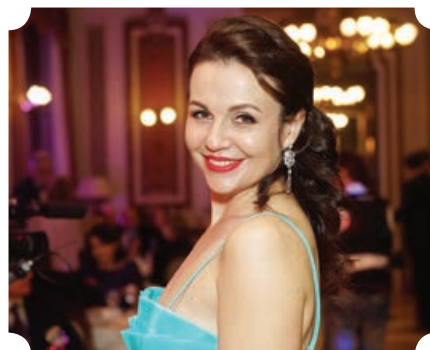


А на рождественском балу выступали:
ПОЛИНА КЛИННИКОВА, сопрано, финалистка проекта «Голос», солистка проекта «Опера для всех»;
МАКСИМ СУДАРЕВ, солист Нижегородского театра оперы и балета им. Пушкина, выпускник РАМ им. Гнесиных. Лауреат международных конкурсов, солист проекта «Опера для всех»;
МАРИНА АГАФОНОВА, сопрано, оперная и концертно-камерная певица, лауреат международных конкурсов. «Волшебное сопрано» – именно таким эпитетом наградили Марину Агафонову после триумфального выступления в австрийском Зальцбурге в августе 2015 года, где на международном оперном конкурсе ей была присуждена высшая награда за лучшее исполнение произведений Верди;
ПОЛИНА СУДАРЕВА, сопрано, **ФЕДОР РЫТИКОВ**, тенор, финалист шоу-проекта «Голос» на 1-м канале, **Центр хореографического воспитания «ВИВА ДАНС»** под управлением Алены Важесовой, инструментально-джазовый оркестр **Classy Jazz** под управлением Олега Матвеева, звезда московских мюзиклов **ДАРЬЯ БУРЛЮКАЛО**.

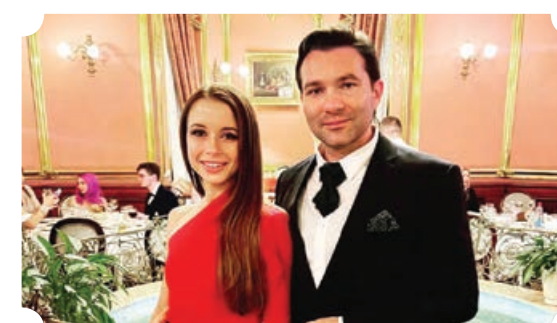


Сорвала аплодисменты сольным выступлением **Анастасия Бейнар**, актриса, участница проектов «Голос», «Зажигай звезду».

Специальный подарок гостям бала сделали **Таша Ункель**, официальный астролог бала, которая подарила самый точный финансовый гороскоп для каждого месяца наступающего 2022 года, и модельер **Виктория Андриянова** с показом новой зимней коллекции. Госпожа Андриянова выбрала гостью бала – Наталью Гришину – королевой модного показа.



Новым годом всех поздравил **Александр Журбин**, легендарный композитор, автор музыки к операм, опереттам, мюзиклам, эстрадным хитам, который подарил гостям бала премьеру песни «Ольга», посвященную медикам, и исполнил на бис знаменитый вальс «Тучи в голубом».





Особой любовью участников бала традиционно пользуется рождественская лотерея. В этом году партнерами бала стали:

«Фабрика № 1 Иоанн Златоуст», «Загадия», Компания «Мир сейфов», Estee Lauder, Mirra, Mary Kay, «Воды здоровья», Estetika, Tassay, «Татрати», Дом моды Виктории Андрияновой, Sartoria Ferreni, Ксана Хольм.



ости танцевали до упаду: вальсы, кадрили, польки, фокстроты сменяли друг друга.

Высоко оценил рождественский бал – 2021 Сергей Князев (Агентство «КнязевЪ»): «Редчайший случай, когда банкиры и капитаны отечественного бизнеса собрались на светском событии и вместо экономических дебатов просто кружили в вальсах своих восхитительно нарядных дам.

Этот бал затмил многие светские события Москвы роскошью интерьеров легендарного ресторана "Савой", изысканными нарядами и прическами дам, безупречными манерами и юмором мужчин, стильными номерами программы и угощением».



Атмосферу бала отметила и Ольга Жук, телеведущая НТВ: «Бал в Савойе» – прекрасная оперетта венгерского композитора Пала Абрахама, известная во всем мире. Но этим вечером Бал в Савойе был наяву – Рождественский бал финансовой, политической и бизнес-элиты. В этот раз на нем была особенная атмосфера. Изумительно красивое место, изысканный ужин, прекрасная программа, живая музыка и, конечно, танцы, танцы, танцы...»

Следующий Рождественский бал состоится в декабре 2022 года. До новых встреч!

Фото Юрий Терещенко





Отель «Савой»

Олицетворяя московский образ жизни, исторический пятизвездочный «Савой» объединяет почти вековые традиции гостеприимства и высокие технологии современного отеля, что дает ему право считаться лучшим отелем в Москве.

Отель «Савой» расположен в самом центре Москвы, в центре культурного и модного района российской столицы. В пределах пешеходной прогулки – Большой и Малый театры, Красная площадь и музеи Кремля, роскошные магазины, кафе и клубы. После завершённой в 2005 году грандиозной реконструкции «Савой» отвечает самым высоким требованиям индустрии гостеприимства.

Первые гости остановились в «Савое» 30 марта 1913 года. Открытие гостиницы, совпавшее с открытием обновленного ресторана, было отмечено пышным банкетом. В числе гостей «Савоя» за почти столетие своего существования были Сергей Есенин и Айседора Дункан, Анри Барбюс, Лучано Паваротти, Хосе Каррерас, Лучиа Алиберти, Патриция Каас, Ричард Гир, Джулия Ормонд, Дейв Брубек.

Это один из первых дизайнерских отелей столицы, где атмосфера старинного московского особняка сочетается с современной роскошью и комфортом.



«Опера для всех» В жизни каждого есть место опере

«Опера для всех» – это социально-культурный, образовательный общероссийский проект, который позволяет жителям регионов приобщиться к одному из самых элитарных и многогранных видов искусства – опере. Искусству, которое по сей день доступно в большей степени только жителям мегаполисов ввиду сложности и многозадачности постановочного процесса.

Проект «Опера для всех» призван сделать высокое искусство оперы доступным жителям регионов через организацию гастролей и постановок лучших опер в формате semi-stage. Этот формат позволяет исполнять оперу практически на любых площадках региональных театров без потери качества, без огромных затрат на декорации, в постановку вовлекаются местный хор и оркестр.

В период вынужденной самоизоляции, в отсутствие профессионального общения, возможности выступать и учиться, проект «Опера для всех» сделал доступной реализацию уникальной образовательной программы для профессиональных музыкантов из разных стран (России, Франции, Италии, Австрия, Сербия, Румыния).

По словам художественного руководителя проекта, режиссера Полины Бергэн, «его суть состоит в открытых бесплатных мастер-классах. В первую очередь для вокалистов. «Опера для всех» пригласила к сотрудничеству профессоров из Венской Консерватории, Моцартеума (Зальцбург), Венецианской консерватории, Парижской консерватории, коучей из Италии, солистов Большого театра России, дирижеров Большого и Мариинского театров, итальянских дирижеров, молодых режиссеров ведущих российских театров.

«Опера для всех» проводит не только профессиональные мастер-классы, но и открытые встречи с режиссерами и художниками, которые рассказывают о своих премьерах. У зрителей есть уникальная возможность задать вопросы лично, узнать об идеях, творческих задумках режиссеров, создававших тот или иной спектакль. Вы можете присоединиться к составу слушателей или стать нашим педагогом. Творческие встречи проходят на платформе Zoom pro, без ограничения по времени и количеству участников. Все занятия транслируются в прямом эфире и доступны в записи.

Основатель, режиссер и куратор проекта – Полина Бергэн.

Торговая марка «Иоанн Златоуст. Фабрика № 1»

Это бренд, который объединяет ведущих мастеров и дизайнеров в разных направлениях народных художественных промыслов. Творческий коллектив стремится поддерживать преемственность исторического наследия российских мастеров благодаря высокому качеству исполнения произведений искусства на стыке разных ремесел, культур, материалов.

Авторские произведения искусства в русском стиле от бренда «Иоанн Златоуст. Фабрика №1» – это модно, эксклюзивно и качественно!



Иоанн Златоуст

РУССКИЙ  СТИЛЬ

ФАБРИКА №1

+7 967-86-22-411 IOHANNZLAUST.RU

ТМ «ИЗФ1», Г. ЗЛАТОУСТ, УЛ. КАЛИНИНА, 12

- ▼ СУВЕНИРЫ
- ▼ ПОСУДА
- ▼ СКУЛЬПТУРА
- ▼ ЦЕРКОВНАЯ ТЕМАТИКА
- ▼ ПРЕДМЕТЫ ИНТЕРЬЕРА
- ▼ КОЛЛЕКЦИОННОЕ УКРАШЕННОЕ ОРУЖИЕ





Загалия

Компания «Загалия Парфюм РУС» представляет селективные ароматы, созданные культовыми европейскими парфюмерными брендами. Компания предлагает широкий выбор ароматов, каждый из которых имеет тысячи поклонников по всему миру.

Аромат – самый мощный и универсальный инструмент, пробуждающий эмоции и воспоминания.

В интернет-магазине «Загалия» вы можете приобрести лучшие ароматы по оптимальной цене: только для гостей бала предоставляется скидка 30% на приобретение ароматов французских брендов M.Micallef, The Harmonist, Plume Impression и шведской марки Swedoft.

Загалия парфюм рус



Ателье Сартория Феррени, made in Italy

SARTORIA FERRENI. Ваш сшитый на заказ костюм – уникальное произведение искусства, созданное из лучших итальянских и английских тканей. Ателье SARTORIA FERRENI обслуживает клиентов по всему миру, предоставляя не только настоящее изделие ручной работы MADE IN ITALY, но и характерные для Италии мастерство и традиции нескольких поколений с 1923 г.

Изделие, сшитое по индивидуальному заказу, является уникальным. SARTORIA FERRENI предлагает лучшие ткани, произведенные из натуральной пряжи самых известных итальянских и английских шерстопрядильных фабрик: Dormeuil, Ermenegildo Zegna, Holland and Sherry, Loro Piana, Scabal, Vitale Barberis Canonico, Piacenza и многих других. Вы найдете ткань на ваш вкус начиная с super 130 и заканчивая такими редкими наименованиями, как super 230 фабрик Dormeuil или Diamond Chips и Lapis Latzuli от Scabal. Уникальные ткани для изготовления шедевров пошивочного мастерства. Задача консультантов стиля De Luca Sartoria – помочь клиенту в выборе тканей, определить модель изделия и крой, наиболее подходящие по фигуре клиента, снять мерки с учетом всех индивидуальных пожеланий и большого выбора возможностей персонализации костюма. Через несколько недель изделие будет готово к примерке и доставлено клиенту на дом. Каждое изделие SARTORIA FERRENI примеряется клиентом в присутствии консультанта стиля, поэтому даже незначительные детали будут приняты во внимание. Все должно быть идеально, так как изделие индивидуального пошива должно идеально сидеть по фигуре и оправдывать ожидания клиента.



ESTÉE LAUDER

Основанная в 1946 году корпорация Estée Lauder пользуется всемирной известностью благодаря передовым технологиям и инновационным открытиям, лежащим в основе создания изысканной продукции класса люкс. В нашем активе – высочайшие стандарты качества, стратегические научные исследования и обязательное тестирование продукции. Мы дарим вам роскошные, непревзойденные по эффективности средства ухода за кожей, макияж и парфюмерию.

За 75 лет существования продукция Estée Lauder смогла завоевать сердца миллионов женщин и девушек во всем мире, ведь все средства марки разрабатываются с учетом высочайших требований к качеству и эффективности, с использованием передовых технологий и последних научных открытий в области косметологии.

Позвольте воображению представить аромат. Почувствуйте его.

ESTÉE LAUDER

SweDoft



Реклама. Товар сертифицирован. ООО «Загалия», info@zagalia.ru, info@zagalia.ru

Приобретайте в сети магазинов "Л'Этуаль"
и на сайте www.letu.ru



Дом моды Виктории Андреяновой

Дом моды основан в 1992 как дизайн-бюро для создания маленьких эксклюзивных коллекций для бутиков и частных клиентов. С тех пор компания заняла уверенные позиции на рынке как диверсифицированный игрок с тремя направлениями деятельности: Victoria Andreyanova. Parole by Victoria Andreyanova. Униформа.

Философия Виктории Андреяновой – естественность образа жизни в гармонии с окружающим миром. Этот подход распространяется и на вещи, носящие ее имя. В них гармония высокого качества ткани, лаконичного архитектурного кроя и внимания к скрытым деталям.

Простота, Стиль и Качество – основные ценности бренда и бизнеса.

Семья – главная ценность в жизни. Дом моды – полностью семейный бизнес.

Маленькая белочка – символ бренда – присутствует на каждой вещи в узорах тканей, подкладок и металлических брелоках-шармах.



Воды здоровья

«Воды здоровья» уже не первое десятилетие позволяют людям открывать полезные для организма свойства воды. Мы уважаем воду, изучаем ее и относимся к ней как к самой большой драгоценности, существующей на нашей планете.

Важным этапом развития и роста компании стало открытие в 2014 году завода минеральных вод «ВОДЫ ЗДОРОВЬЯ», который в настоящее время производит минеральную воду «Биовита» и питьевую воду «Стэлмас».

Нам безусловно важно, чтобы наша вода несла максимальную пользу для человека. Это одна из немногих вод в России, которая может похвастаться сбалансированным натуральным составом. В нашем понимании только природная натуральная вода может быть источником крепкого здоровья и долголетия человека.

Компания «Воды Здоровья» с 2001 года занимается доставкой воды в 20 городах России и активно пропагандирует здоровый образ жизни. Наш блог healthwaters.ru ежедневно читают более 20 тысяч подписчиков и посетителей сайта, все самые свежие и интересные новости о здоровом образе жизни для вас ежедневно публикуют наши штатные журналисты.

Mary Kay

От продукции по уходу за кожей до декоративной косметики и ароматов – мы создаем то, чего хотят женщины.

Mary Kay дает возможность раскрыть свой истинный потенциал и свою красоту – как внешнюю, так и внутреннюю, а также безграничный мир возможностей.

Авторская школа «Женственности и красоты»: рады предложить клиентам и партнерам выездное обучение деловому макияжу и деловому стилю.

Согласно философии Mary Kay® успех – это предоставление инновационных и высококачественных продуктов. С момента появления идеи и создания продукта до его доставки клиенту каждый новый продукт проходит ряд тщательных исследований и потребительских тестирований. Комбинируя лучшие ингредиенты, технологии и инновации, наша команда ученых постоянно улучшает и создает новые передовые продукты.

Mary Kay® – это уникальный мир, в котором есть кисти, краски и холст. С их помощью вы можете нарисовать картину своей жизни такой, какой вы ее видели в мечтах. Вы выбираете свои собственные цвета, создаете свой собственный образ. Это мир, в котором вы можете достичь большего, думать масштабнее, стать более знаменитым и жить более значительной жизнью, чем в любом другом месте на Земле.

Корпоративные подарки к праздникам ждут вас!

<http://www.marykay.ru/s.migel>

Независимый
директор компании

«Мэри Кэй»

Светлана
Мигель

старший директор
по продажам
Компании МК



Таша Ункель

Психолог, нумеролог, таролог, художник, пишу картины-талисманы, помогающие людям восстанавливать свою энергию и гармонизировать пространство, арт-терапевт, энерготерапевт, занимаюсь работой с подсознанием и энергетическими практиками более 20 лет! Потомственная предсказательница, дар получила по роду, по женской линии.

Веду личный прием, провожу мастер-классы, семинары, как эксперт сотрудничаю с каналами РЕНТВ и ТДК, 1-м каналом, Останкино, Москва-24, как психолог проекта сотрудничаю с конкурсами красоты «Миссис Москва», «Миссис Россия», «Императрица России», личный консультант для некоторых звезд шоу-бизнеса и ивент-индустрии и т. д.

Член Международной творческой ассамблеи «Во имя мира на Земле». Руководитель выставочного проекта «Экология Души» при благотворительном фонде «Славянские традиции».



Ксана Хольм

Художник новогодних открыток для Рождественского бала.

Художник-иллюстратор, автор историй об очаровашке Мелони, комиксов и иллюстраций про Котика по имени Бантик, комиксов про тигра Леонида «Проблемы Плюшевого Тигра», участник Аллеи авторов многих фестивалей аниме, косплея, японской культуры и комиксов; участник выставок Международной творческой ассамблеи в России и Франции.

«Мир сейфов»

Компания, которая занимается продажей надежных сейфов ведущих мировых производителей, таких как Muller safes, Fichet-bauche, Chubb safes, Burg Wachter. Основана в 1991 году и является лидером в своей отрасли. Главная задача компании – поставка качественного и надежного сейфового оборудования на российский рынок. За 28 лет работы в этой сфере сформирован круг надежных партнеров, в число которых входят только лидеры производства сейфов стран Европы, США и Японии.

«Мир сейфов» отличает клиентоориентированность – сервисное и постгарантийное обслуживание, а также специальные цены для дилеров и оптовиков.

Компания «Мир сейфов» всегда заботится о безопасности материальных ценностей и конфиденциальности клиентов.

Надежные сейфы для настоящей безопасности!



Mirra

MIRRA – косметическая компания

Российская косметическая компания Mirra более 24 лет на рынке в России и за рубежом.

Компания создана на базе одного из ведущих научно-исследовательских центров страны – Государственного научного центра прикладной микробиологии. Первая российская компания, объединившая разработку, производство и продажу собственной продукции. Высокое качество и прекрасный результат косметических средств подтверждают и многочисленные награды российских и зарубежных организаций.

Компания Mirra – единственная среди косметических компаний, удостоенная академических наград за разработку и внедрение современных технологий и продуктов в промышленное производство. Компания Mirra создана и работает для тех, кто ценит эффективность, качество и современные технологии производства в косметологии!

Мы делаем людей здоровыми и красивыми!

XVII МЕЖДУНАРОДНАЯ ТУРИСТИЧЕСКАЯ ВЫСТАВКА
ИНТУРМАРКЕТ

2022
12-14 МАРТА
МОСКВА
ЭКСПОЦЕНТР

НОВЫЕ ВСТРЕЧИ
С ЛУЧШИМИ
ПУТЕШЕСТВИЯМИ

WWW.ITMEURO.RU

ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА



ПРИ УЧАСТИИ



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПАРТНЁР



ОРГАНИЗАТОР ВЫСТАВКИ



ЖУРНАЛ ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

ВСЯ ПРАВДА О БАНКАХ И БАНКИРАХ



Будь в курсе!



WWW.BANKDELO.RU

